

ریسک‌پذیری و سرمایه‌گذاری

دو کارکرد عمدۀ شرکت‌های بیمه

● اصغر ابوترابی

گردهمایی مدیران و اعضای کمیته‌های استانی انجمن صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا



گام نخست در برگزاری مجموعه گردهمایی‌های استانی بیمه‌آسیا با هدف بهره‌گیری از زمینه‌های بالقوه بیمه‌ای هر استان برداشته شد. اعضای کمیته‌های استانی انجمن صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا و مدیران ارشد این شرکت در ارومیه گرد هم آمدند تا ضمن آشنایی با سرپرستی منطقه ۱۱ و برونسی بازار بیمه استان آذربایجان غربی، به تبادل نظر پردازند.

در این گردهمایی علاوه بر رئیس هیئت مدیره و مدیر عامل بیمه‌آسیا، معاونین ایشان، جمعی از مدیران، اعضای کمیته‌های استانی انجمن صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا، محمد رئوف سپهرالدین، معاون برنامه‌ریزی و اداری و مالی استانداری آذربایجان غربی و جمعی از مسئولین محلی نیز حضور داشتند.

تاكید بر توسعه بیمه و تامین امنیت سرمایه‌گذاری، تشریح محورهای فعالیت بیمه‌آسیا در سال ۱۳۸۴، مطالعه عملکرد شرکت در سال ۱۳۸۳ و همچنین مقایسه عملکرد سه ماهه نخست سال جاری با دوره مشابه سال قبل و نیز مزور کارشناسی مسائل اجرایی بخش بیمه‌های اشیا و اموال از جمله بخش‌های این گردهمایی بود.

میزان خسارت پرداختی بیمه‌آسیا در این استان از ۱/۳ میلیارد ریال در سال ۱۳۷۹ به ۵۲ میلیارد ریال و تعداد فقرات پرداخت خسارت از ۱۰۰۰ مورد در سال ۱۳۷۹ به ۸۵۰۰ مورد در سال ۸۳ افزایش کرده است. معاون سرپرستی منطقه یازده بیمه‌آسیا در ادامه گفت: ایجاد شعب و واحدهای خسارت، توسعه شبکه نمایندگی‌ها در سطح منطقه و نیز شناخت نیازهای بیمه‌ای مردم و ارایه بیمه نامه‌های متناسب با آن نیازهای از جمله اهداف این سرپرستی در امسال و سال‌های آینده است. تا سال ۱۳۸۳ پرداخت.

با اشاره به اینکه استان آذربایجان غربی در اردیبهشت ماه سال ۱۳۷۸ به سرپرستی مستقل تبدیل شد، گفت: این استان در سال ۱۳۷۹ دارای ۱۴ نماینده حقیقی بود که این تعداد در سال ۱۳۸۳ به ۳۲ نماینده

تحقیقی و یک نماینده حقوقی افزایش یافت. تعداد کارکنان این سرپرستی نیز از ۱۱ نفر در سال ۱۳۷۹ به ۴۹ نفر در سال ۱۳۸۳ رسیده است.

در سال ۱۳۷۹ در استان آذربایجان غربی تنها یک شبکه بیمه‌آسیا در شهر ارومیه فعالیت داشت که هم‌اکنون تعداد شعبه‌های استان به چهار شعبه در شهرهای ارومیه، خوی، مهاباد و میاندوآب و دو باغه در راهنمایی و راندگی ارومیه و شهر پیرانشهر رسیده است.

وی افزود: حق بیمه تولیدی این استان در سال ۱۳۷۹ حدود ۶۰ میلیارد ریال بود که با افزایشی ۳۴۱۱ درصدی در سال ۱۳۸۳ به ۸۰ میلیارد ریال رسیده است. تعداد بیمه نامه‌های صادره این استان نیز با رشدی معادل ۱۳۳۸ درصد از حدود ده هزار فقره بیمه‌نامه به ۱۵۰ هزار فقره بیمه‌نامه در سال ۸۳ رسیده است.

وی دو عامل جایگزینی واردات و توسعه صادرات را در رسیدن به توسعه



محمد رونوف سههالین
مدیر عامل بیمه آسیا



محمد رونوف سههالین
معاون برنامه‌ریزی و اداری و مالی
استان آذربایجان غربی
استانداری آذربایجان غربی



مسعود بادین
معاون سپرپستی منطقه پارزه بیمه آسیا

است که از آن جمله می‌توان به ساخت چندین سد و کارخانه اشاره کرد. با این حال، این استان هنوز هم به سطح مطلوب رفاه و توسعه دست نیافرته است. صنعت بیمه می‌تواند در امر توسعه این استان نقش چشمگیری ایفا کند. در حال حاضر حتی در میان قشر تحصیل کرده تنها انواع محدودی از بیمه‌ها، مثل شخص ثالث و آتش‌سوزی شناخته شده است. این روند باید اصلاح شود و با بکارگیری شیوه‌های مختلف مثل استفاده از بازاریاب‌های حرفه‌ای و آموزش، خدمات متعدد بیمه گسترش یابد.

