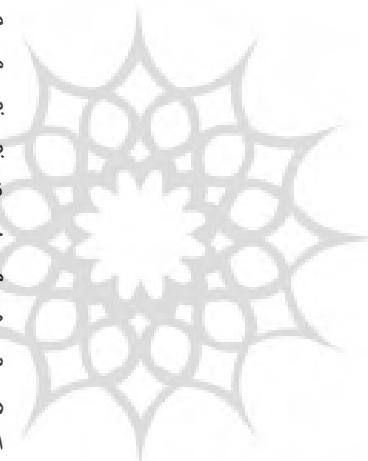


امروزه نقش بیمه‌های بازرگانی در رشد اقتصادی و تأثیر آن بر متغیرهای کلان اقتصادی، بسیار تعیین کننده است. به گونه‌ای که دیدگاه بیشتر مسئولان و کارشناسان نسبت به این موضوع تغییرات مثبتی داشته و هم‌زمان انتظارات و توقعات عموم مردم نیز از آن بالا رفته است. برهمین اساس مؤسسات و شرکت‌های بیمه نیز به دنبال ارائه شیوه‌ها و روش‌های جدید برای عرضه خدمات خود با کیفیت و کمیت بهتر و بیشتر به منظور تأمین امنیت اقتصادی در رشد و شکوفایی این صنعت هستند. درین رشته‌های مختلف بیمه‌ای - که هر کدام از اهمیت ویژه‌ای برخوردارند - بیمه‌های زندگی به لحاظ گستره مشتریان، تنوع محصولات بازاریابی خاص، نوع ریسک، نقش و تأثیر اساسی که در تأمین اقتصادی و اجتماعی جوامع ایغا می‌نمایند، جایگاه خاصی دارند. از جمله کارکردهای مهم و بازار این نوع بیمه می‌توان به نقش آن در حفظ ارزش پول رایج کشورها، ایجاد ظرفیت برای اجرای پروژه‌های مهم اقتصادی، امکان ایجاد سرمایه برای اعضای جامعه و تحکیم بنیان خانواده، تأمین رفاه، امنیت و آرامش جامعه، حفظ کرامت انسانی افراد و ... اشاره کرد.

براساس آمارهای اعلام شده از سوی مراجع و مراکز معتبر سهیم بیمه‌های زندگی از کل حق بیمه‌های تولید شده در دنیا، حدود ۰۴ درصد است و سهیم بیمه‌های غیرزنده حدود ۰۶ درصد برآورد شده است. در حالی که به رغم گسترش این رشته بیمه‌ای در بسیاری از کشورهای توسعه یافته، سهیم بیمه‌های زندگی در کشور ما ناچیز است و حدود ۶/۶ درصد از حق بیمه‌های بازرگانی را به خود اختصاص داده و سهیم بیمه‌های غیرزنده از بازار بیمه کشور بالغ بر ۹۳/۴ درصد می‌باشد.

با توجه به این ارقام در می‌یابیم که میزان آگاهی و استقبال عمومی از بیمه‌های زندگی در کشور ما چندان رشدی نداشته است. به طوری که با وجود تأثیر بسیار زیاد آن در ارتقای سطح درآمد خانواده و آینده آن اقبال عمومی نسبت به آن کمتر از حد انتظار است و تلاش و فعالیت بیش از پیش



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات اجتماعی

توسعه بیمه‌های عمر

اولویت اصلی

- شرکت‌های بیمه و سایر سازمان‌ها و مؤسسات ذیربط را در این زمینه می‌طلبند.
- انعطاف‌پذیری کامل در انتخاب میزان حق بیمه و سرمایه
 - از طرف بیمه‌گذار
 - پوشش در برابر بیماری‌های خاص و صعب العلاج
 - امکان تأمین اقساط پرداخت نشده از محل ذخیره بیمه‌نامه
 - امکان افزایش سنواتی حق بیمه و یا سرمایه
 - قابلیت استفاده‌گروه‌های سنی از ۵ تا ۷۵ سال
 - شفافیت پاسخگویی به بیمه‌گذاران و امکان اخذ گزارش و رهگیری وجوده پرداختی و مانده ذخیره ریاضی و ارزش بازخرید
 - در هر مقطع زمانی از طریق اینترنت
 - پس انداز» را در دستور کار خود داده با ارائه طرح جدید بیمه‌نامه
 - امکان فراهم آوردن سرمایه‌گذاری مطمئن و سودآور و معاف از مالیات
 - امیدواریم بتوانیم با درایت و تدبیر مدیریت شرکت تلاش و همت تمامی کارکنان فعل در صنعت بیمه و با استفاده از تمامی ظرفیت‌ها و توانایی‌ها، خدماتی شایسته و در خور شان مردم فهیم و شریف کشور اسلامی‌مان ارایه نمائیم.



این طرح امکان پذیر نبود مگر با حسن تدبیر و درایت مدیریت قوی و کارآمد بیمه‌آسیا، تلاش کارکنان صدیق و ساعی، فعالیت بی وقفه شبکه فروش توانمند و با انگیزه و ... که همه با تلاش و یکدیگر انجام شد. اهمیت، گستردگی و تنوع این نوع بیمه‌نامه با کسب ۱۲ سال تجربه ارزنده توسط دست اندکاران مسئولان، شبکه فروش و کارکنان شرکت، و همچنین لزوم هماهنگی و همخوانی طرح با شرایط و ضوابط فعلی، مدیران و کارشناسان شرکت را برآن داشت تا با بررسی و انجام مطالعات کارشناسی در این خصوص زمینه مهندسی مجدد طرح قبلی و ارائه طرح جدید و مناسب با وضعیت فعلی جامعه را فراهم آورند.

اینگ این طرح پس از طی مراحل فنی و کارشناسی آماده ارایه به بازار بیمه کشور شده است، از جمله مزایای کلی این طرح می‌توان به طور خلاصه به موارد زیر اشاره نمود: