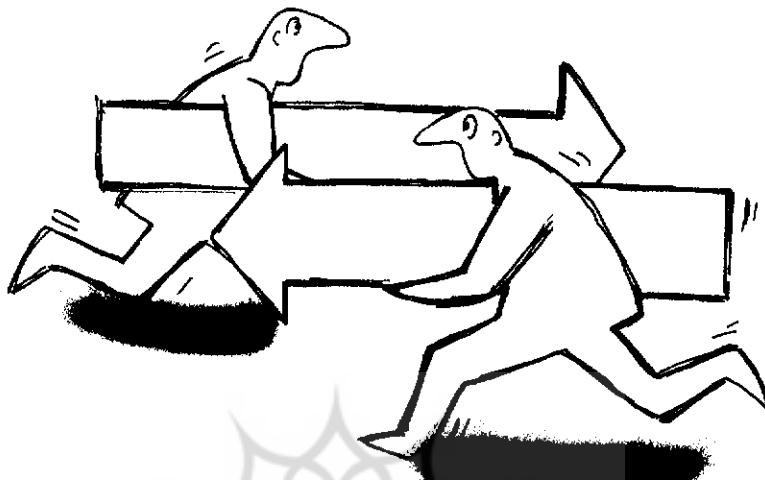


مالک فرایند



حمدی بزرگی

h.bozorgi@ikco.com

نسمیم بوربورثابت

burbursabet@ikco.com

چیزی که

یکی از ویژگی های دنیای کسب و کار کنونی تغییر مداوم و به نسبت سریع در نیازهای مشتریان است. در تجارت پر رفاقت امروزی سازمانی شناسن بقا دارد که سازوکارهای لازم را برای آگاهی سریع از این تغییرات داشته، توانایی پاسخگویی سریع به آنها را نیز دارا باشد، در غیر این صورت شناسن چندانی برای باقی ماندن در عرصه رفاقت نخواهد داشت. سازمانها به مرور زمان و در اثر تجربه دریافته اند که رویکرد وظیفه ای کسب و کار، انعطاف و پویایی را از بین می برد. سازمانهای وظیفه مدار به سختی می توانند در برابر تغییرات محیطی از خود انعطاف نشان داده و با محیط سازگار شوند. رویکردی که در برای رویکرد وظیفه ای به سازمان ها پیشنهاد می شود، رویکرد فرایندی است. شناسایی و تدوین فعالیتهای اساسی در سازمان که محدود به مرزهای وظیفه ای نیستند و متابع انسانی، مهارت‌های مدیریتی و فناوری را به منظور تمرکز سازمان بر استراتژی ایجاد ارزش برای ذی‌funan و بهویژه مشتریان به هم مرتبط می کند، رویکردی فرایندی در کسب و کار نامیده می شود.

سازمان فرایند محور بایستی همواره در بهسازی فرایندهای خود بکوشد؛ زیرا این رویکرد، کاری پیوسته و مداوم است. بنابراین عمدۀ فعالیتهای مدیریتی این گونه سازمانها اداره و پیشبرد درست فرایندها در بالاترین توان آنها، بهره گیری از فرصتها در بهسازی فرایندها و پیگیری در کاربرد قرصتها است.

کارایی و اثربخشی به عنوان خروجی سازمان زمانی تحقق می یابد که فرایندهای کاری به درستی تعریف و اجرا شوند و به راحتی بتوان بر فرایندها مدیریت کرد. تحقق اثربخشی و کارایی، تضمین کننده بهره وری سازمان هاست.

یکی از واژه های کلیدی که در این رویکرد نقش بسیار مهمی را ایفا می کند، مالک فرایند (PROCESS OWNER) است. در این میان آنچه مهم است نقش افراد مختلف در پذیرش دیدگاه فرایندگرایی است؛ افرادی مانند مدیریت ارشد سازمانها، مالکان فرایند، مجریان فرایند، از آنجایی که تعریف رسمی و دقیقی از مالکان فرایند انجام نشده است، باید دقت داشت تا در انتخاب آنها اشباہی صورت نگیرد.