دیگر سخنران مراسم افتتاحیه معصوم ضمیری، رئیس هیئت مدیره و مدیر عامل بیمه آسیا بود. وی در ابتدای سخنان خود به اختصار به تاریخچه صنعت بیمه کشور در پیش از انقلاب و پس از ملی شدن صنعت بیمه اشاره کرد و گفت: قبل از انقلاب ۱۳ اشترکت بیمه خصوصی دولتی در کشور فعالیت داشتند. پس از ملی شدن صنعت بیمه این ۱۳ شرکت در ۴ شرکت بیمه دولتی ادغام شدند. صنعت بیمه تنها فعالیت اقتصادی بود که بدون وقفه تمام خود را در خدمت به کشور بکار گرفت و فعالیت بخش خصوصی در آن، به شکل شبکه فروش و نمایندگان، هیچ‌گاه متوقف نشد.

مدیر عامل بیمه آسیا افزود: امروزه ۱۸ اشترکت بیمه در کشور فعالیت دارند که از این تعداد یک شرکت در زمینه بیمه‌های اتکایی و سه شرکت در مناطق آزاد فعال هستند. ۱۴ شرکت دیگر هم در سایر نقاط کشور و در دیگر زمینه‌های فعالیت دارند. فعالان و مسئولین صنعت بیمه معتقد به آزادسازی تعرفه‌ها هستند اما به دلیل جوان بودن شرکت‌های خصوصی نیاز آنها به رشد و ریشه دوام دن در این صنعت، هنوز نیازمند نظام تعرفه‌ای هستیم و نظام تعرفه‌ای تازمانی که مقتضی باشد ادامه می‌یابد.

وی باشاره به سخنان معاون برنامه‌ریزی استاندار آذربایجان غربی گفت: یکی از مهم‌ترین عوامل توسعه در کشور ایجاد زمینه‌های سرمایه‌گذاری است و از دیدگاه بیمه، سرمایه‌گذاری زمانی به وجود می‌آید که ریسک آن کاهش پیدا کند. سرمایه‌گذاران در بخش‌های مختلف اقتصادی باید یقین داشته باشند که نوسانات شدید و ریسک‌های غیرقابل پیش‌بینی زمینه‌های فعالیتشان، تا حد ممکن به ظرفیتی به نام بیمه منتقل می‌شود. اولین نقش شرکت‌های بیمه در بخش ایجاد تسهیلات و شرایط لازم برای سرمایه‌گذاری، پذیرفتن ریسک‌های سرمایه‌گذاری است. نکته دیگری که در زمینه سرمایه‌گذاری مطرح است تأمین منابع مالی برای سرمایه‌گذاری است که در این بخش هم شرکت‌های بیمه با بکارگیری منابع خود حضور چشمگیری داشته‌اند که از جمله می‌توان به حضور موفق شرکت‌های بیمه در بازار بورس اشاره کرد.

اقتصادی مهم توصیف کرد و افزود: کشورهای در حال توسعه پس از رسیدن به استقلال، عمده‌تر ایست جایگزینی واردات را در جهت رفع نیازها و توانمند کردن تولیدات داخلی در پیش می‌گیرند. اگر این سیاست براساس یک برنامه مشخص انجام شود، نتایج مثبتی در پی خواهد داشت؛ همچنانکه برخی از این کشورها، همچون کشورهای جنوب شرقی آسیا، در این زمینه بسیار موفق عمل کرده‌اند. توسعه صادرات مرحله بعدی است. یعنی بعد از تامین نیازهای داخلی و برنامه‌ریزی برای عدم وابستگی، که منظور از آن سیاست‌گذاری درست بر مبنای درآمدها و هزینه‌های است، در جهت توسعه صادرات گام برمی‌دارند.

معاون برنامه‌ریزی و اداری استانداری آذربایجان غربی وارد شدن به بازارهای جهانی را گام بعدی دانست و اظهار داشت: ورود به بازارهای جهانی و جهانی شدن اقتصاد ملی مستلزم طی مراحلی از قبیل خصوصی‌سازی، رقابت‌پذیری مقررات زدایی و... است.

