

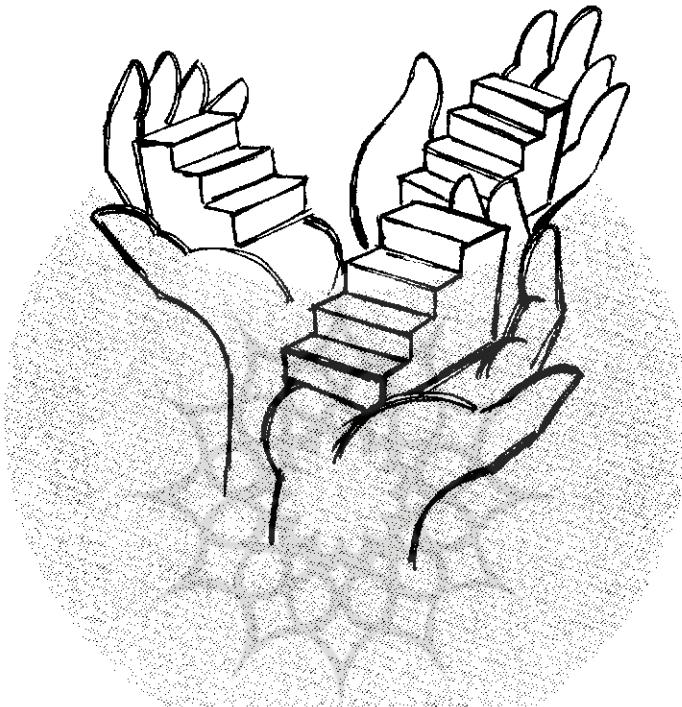


چکیده

تحولات فراینده و فشارهای رقابتی موجود در محیط سازمانها، ضرورت تمرکز بر نوآوری، ارتقای کیفیت، بهبود خدمات به مشتری، افزایش سرعت و کاهش هزینه را تشید کرده است. ناتوانی ساختارها و الگوهای سنتی حاکم بر کسب و کار، در برآورده ساختن انتظارات و خواسته های ذینفعان باعث رواج رویکرد جدید سازمانی شده است که می کوشد از راه طراحی و ایجاد سازمانهای با عملکرد برتر (High Performance Organization =HPO) پاسخگوی خواسته های بحق ذینفعان باشد. در این مقاله با بهره گیری از بررسی تحلیلی و مطالعه تطبیقی پژوهشها انجام شده و پژوهیهای این گونه سازمانها بررسی می شود و عواملی مانند: مأموریت و چشم انداز، تفکر استراتژیک، هدفهای بلند پروازانه، رهبری، فرهنگ، فناوری و فرایندها به عنوان ویژگیهای عمدی یک سازمان با عملکرد برتر شناسایی شده است.

پژوهشگاه علوم سی و دانشگاه فرنجی

احمد عیسی خانی
Esakhani@mail.com



سازمانهای با عملکرد برتر

مقدمه

پس از انتشار کتاب: در جستجوی برتری (نام پیترز و رابرتس واترمن ۱۹۸۲)، ساختن برای ماندن (کالینز و پوراس ۱۹۹۷) و از خوب به عالی (کالینز ۲۰۰۰، Waal ۲۰۰۵) این علاقه و تمايل به دليل تحولات و تغييرات محیط سازمانها و نيز ظهور و سقوط تعداد زیادي از شركتها و سازمانهاي برجسته طی سالهاي اخیر افزایش يافته است. نامگذاریهاي مانند: موفق، ماندگار، آرمانی، رهسپار تعالی، سرامد، متعالی... به اين گونه سازمانها در بين صاحبنظران و مدیران بسيار رايچ شده است. فارغ از عنوان مورد استفاده، ويژگي مشترک در بين سازمانهاي که با وجود شرایط سخت رقابتی و اقتصادی همچنان با موقعيت عمل می کنند، اين است که اين سازمانها از لحاظ سطح عملکرد همواره يك سر و گردن بالاتر از ساپرین هستند و از اين روشت که به آنها سازمانهاي با عملکرد برتر گفته می شود. اين سازمانها به مدد بهرهمندي از يك مجموعه از ويژگيهای، مدهای طولاني دوام آورده و تاثيرات بسيار عميق در دنياي کسب و کار گذاشته اند. در ادبیات و تئوري سازمان و مدیریت، بسياري از افسانه های رايچ را ب اعتبار ساخته اند. نشانه ها حاکم از آن است که شمار سازمانهاي داراي مشخصه های سازمان با عملکرد برتر، در ميان ۱۰۰ شركت فورچون از يك پنجم به يك سوم افزایش يافته است و اين روند مطمئنا ادامه خواهد يافت. (2000, Schermerhorn p22)

در يك نگاه جامع، سازمانهاي با عملکرد برتر را اين گونه می توان تعریف کرد:

سازمان با عملکرد برتر، سازمانی است که در يك دوره زمانی بلند مدت از راه توانيي انطباق مناسب با تغييرات و واکنش سريع به اين تغييرات، ايجاد ساختار مدیریت منسجم و هدفمند، بهبود مستمر قابلیتهای کلیدی و رفتار مناسب با کارکنان به عنوان اصلی ترين دارایی به نتایجي بهتر از سازمانهاي همتراز دست

مي يابد. (2005, Waal)