مقدمه

همانند بسیاری از موضوعات جدید و نو در دنیا کسب و کار سده حاضر، که در صنعت خودروسازی نمود و اهمیت ویژه‌ای یافته است و روز به روز دستخوش تغییر و بهبود مداوم قرار می‌گیرد، رویکرد فرایندی به عملیات تولید و ارائه خدمات تیز، در این صنعت جلوه و اثر ویژه‌ای، سبب به سایر صنایع دیگر در دنیا کسب و کار داشته است، به گونه‌ای که می‌توان گفت نماد رویکرد فرایندی و مهندسی دوباره فرایندهای سازمان، در صنایع خودروسازی پایه گذاری و گسترش یافته است.

از پیشگامان این موضوع در دهه های گذشته، می‌توان از شرکت‌های امریکایی نام برد که در پی یافتن راهی برای جبران عقب افتادگی و شکست در برابر رقبای سرخست و تازه به دوران رسیده زبانی بودند که با رویکرد مدیریتی به نام بهبود مستمر در حال پیشروی و کسب بازارهای بین‌المللی راه موفقیت را طی می‌کردند. تئوری پردازان و مشاوران ارشد مدیریتی امریکایی، با بررسی و نگاه موشکافانه به گونه عملکرد مدیران موفق در صنعت خودروسازی، فورد و جنرال موتورز، نگرشی جدید در مدیریت کسب و کار بنا کردند؛ نگرشی به نام: مدیریت

فرایندی در کسب و کار.

یکی از اسطوره‌های صنعت خودرو سازی آمریکا، هری فورد است، که از میان افراد زیادی که تلاش کردند خودرو بسازند، به روش خود عمل کرد و موفق شد. در سال ۱۹۰۳، در حالی که هری فورد سومین شرکت خود را افتتاح می‌کرد، تلاش داشت تا نگرش تازه‌ای به فرایند تولید خودرو داشته باشد.

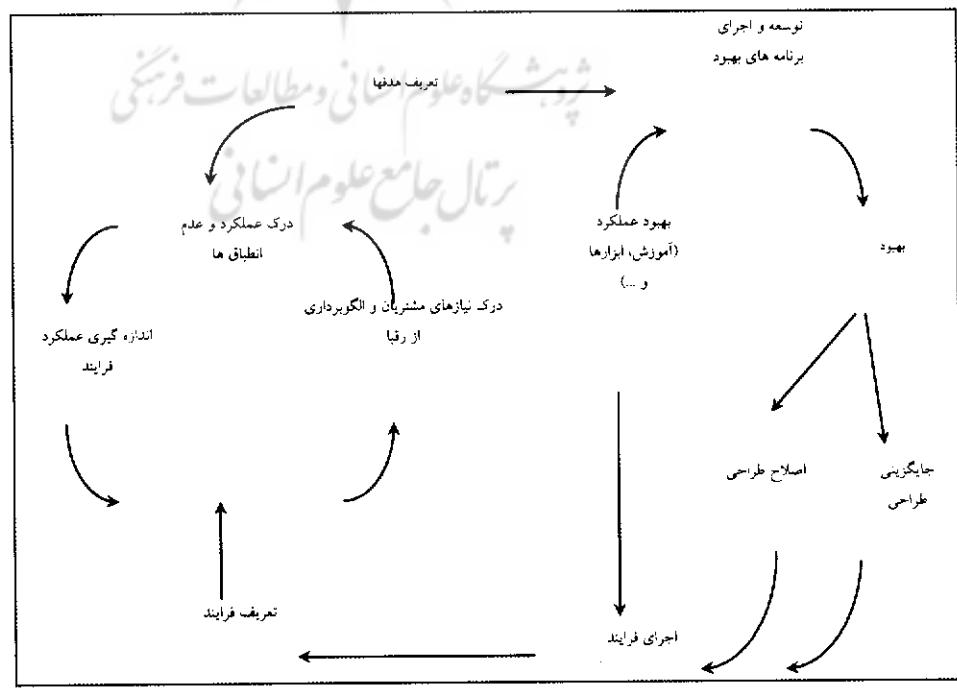
ابتدا او یک خودرو با کیفیت بالا، بهایی نه چندان گران و دارای مراحل ساخت آسان طراحی کرد. سپس به سازماندهی خط تولید پرداخت. در واقع کارگران، هری فرایند خودرو را در ابتدای خط تولید آغاز می‌کردند و خودرو به تدریج در طول خط تولید کامل می‌شد. در هر نقطه از خط، کارگران فقط یک وظیفه ویژه برای انجام دادند داشتند. یک گروه شاسی خودرو را مونتاژ می‌کرد، گروه دیگر بدنه را جوش می‌داد و گروه بعدی زمانی که خودرو به ایستگاه آنان می‌رسید، موتور را در جای خود قرار می‌داد.