وی ادامه داد: خصوصی‌سازی به معنای حذف انحصارها و احترام گذاشتن به بخش خصوصی و آزاد گذاشتن این بخش در فعالیت در کار بخش دولتی است. امروزه ۸۰ درصد از اقتصاد کشور ما دولتی است و به رغم تلاش‌های بسیار هنوز موفق نشده‌ایم اقتصاد را از انحصار دولت خارج کنیم.

سپهraliyan به مقررات زدایی به عنوان یکی دیگر از بسترهای جهانی شدن اقتصاد اشاره کرد و گفت: قوانین پیچیده و اغلب کهنه باید تغییر کند. نمی‌توان با قوانین و مقررات قدیمی و کهنه اقدام به جذب سرمایه کرد. مقررات زدایی نقش مهمی در فعالیت بخش‌های مختلف اقتصادی و گمرک دارد. باید زمینه‌های فعالیت در رشتۀ‌های مختلف اقتصادی و منابع مالی طرح‌های اقتصادی از طريق سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی فراهم شود و مقررات زدایی و تصویب قوانین لازم پشتونه این سرمایه‌گذاری هاست.

وی افزود: سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی اساس تولید، توسعه صادرات و افزایش درآمد ملی است. در مسئله صادرات بحث کیفیت اهمیت بسیاری دارد که برگرفته از تکنولوژی و مبتنی بر چهار عامل انسان، سخت‌افزار، دانش یا اطلاعات فنی و سازمان است. اما هیچ یک از اینها کارایی ندارد مگر اینکه فعالان اقتصادی احساس امنیت کنند و تأمین این امنیت اقتصادی بر عهده شرکت‌های بیمه است.

استان آذربایجان غربی بسیار مستعد است و زمینه‌های فراوانی برای سرمایه‌گذاری در آن وجود دارد. علاوه بر فعالیت کشاورزی گستردگی، طرح‌های اقتصادی و صنعتی بسیاری نیز در سطح استان در حال اجرا

دوره‌های آموزشی شده و امتیازات ویژه‌ای در این خصوص در نظر گرفته شده است. در همین خصوص در اوخرسال گذشته یک برنامه آموزشی با همکاری سازمان مدیریت صنعتی طراحی شد. این برنامه نیازهای آموزشی پخش‌های مختلف را براساس فعالیت‌های آنها مرتفع می‌کند.

براساس این برنامه به جای برگزاری امتحانات مقطعی و موردي و احرار صلاحیت‌نمایندگان برای ارتقا به درجات بالاتر از طریق آزمون، ارتقای درجات منتو به گذراندن برخی دوره‌های آموزشی می‌شود. مثلاً نمایندگان درجه سه برای ارتقا باید دوره‌های آموزشی عمومی و تخصصی را بگذرانند. به عبارت دیگر داشتن گواهی حضور در این دوره‌ها، ملاک ارتقای درجه نمایندگان خواهد بود. البته ملاک‌های دیگر همچون

میزان فروش و غیره نیز در جای خود در نظر گرفته خواهد شد. علاوه بر این دوره‌ها، آموزش‌های موردی خاص هم بنابراین خواست پخش‌های مختلف برای کارکنان آن پخش‌ها برگزار می‌شود.

ضمیری در ادامه گفت: از جمله دیگر محورهای فعالیت در سال ۱۳۸۴ تجدیدنظر در شیوه‌های عرضه محصولاتی همچون بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز و مسئولیت است. در سال ۱۳۷۴ بیمه‌نامه عمر و پس انداز به عنوان مخصوصی عام برای تمام اقسام جامعه طراحی شد حال مقتصی جامعه بازنگری در روش‌های ارائه محصول و عرضه محصولات متنوع تراست. باید بینیم هر قشری به چه شکلی از بیمه عمر نیاز دارد و همان محصول را به آنها ارائه کنیم.

در مورد بیمه‌های مسئولیت هم این مسئله صدق می‌کند. بیمه مسئولیت پوششی ناشناخته است. تنظیم بیمه‌نامه در مورد مسئولیت‌هایی که هنوز جایگاهشان به لحاظ قانونی تعریف نشده، آسان نیست. بر این اساس و با توجه به پتانسیلی که در این پخش در جامعه وجود دارد تصمیم داریم چند کار را به صورت موافق انجام دهیم. آماده کردن محصولات مشخص و کلاسیک یکی از برنامه‌های بیمه‌آسیا در امسال است. به عبارت ساده تر بیمه‌نامه‌های مسئولیت ویژه‌ای را برای ارسط و صنوف خاصی عرضه می‌کنیم. شبکه فروش نقشی اساسی در ارائه بیمه‌نامه‌های متنوع مسئولیت دارد. نمایندگان باید به راحتی بتوانند این محصولات را عرضه و به سادگی به بازارهای وسیع تر دست پیدا کنند.

مدیرعامل بیمه‌آسیا با اشاره به نقش بسیار مهم و چشمگیر شبکه نمایندگی در توسعه فعالیت‌های بیمه‌آسیا، شبکه نمایندگی را جزو سرمایه‌های شرکت خواند و گفت: باید کمک کنیم فعالیت خوب این شبکه ادامه یابد.

رئیس هیئت مدیره بیمه‌آسیا در پخش دیگری از سخنان خود با اشاره

ضمیری اضافه کرد: شرکت‌های بیمه منابع مردم را به شکل حق بیمه (از جمله در بیمه‌های عمر) از مردم جمع آوری می‌کنند و به شکلی بسیار منطقی در بورس به کار می‌گیرند و در نهایت منافع حاصل از این سرمایه‌گذاری‌ها بین بیمه‌گذاران تقسیم می‌شود. شرکت‌های بیمه و اسط بین مردم و بورس هستند و پرداختن به بیمه‌نامه‌هایی همچون بیمه عمر می‌تواند توفیقات بسیار خوبی را متوجه صنعت بیمه کند. رئیس هیئت مدیره بیمه‌آسیا با اشاره به طبیعت مثال زدنی استان آذربایجان غربی، گفت: این استان در آینده نزدیک می‌تواند به یکی از مرکزهای توریستی کشور بدل شود و بیمه‌آسیا نیز تلاش می‌کند فعالیت خود را بیش تراز گذشته در این استان گسترش دهد.

محورهای فعالیت بیمه‌آسیا در سال ۱۴۰۲ تشریح شد

در اولین نشست تخصصی این گردهمایی، معموضه ضمیری مدیر عامل بیمه‌آسیا، به تشریح محورهای فعالیت و اولویت‌های کاری بیمه‌آسیا در سال ۱۴۰۲ پرداخت و گفت: در برنامه امسال شرکت چند محور به عنوان طرح‌های اساسی تعریف شده است. یکی از این محورها، راه اندازی سیستم IT شرکت است. هم‌اکنون با توجه به حجم امور و ظرفیت‌ها نیاز به ارتقاء سیستم‌های کامپیوتري موجود، بیشتر احساس می‌شود. مطالعات مقدماتی این طرح انجام شده است. همچنین امکاناتی که از این طریق در بخش‌های اجرایی و صدور یا در بخش‌های ستدی فراهم می‌شود و ظرفیت‌هایی که به توان عملیاتی شرکت اضافه می‌شود، شناسایی شده‌اند. امیدواریم سیستم IT شرکت در شش ماهه دوم سال جاری به ترتیب آماده بهره‌برداری شود و تا پایان سال دوره آزمایشی را پشت سر گذارد و از اول سال بعد بتوانیم با یک برنامه کامپیوتري کامل تر کارها را انجام دهیم.

از دیگر قابلیت‌های این سیستم جدید کامپیوتري، رفع نگرانی‌های پخش شبکه فروش در مورد تهیه آمار و اطلاعات و ارسال آنها به شرکت است. در حال حاضر نمایندگی‌ها نیروی قابل توجهی را مصروف تهیه آمار و ارسال به موقع آنها به شرکت می‌کنند. با راه اندازی این سیستم ارتباط بخش‌های مختلف شرکت با شعب و نمایندگی‌ها به صورت انتقال اطلاعات خواهد بود. از این طریق تمام اطلاعات مورد نیاز شرکت به سادگی توسط شبکه نمایندگی‌ها به شرکت منتقل و حجم قابل توجهی از نگرانی شبکه فروش رفع می‌شود.

وی افزود: یکی دیگر از محورهای فعالیت بیمه‌آسیا در امسال، گسترش آموزش است. برنامه‌های آموزشی شرکت در آینده نزدیک هم در بخش کارکنان و هم در شبکه فروش به اجرا گذاشته می‌شود. در آینه نامه استخدامی جدید مصوبه هیئت وزیران توجه خاصی به برگزاری



به مشکلاتی که در بخش پرداخت خسارت وجود دارد، گفت: می‌توان در بخش پرداخت خسارت کارهای مفید و بی‌سابقه‌ای انجام داد. مثلاً در بخش خسارت ثالث در پی تهیه دستورالعمل رسیدگی به خسارت‌ها هستیم که طبق آن حتی‌الامکان به نکات مشکل‌ساز که ممکن است افراد سودجو از آن برای تقلیل سوءاستفاده کنند، توجه شود.