به بیان دیگر؛ هری فورد، توسعه و ساخت یک خودرو را به عنوان یک فرایند از ابتدای تا انتها در نظر گرفت، سپس آن را طراحی کرد. فعالیت‌های درون آن را اولویت بندی کرد تا بتواند اطمینان حاصل کند همه فرایند به طور کامل و یکنواخت

و تعریف مالک فرایند شد.

داستان موفقیت فورد،مثال خوبی از قدرت مالک فرایند در تغییر فرایندهای تجاری، برای انقلاب و تحول در تولید یک محصول و یا ارائه یک خدمت به مشتری است که باعث ایجاد یک نگرش نو در دنیا کسب و کار سده ما شده است.

در این رویکرد جدید، تجزیه و تحلیل فرایندهای تجاری و بهبود آنها به منظور افزایش بهره وری و کارایی سازمانها به عنوان مسئولیت دائمی مالکان فرایند، تعریف می‌شود. البته، برای مالک فرایند در یک بنکاه مسئولیت‌های دیگری هم معرفی



است: مسئولیت اندازه گیری فرایند، سیستم بازخورد، مستندسازی فرایند و آموزش جریان فرایند در ساختار و تشکیلات بر عهده مالک فرایند است. در اصل، مالک فرایند شخص نهایی مسئول بهبود یک فرایند است. اجرای بهبودهای فرایند تجاری بسته به محدوده و دامنه و پیچیدگی آن، از نظر زمانی، متفاوت است. الزامات و مسئولیتهای شغلی مالکان فرایند باید مطابق باشد.

کزار سهای معده مسدود شده، اصلاح سود.
- مسئولیت منحصر به فرد طراحی و
ارزیابی، عملکرد فرایندها بر عهده مالک
فرایند است. مالک فرایند مستثول و
پاسخگوی شناسایی و پشتیبانی کسب
فرصتهای بهبود آتی برای فرایندها است.
در صورتی که وظایف عنوان شده را
در قالب مدیریت فرایندی در یک کسب
و کار موردن بازنگری و بروزرسی دوباره قرار
دهیم، می توان این گونه برداشت کرد که
مورد این وظایف، قابلیت دسته بندی و
سازماندهی در قالب سه وظیفه اصلی:
برنامه ریزی، هماهنگی و یکپارچه سازی
و کنترل فرایند نیز قابل ارائه است. (نمودار
شماره ۲-

وظایف مالک فرایندر مرحله برنامه‌ریزی فرایند، بدین‌گونه است:
در برنامه‌ریزی فرایند، مالک اقدام به تعیین هدفها و شاخص‌های پایش فرایند می‌کند. این هدفها و شاخص‌ها باید برای همگان قابل درک و ساده باشد. سپس برای

- باید از اجرای کارا و موثر فعالیت روزانه در محلوده مسئولیت خود مطمئن شود.
با بررسی بیشتر مشخص می شود که طیف گسترده ای از نقش ها و وظایف برای مالک فرایند تعیین و تعریف گردیده و به همیج عنوان تعریف دقیقا مشابه و

یکسالی برای این مفاهیم ارائه نشده است.
تعریفهای ارائه شده در قالب های متفاوت
و گستردۀ ای، بر اساس درک و جایگاه
مالک فرایند در بنگاه ها و کسب و کارهای
 مختلف، بیان شده است که پس از تحلیل
 و بررسی موارد مورد اشاره می توان نقاط
 اشتراک تعریفها و وظایف محوله به یک
 مالک فرایند در یک کسب و کار را، در
 جند مورد زیر خلاصه و ارائه کرد:

- یک مالک فرایند، شخصی است که بدون واسطه جوابگو و مسئول ایجاد، نگهداری و بهبود یک فرایند تجاری ویژه و نیز مسئول خروجی های آن فرایند است.