تهیه گزارش کارشناسی در زمان مراجعة بیمه‌گذاران به ادارت خسارت از جمله بخش‌های این دستورالعمل است. گاهی نکات مهمی در

پرونده‌های خسارت وجود دارد که به دلیل گذشت زمان دیگر قابل پیگیری نیست و تهیه گزارش کارشناسی در زمان تشکیل پرونده بسیاری از این ابهامات را روشن می‌کند. در این دستورالعمل مشخص شده است که باید به چه نکاتی به نهنجام تنظیم پرونده توجه داشت. وی همچنین اظهار امیدواری کرد با همکاری نیروهای مختلف در بخش‌های مدیریت اجرایی، شبکه فروش و کارکنان شرکت در سراسر کشور سال موفقی را پشت سر بگذاریم و روند رو به پیشرفت فعالیت‌های شرکت را در همین مسیر حفظ کنیم.



مهردی شاکرین
عضو هیئت مدیره بیمه‌آسیا

عضو هیئت مدیره بیمه‌آسیا با اشاره به اینکه تولید حق بیمه در سال ۱۳۸۳ نسبت به سال قبل حدود ۲۰ درصد رشد داشت، گفت: رشد تولید حق بیمه در رشتۀ کارهای مفید و بی‌سابقه‌ای شرح زیر است: بیمه‌های باربری ۱۰ درصد، بیمه‌های آتش‌سوزی ۲۹ درصد، بیمه‌های اتومبیل ۲۱ درصد، بیمه‌های اشخاص ۳۴ درصد و بیمه‌های مسئولیت ۲۰ درصد. شاکرین در ادامه گفت: رشد تعداد بیمه‌نامه به خصوص در رشتۀ اتومبیل طی سال ۱۳۸۳ نسبت به سال قبل منفی بوده است. به عبارت دیگر به رغم رشد ۲۱ درصدی حق بیمه دریافتی در بخش بیمه‌های اتومبیل در سال ۱۳۸۳ تعداد بیمه‌نامه‌های صادره در این بخش ۲۷ درصد کمتر از سال قبل بوده است. به جز بیمه اتومبیل تعداد بیمه‌نامه‌های صادره در سایر انواع رشتۀ‌های بیمه‌ای رشد مثبت داشته است.

وی همچنین اظهار داشت: رشد میزان خسارت پرداختی در سال ۱۳۸۳ نسبت به سال ۱۳۸۲ حدود ۲۶ درصد و این رشد در بخش حق بیمه دریافتی ۲۰ درصد بوده است. به عبارت دیگر میزان رشد خسارت پرداختی ۶ درصد بیشتر از میزان رشد حق بیمه دریافتی بوده است. در سال ۱۳۸۳ بیشترین تولید شرکت از طریق شرکت‌های نمایندگی (درصد) صورت گرفته است که کمتر از سهم نمایندگان از میزان تولید در سال ۱۳۸۲ (۸۱٪) است.

بیمه‌های اتومبیل بیشترین سهم را در تولید و نیز در میزان خسارت پرداختی در سال ۱۳۸۳ به خود اختصاص داده‌اند. از مجموع خسارت پرداختی شرکت ۸۸/۵ درصد مربوط به بیمه‌های اتومبیل است که در رشتۀ بدنۀ در میان انواع وسایل نقلیه، سواری‌های شخصی بیشترین ضریب خسارت (۱۰۳ درصد) را داشته‌اند. وسایل نقلیه‌سنگین همچون کامیون، کامیونت، اتوبوس و مینی‌بوس از این لحاظ (۳۶ درصد) در جایگاه بعدی قرار می‌گیرند. ضریب خسارت بیمه بدنۀ موتورسیکلت هم در سطحی مطلوب (۴۶ درصد) قرار دارد.

شاکرین گفت: نگاهی گذرایه‌این‌آمار نشان می‌دهد که بیشترین مشکل ما در مورد سواری‌های شخصی است. در بیمه شخص ثالث نیز آمار تقریباً به همین شکل است. بالاترین ضریب خسارت مربوط به سواری‌های شخصی (۱۱۳ درصد) بوده است و وسایل نقلیه‌سنگین ضریب خسارت قابل قبولی دارند.

در سه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ نیز با اندکی اختلاف نسبت‌ها به همین شکل بوده است. کل تولید شرکت در نخستین فصل سال ۱۳۸۴ از رشدی

بیمه اتومبیل در سال ۸۳: حق بیمه بیشتر، بیمه نامه کمتر مهدی شاکرین، عضو هیئت مدیره بیمه‌آسیا، دومین سخنران این بخش از گردهمایی بود که با ارائه گزارش آماری جامعی عملکرد شرکت در سال ۱۳۸۳ و سه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ را با دوره‌های مشابه مقایسه کرد.

وی اظهار داشت: کل تولید شرکت در سال ۱۳۸۳ بالغ بر ۳۳۰ میلیارد تومان بود و مجموع خسارت پرداختی بیمه‌آسیا در سال ۱۳۸۳ نیز به ۲۴۱ میلیارد تومان رسید. ضریب خسارت شرکت در این سال ۷۳ درصد بود.

وی سهم رشتۀ‌های مختلف از تولید شرکت را به شرح زیر برآورد: بیمه‌های اتومبیل ۷۱ درصد (شامل ۵۱ درصد شخص ثالث، ۱۶ درصد بیمه بدنۀ و ۴ درصد حوادث سرنشین)، بیمه‌های باربری ۷ درصد، آتش‌سوزی حدود ۵/۷ درصد، اشخاص ۸/۵ درصد و مهندسی و مسئولیت و سایر بیمه‌ها حدود ۵ درصد.

سهم بیمه‌های اشخاص از کل تولید درسه ماهه نخست امسال نسبت به پارسال یک درصد افزایش یافته است، گفت: درسال ۱۳۸۳ این سهم ۸/۵ درصد بود که درسه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ به ۹/۵ درصد افزایش پیدا کرده است.

وی همچنین به تشريح عملکرد بیمه‌آسیا در زمینه بیمه عمر و پس انداز پرداخت و اظهار داشت: فروش بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز فروخته شده است. تاکنون حدود ۱۵ درصد از این بیمه‌نامه‌ها با خرید سرمایه مخفف، سرسیدیا منجر به خسارت شده‌اند. دو درصد از بیمه‌نامه‌های موجود ۵ ساله، ۱۰ درصد ۵ ساله، ۱۵ ساله و ۸ درصد نیز ۲۰ ساله هستند. این ارقام به خوبی نشان می‌دهد که استقبال از بیمه‌نامه‌های ۱۵ ساله بسیار خوب بوده است و سیاست‌های آینده شرکت باید بر اساس نیاز بازار و با هدف دسترسی به بازار وسیع تر تغییر کند.

معاون فنی (سابق) مدیر عامل افزود: حدود ۸/۵ درصد از سرمایه‌های بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز خریداری شده زیر ۵۰ میلیون ریال بوده است و ۴۲ درصد از بیمه‌گذاران به هنگام خرید بیمه‌نامه کمتر از ۴۰ سال سن داشته‌اند. (۴۲ درصد زیر ۴۰ سال، ۳۸ درصد بین ۴۰ تا ۴۷ سال، ۱۸ درصد بین ۴۱ تا ۵۰ سال و ۲ درصد بالای ۵۰ سال).

این ترکیب نشان‌دهنده توجه بیمه‌گذاران به بخش پس اندازی این نوع بیمه است، که این نکته نیز خود جایگاه بسزایی در سیاست‌های آینده در زمینه توسعه این بیمه‌نامه دارد. همچنین از جنبه دیگر ۸/۵ درصد از بیمه‌گذاران را آقایان و ۱۵ درصد را خانم‌ها تشکیل می‌دهند. باز هم توجه به خانم‌ها و در نظر گرفتن نیازهای آنها در طرح‌های آینده برای توسعه فروش این بیمه‌نامه و طراحی بیمه‌نامه‌های جدید اهمیت بسیاری دارد.

وی در ادامه گفت: تاکنون ۱۸/۹ فقره بیمه‌نامه ۵ ساله و ۱۷ فقره بیمه‌نامه ۱۰ ساله سرسید شده است که باید این بیمه‌نامه‌ها به ترتیب ۲۴ میلیارد ریال و ۶۰۰ میلیون ریال به بیمه‌گذاران پرداخت شده است. همچنین تاکنون ۱۳۶۴ فقره بیمه‌نامه منجر به خسارت شده است که از این بابت مبلغ ۳۶ میلیارد ریال پرداخت شده است.

بیانیان گسترش بیمه‌های مسئولیت را از محورهای فعالیت‌های امسال بیمه‌آسیا بر شمرد و افزود: درسال ۱۳۸۳ اسهم بیمه‌های مسئولیت به استثنای بیمه مسئولیت دارندگان و سایل نقلیه موتوری و بیمه مسئولیت شرکت‌های حمل و نقل، ۱/۳۶ درصد از کل پورتفوی را تشکیل می‌داد که این رقم در سه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ با ۵۲ درصد افزایش به ۱/۸۵ درصد از کل پورتفوی رسیده است.

۷/۱۷ درصدی برخوردار بوده است. میزان خسارت پرداختی در این مدت همانند پارسال ۶ درصد بیشتر از رشد تولید بوده و به ۲۳/۵ درصد رسیده است.