- مالک فرایند، شخصی است که وظیفه های متنوع و فعالیتهای کاری را در همه سطوح یک فرایند هماهنگ می سازد. این شخص ممکن است اختیارات و توانایی های لازم برای ایجاد تغییرات مورد نیاز فرایندها را داشته باشد که کل چرخه فرایند را برای اطمینان از عملکرد موثر آن، مدیریت می کند. این شخص به طور مسلم باید، شخص آگاه به همه اطلاعات مرتبط باشند.

- مالک فرایند، مسئول طراحی فرایند
با فرایندها باشد.

می شود، اما مهمترین آنها ارزیابی دائمی فرایندهای سازمان و ارتقای آنها به منظور اطمینان از بهره ور بودن و موثر بودن آن فرایندها است. در واقع نقش مالک فرایند، مدیریت چرخه عمر فرایند است. (نمودار شماره ۱-)

با بررسی داستان موفقیت مدیران در پیاده سازی این رویکرد در یک بنگاه، مانند فورد و موارد مشابه، می‌توان نتیجه گرفت، مالکان فرایند موفق دارای ویژگی‌های زیر هستند:

۱. تعهد نسبت به فرایند؛
 ۲. توجه به مشتری؛
 ۳. توانایی در تصمیم گیری؛
 ۴. چاره جویی برای مشکلات؛
 ۵. نیرو بخشیدن، متقاعد کردن و نفوذ در دیگر ان.

با بررسی بیشتر بنگاهها و شرکت‌هایی که رویکرد فراییندگر را در کسب و کار خود دنبال می‌کنند و سالها در این زمینه دارای تجربه و تخصص می‌باشند، می‌توان به تعاریف و نقش‌های تعریف شده بیشتری از یک مالک فراییند دست پیدا کرد که به طور نمونه می‌توان به شرح وظایف تعریف شده یک مالک فراییند در کارخانه خودرو سازی مزدا اشاره کرد که:

مالک فہارسٹ

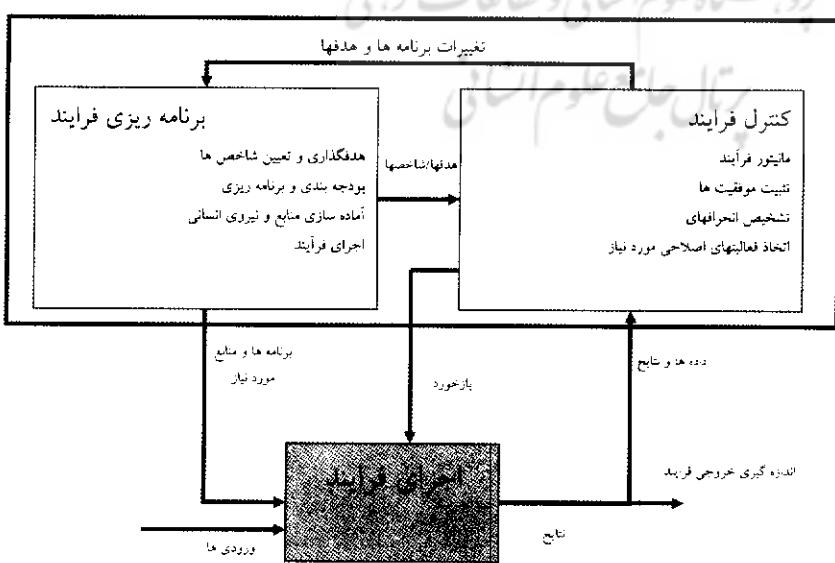
- همه تعاملات استراتژیکی و عملیاتی بین واحدهای سازمانی تجاری را به منظور ارائه بهتر و موثرتر خدمات و محصول، مدیریت می کند.