سهم تولید بیمه‌های اتومبیل از کل تولید شرکت در این مدت ۷/۱ درصد، سهم بیمه‌های باربری ۶/۶ درصد، آتش‌سوزی ۵/۶ درصد و اشخاص ۹/۵ درصد بوده است.

ضریب خسارت بیمه شخص ثالث درسه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ نیز معادل ۱۰۴ درصد، ضریب خسارت بیمه‌های بدنه ۷۷ درصد و سهم بیمه‌های اتومبیل از کل خسارت ۸/۹ درصد بود و با وجود رشد ۵ درصدی تعداد بیمه‌نامه‌ها درسه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ به نسبت سه ماهه نخست سال ۱۳۸۳ ۱۳/۸ متوسط حق بیمه‌های دریافتی ۲۴ درصد رشد را نشان می‌دهد.

عضو هیئت مدیره بیمه‌آسیا با اشاره به اینکه نیمی از تولید شرکت مربوط به سپرستی‌های مناطق مختلف بوده است، افزود: سپرستی منطقه ۷ (اصفهان) با ۹ درصد سهم از کل تولید شرکت بیشترین و سپرستی منطقه ۹ (هرمزگان) با ۲/۱۹ درصد کمترین سهم از کل تولید شرکت را به خود اختصاص داده‌اند.

سهم سپرستی منطقه یازده از تولید پورتفوی شرکت درسه ماهه نخست سال جاری ۳/۱۳ درصد بوده است که نسبت به متوسط سال قبل ۲/۴۲ (درصد) رشد قابل توجهی را نشان می‌دهد و این لحاظ جلوتر از مناطق ۶ (گیلان)، ۱۰ (خوزستان) و ۹ (هرمزگان) قرار می‌گیرد. سهم بیمه‌های اتومبیل از ترکیب پورتفوی سپرستی‌های مناطق مختلف بین ۷۷ درصد تا ۹۳ درصد است. بیشترین سهم بیمه اتومبیل از کل تولید هر سپرستی مربوط به سپرستی منطقه یازده (استان آذربایجان غربی) با ۹۲/۵ درصد است.

سهم دیگر انواع بیمه در پورتفوی مناطق مختلف براساس نوع بیمه و امکانات موجود در منطقه متغیر است. مثلاً بیمه‌های باربری در استان‌های اصفهان (منطقه ۷) و هرمزگان (منطقه ۹) سهم قابل ملاحظه‌ای از پورتفوی را به خود اختصاص می‌دهند. همچنین حدود ۱۵/۵ درصد از تولید استان آذربایجان شرقی (منطقه ۴) مربوط به بیمه‌های اشخاص است در حالی که این سهم در استان آذربایجان غربی (منطقه ۱۱) بسیار کم بوده است.

بیمه‌نامه‌های جدید عرضه می‌شود علیرضا بیانیان، معاون فنی (سابق) بیمه‌آسیا در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت، دیگر سخنران این بخش از گردهمایی با اشاره به اینکه



علیرضا بیانیان
معاون فنی (سابق) بیمه‌آسیا در بیمه‌های
اشخاص و مسئولیت

در کارگروه‌های اشخاص و اشیا چه گذشت؟

اعضای کمیته‌های استانی انجمن صنفی نمایندگان بیمه‌آسیا در دو نشست کارشناسی به طرح پیشنهادها و مشکلات خود با معاونان فنی مدیرعامل در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت و بیمه‌های اشیاء پرداختند. در این نشست جمعی از مدیران بخش‌های مختلف شرکت نیز حضور داشتند.

کارگروه بیمه‌های اشخاص و مسئولیت به ریاست علیرضا بیانیان معاون فنی (سابق) مدیرعامل در این حوزه برگزار شد. بررسی راهکارهای ضروری جهت افزایش پورتفوی در بیمه‌های اشخاص و مسئولیت محور بحث‌های این نشست بود.

در این کارگروه در بخش مسئولیت مباحثی همچون تسهیل در نرخ و شرایط بیمه‌نامه‌ها، کاهش اختلاف نرخ بین شرکت‌های بیمه، تسریع در اعلام نرخ و صدور مجوزهای مربوطه، افزایش حدود اختیارات سرپرستی‌ها و شعب، تسریع در تهیه برنامه کامپیوتری بخش‌های صدور و خسارت و نیز همکاری با کارشناسان رسمی در ارتباط با بازدید اولیه و تعیین خسارت مطرح شد.

نظر به اهمیت بیمه‌های عمر و پس انداز، بخش بیمه‌های اشخاص این نشست، به طرح مباحث مربوط به این رشته اختصاص یافت و در آن مباحثی از جمله تسریع در اعطای وام از محل حق بیمه‌های عمر و پس انداز، تسریع در تائید وصول بیمه‌نامه‌های بازخریدی و تسریع در پرداخت کارمزد جهت ایجاد انگیزه در بازار ایران و نمایندگان مطرح شد.

در این نشست پیشنهادهای قابل ملاحظه‌ای همچون افزایش سرمایه بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز و نیز ارائه بیمه‌نامه‌های عمر همچنین در کارگروه بیمه‌های اشیا که به ریاست فرامرز روحانی برگزار شد، طرح‌های جدیدی از جمله بررسی خسارت بیمه‌های شخص ثالث بدینجا با استفاده از کارشناس تحقیق پرونده، توافق پرداخت خسارت‌های بدین قابل از صدور رای دادگاه و استفاده از اصل داوری در کلیه خسارت‌های بیمه‌های اشیا، در صورت عدم توافق با بیمه‌گذار، برای حاضرین تشریح شد.

بخش دیگری از این کارگروه نیز به مقایسه عملکرد سه ماهه اول سال ۱۳۸۴ با مدت مشابه سال قبل و نیز تشریح برنامه‌های سال ۱۳۸۴ در زمینه‌های بیمه‌های اشیا اختصاص یافت و در پایان شرکت‌کنندگان به ارائه گزارشی کوتاه درخصوص عملکرد و مشکلات حوزه فعالیت خود پرداختند.

وی با اشاره به اینکه هم اکنون انواع مختلفی از بیمه‌های مسئولیت از جمله بیمه مسئولیت حرفة‌ای پزشکان و پیراپزشکان، مهندسین مشاور، ناظر و محاسب، کارفرما در مقابل کارکنان ساختمانی و ... عرضه می‌شود، گفت: در حال طراحی بیمه‌نامه‌های مسئولیت حسابسان و حسابداران، مدیران مهدکودک‌ها و مراکز آموزشی، مسئولین بیمارستان‌ها و نیز بررسی تغییر برخی نرخ‌ها و تعریف‌ها هستیم. بیمه مسئولیت دارای تنوع بسیار زیادی است که در کشور ما هنوز برخی از آنها عرضه نشده است و جای کار دارد.

سایر رشته‌های بیمه‌ای را هم مثل بیمه اتومبیل رواج دهیم

فرامرز روحانی، معاون فنی بیمه‌آسیا در بیمه‌های اشیاء، آخرین سخنران این بخش بالاشاره به ریسک مناسب منزل مسکونی گفت: در سال ۱۳۸۳ ضریب خسارت بیمه‌نامه‌های آتش سوزی منزل مسکونی ۷/۲۴ درصد بوده است. با توجه به پایین بودن ضریب خسارت این رشته، رفع مشکلات موجود در بخش عرضه و فروش از طریق به کارگیری شیوه‌های مختلفی همچون بالا بردن کارمزد و تبلیغ گسترده برای تشویق مردم به خرید بیمه‌نامه آتش سوزی ضرورت دارد. همان‌طور که در مورد خرید بیمه شخص ثالث مردم خود را ملزم به داشتن این پوشش می‌دانند باید با بکارگیری روش‌های جدید فروش و فرهنگ‌سازی ویاحتی اجباری کردن آن، این پوشش را تعیین دهیم.

وی سهم بیمه بدنۀ اتومبیل و ضریب خسارت آن را از کل تولید و خسارت نامناسب توصیف کرد و افزود: همان‌طور که در بالا ذکر شد ضریب خسارت این رشته در سال‌های ۱۳۸۲ تا ۱۳۸۴ سیزده میلیارد داشته است و از ۵۱ درصد در سال ۱۳۸۲ به ۱۰۳ درصد در سال ۸۳ و ۱۱۴ درصد در سه ماهه نخست سال ۱۳۸۴ رسیده است. در زمینه بیمه‌های اتومبیل نیازمند یک تغییر نگرش هستیم. جبران خسارت بیمه اتومبیل از محل سود رشته‌های دیگر راه حل مناسبی نیست. بلکه باید ضریب خسارت هر رشته با اتخاذ سیاست‌های مناسب اصلاح شود. یکی از راه حل‌های ممکن نظام مند کردن مراحل بررسی و پرداخت خسارت است. طرح تهیه گزارش کارشناسی به هنگام تشکیل پرونده خسارت و نیز پرداخت خسارت قبل از صدور رأی دادگاه و تعیین داور موردنظریات طرفین بیمه‌گرو و بیمه‌گذار برای تعیین مبلغ خسارت از جمله راهکارهای موجود است.



فرامرز روحانی
معاون فنی بیمه‌آسیا در بیمه‌های اشیاء