- کسب و کار را با آماده کردن گزارشها و تجزیه و تحلیل های مناسب حمایت م کند.

- فعالیتهای تیم را برنامه ریزی می کند.
- منابع را با کل واحد به هم پیوند می زند.
- در انتخاب و مدیریت مشاوران داخلی و خارجی، راهنمایی و مشاوره کرده است.

- بهترین نتایج الگوی‌داری را بدست می‌آورد و آنها را متشر می‌سازد و در زمینه بهبود فرایندهای خود دست به نهاده هم نمی‌زند.

- باید از همه کارهایی که توسط تیم انجام و تکمیل شده با قوانین و استانداردهای مربوطه سازمان و جامعه تطابق دارد. اطمینان حاصل کند.



نمودار ۲. فعالیتهای وظیفه‌ای مالک فرایند

می سازند که دسترسی به مأموریت سازمان و اجرای برنامه های استراتژیک آن را، ممکن می سازد. هدف اصلی مالکان فرایند در سطح کلان، آرایش سازمان در موقعیت جدید، به منظور فراهم آوردن شرایط ادامه حیات آن در اوضاع اقتصادی جدید، نوآوری و تحقق مسئولیتهای اجتماعی آن است، به گونه ای که ضمن کاهش متابع مصرفی، توان کارایی و اثربخشی آن را افزایش داده، سازمان را برای شرایط رقابتی که در آن رضایت مشتری در هر سطحی قابل تأمین باشد، مورد نظر است. □

منابع:

1. www.pronet.ir
2. www.yale.edu
3. www.onesixsigma.com
4. www.processdriven.org
5. www.sourcingmag.com
6. www.isixsigma.com
7. www.peterkeen.com
8. www.jobat.be
9. Harman, Paul, 2003 America, Business Process Change
10. W.craft, Terrence, 2004 Omaha Spain, Six sigma and the CMM
11. Keen, Peter, Every manager's guide to business process
12. www.highperformanceteams.org
13. Blogs.ittoolbox.com
14. Mtm.blogfa.com

۱۵. دکتر نجمی، متوجه: اندازه گیری عملکرد فرایندهای سازمان: ارائه راهکار و موردنگاری، دانشکده مدیریت و اقتصاد، دانشگاه صنعتی شریف.

۱۶. جعفری، مصطفی، اخوان، پیمان: مدیریت بر مبنای فرایند، ماهنامه تدبیر ۱۴۰

۱۷. دکتر سلطانی، ایرج: نقش توسعه منابع انسانی در کارآیی و اثربخشی فرایندهای سازمانی.

۱۸. مایکل، هم: جیمز شامپی: مهندسی دوباره شرکتها، ترجمه دکتر عبدالرضا رضائی نژاد، نشر رسه، ۱۳۸۱.

۱۹. مایکل، هم: فراسوی مهندسی دوباره، ترجمه: دکتر عبدالرضا رضائی نژاد، نشر رسه، ۱۳۷۸.

۲۰. دکتر صفری، سعید: مهندسی مجدد فرایندهای اصلی و کلیدی معاونت توسعه مدیریت و منابع.

۲۱. دکر ایازی، محمد، فتح الله زاده خوشی، علی: مدیریت تغییر، ماهنامه تدبیر ۱۵۲

- حمید بزرگی: کارشناس معاونت تندر ایران خودرو و کارشناس ارشد مدیریت صنعتی
- نسیم پورپورثابت: کارشناس ارشد مهندسی صنایع و کارشناس معاونت سیستم های ایران خودرو

سطح بهره وری سازمانها است که در اوایل دهه ۱۹۹۰ شروع شد و به سرعت به عنوان یکی از موضوعات اساسی مدیریت تحول مورد توجه قرار گرفت.

شرکت های سده بیست و یکم به جای وظیفه ها بر محور فرایندها، سازماندهی می شوند. مدیران به جای سرپرستی و پایش به مریگری و طراحی خواهند پرداخت. کارکنان به جای پرداختن به تنها یک وظیفه تعریف شده به مجموعه ای از وظایف و نقش ها با عنوان فرایند درگیر می شوند و این کارکنان از فرایندها و شرکت خود آگاهی های گسترده ای دارند. ویژگی برجسته سازمانهای سده بیست و یکم، مسئولیت پذیری، خودگردانی، خطرپذیری و ناپایداری است.

این سازمانهای نو، مانند نیروهای واکنش سریع هستند که در هر زمان و هر جا که لازم باشد می توانند خود را با شتاب بدانجا برسانند. سازمانهای فرایند محور، با وجود امتیازهای فراوان، مانند: پویایی، انعطاف پذیری و مشتری گرایی، چالش های تازه ای را در برابر ما می گذارند. بودن سکلی ثابت: بود خطوط فرماندهی مستقیم و آشکار و روشن نبودن مسئولیتهای فردی و جمعی، به کارگیری سازمانهای نو را بس دشوار می سازد.

در این میان آنچه مهم است، نقش افراد مختلف در پذیرش دیدگاه فرایند گرایی است. افرادی، مانند: مدیریت ارشد سازمانها، مالکان فرایند، مجریان فرایند. از آنجایی که تعریف رسمی و دقیقی از مالکان فرایند انجام نشده است باید دقت داشت تا در انتخاب آنها اشتباہی صورت نگیرد. مالک فرایند کسی است که مسئول کارکرد درست هر فرایند است؛ فرایندی که ارزش دلخواه مشتری را در پی دارد. در سازمانهای فرایند محور، از اداره ها خبری نیست و مالکان وظیفه دارند که تخصصهای مناسب را برای اجرای فرایند خود گرد آورند. مالک، صاحب طراحی فرایند است. او محتوا را می آفریند. اگر مالکان فرایندها بتوانند نقش خود را به درستی در طراحی و اجرای فرایندها ایفا کنند، شاید سازمانها مشکلات کمتری در راه مهندسی مجدد خود داشته باشند. در واقع مالکان فرایندها شرایطی را فراهم

دستیابی به هدفهای تعیین شده، بودجه مورد نیاز را برآورده می کند و با ارائه برنامه زمانبندی و تخصیص منابع و نیروی انسانی، اجرای فرایند را تسهیل می سازد. مهمترین وظایف مالک در این حوزه، به شرح زیر است:

- تدوین چشم انداز فرایند،
- تدوین هدفها و شاخصهای عملکرد،
- هدایت طراحی فرایند،
- کسب منابع لازم برای اجرای فرایند،
- اصلاح فرایند در پاسخ به تغییرات محیطی،
- بازنگری و تفسیر شاخصهای عملکرد،
- تخصیص مجدد منابع در صورت نیاز.

وظایف مالک فرایند در مرحله کنترل فرایند بدین گونه است:

- در کنترل فرایند، مالک پس از اجرای فرایند، هدفها و شاخص ها را اندازه گیری می کند، انحرافها مشخص می شود و ریشه یابی علل آنها صورت می گیرد و در صورت نیاز به اصلاح هدفها و برنامه ها می پردازد. مهمترین وظایف مالک در این حوزه به این شرح است:
- ایجاد سیستم اندازه گیری،
- ارزیابی عملکرد فرایند و پیشرفت آن،
- استقرار و نظارت بر شاخصهای اندازه گیری عملکرد فرایند.

وظایف مالک فرایند در مرحله هماهنگی و یکپارچه سازی فرایند عبارتند از:

- تبلیغ و جاندیدختن مفهوم فرایند در سازمان،
- تشکیل شورای فرایند برای یکپارچه سازی فرایندها،
- آموزش و تعلیم،
- حفاظت و مراقبت از طراحی فرایند،
- کمک به مجریان در رابطه با مشکلات عملیاتی،
- مربیگری و تعلیم در زمینه عملکرد فرایند،
- هماهنگ کردن جریانهای فرایند.

نتیجه گیری

فرایند گرایی، نظریه ای جدید در شیوه کسب و کار بر مبنای نیازهای امروزین و بازنگری معیارهای مهم عملکرد، نظریه میزان هزینه ها، سطح کیفیت محصولات و خدمات، سرعت انجام فعالیتها و میزان