مروري بر پژوهشهاي انجام شده

- شركتهاي آرمانی عنوان شده است (کالینز و پوراس، ۱۹۹۷).
- جيمز کالینز (۲۰۰۱) در يك پژوهش ۵ ساله ديگر، ۲۸ شركت از ميان شركتهاي برگزیده مجله فورچون، شركتهاي را که در يك بازه زمانی ۱۵ ساله سود مرکب سهام آنان به سه برابر ارزش بازار رسيده بود، مورد مطالعه قرار دادند. پژوهش آنها اين ويژگيهای را در خصوص اين شركتها آشکار کرد و نتایج در كتابی: با عنوان، از خوب به عالی منتشر شد. حاكمت رهبری سطح پنجم، رویکرد ابتدا فرد بعد هدف، توان روياروبي با حقائق ناخوشائيند و در عين حال يقين داشتن به موقعيت، حاكمت مفهوم خارپشتی و سادگی در دو محور: فرهنگ مبتنی بر نظم گرایی، بهره گيري از شتاب دهنده های فناوري به عنوان مجموعه ويژگيهای شركتهاي رهسپار تعالی مطرح شد (کالینز، ۲۰۰۱).
- گری هارپست در يك مطالعه از ۵ راز شركتهاي با عملکرد برتر: تيم رهبری قوي، توانيي جذب و نگهداری کارکنان با كيفيت، رویکرد منسجم و منظم به كسب و کار، توانيي استفاده استراتژيك از فناوري، استفاده مناسب از تامين کنندگان قابل اعتماد، نام مى برد. (2006, Harpest)
- ويلیام جوپيس و همکاران در بررسی خود از ۱۶۰ شركت در صنعت های مختلف و مطالعه ييش از ۲۰۰ تكن尼克 مدیریتي در طی ۵ سال مجموعه عواملی را که باعث رسیدن به نتایج برتر برای سهامداران می شد بررسی کردن و نتيجه پژوهش خود را فرمول ۴+۲ ناميتدند. در اين پژوهش دو دسته از عوامل شناسایي شدند که به عوامل اوليه و ثانويه تقسيم می شوند.
- عوامل اوليه شامل:

پيشتر مدیران و رهبران سازمانهاي با عملکرد برتر افرادي هستند که در درون سازمان و به عبارتی و به عبارتی الگوي مدیریت درون زا در اين گونه سازمانها كم است.

هدفهای روشن قابل اندازه گیری را تدوین می‌کنند و این هدفها را بصورت آبشاری با هدف بیان اهمیت هدفها، نه فقط انجام تلاش در سطح واحدها خورد می‌کنند. (Hardesty, 2003) تعیین اهداف روشن، بلند پروازانه، قابل اندازه گیری و قابل دستیابی از جمله ویژگیهای سازمانهای با عملکرد برتر می‌باشد. (Waal, 2005) دلستگی به هدفها و برنامه های بلند پروازانه و گاه خطناک و چالش با آنها، راهی است که شرکتهای آرمانی طی می‌کنند. همه شرکتها هدف دارند اما بین داشتن هدف و سر سپردگی به آن و تلاش جانانه در راه رسیدن به آن تفاوت وجود دارد. هدف بلند پروازانه مانند ماموریت سفر به کره ماه روشن و گیرا است و سبب تمرکز تلاشها و ایجاد روحیه جمعی و گروهی می‌شود. مقصد هدف بلند پروازانه مشخص است و در صورت تحقق، سازمان به سادگی از نیل به هدف آگاه می‌شود. هدف بلند پروازانه همه افراد را در بر می‌گیرد و به کار وا می‌دارد. به علاوه، قابل لمس، نیرو بخش و کاملاً متتمرکز بر یک موضوع ویژه است. هدف بلند پروازانه هدفی است که با کمترین توضیح به آسانی از طرف کارکنان درک می‌شود. انتخاب هدفهای بلند پروازانه جسارت می‌خواهد، زیرا شرکت را در وضعیت قرار می‌دهد که با عقل و دور اندیشه تفاوت دارد اما نیرویی که سبب پیشرفت می‌شود نهیب می‌زند که ما قادر به رسیدن به این هدفها هستیم. این هدفها هدف عادی نیستند، بلند پروازانه و جسورانه اند. انگیزه آفرینی برای پیشرفت فقط به داشتن هدف نیست، بلکه به میزان تعهد به هدف نیز وابسته است. هدفهای بلند پروازانه در نظر پیرونی ها جسورانه جلوه می‌کند تا در نظر درونیها (Kallinen, 1997, 101-134).

۳. تفکر استراتژیک

تفکر سازمانهای با عملکرد برتر، یک تفکر استراتژیک است که از بصیرت عمیق نسبت به قواعد کسب و کار ناشی می‌شود. تفکر استراتژیک سبب می‌شود که منابع سازمان بر روی فعالیتهای ارزش آفرین متتمرکز و از پرداختن به همه امور

ایجاد منشور و اندازه گیری (سنچش) ذکر می‌کند. (Smith, 2002)

۱. چشم انداز و ماموریت سازمان:

در یک سازمان با عملکرد برتر، پیشانه های اصلی عملکرد توسط بیانیه ماموریت تعیین می‌شود. یکی از مهمترین و زیربنایی ترین ویژگی یک سازمان با عملکرد برتر، ماموریت و چشم انداز آن است. چشم انداز عمارمان سازمانهای برتر، ساختن شرکتی است که تا مدتیها پس از رفتن آدمها (یعنی فرد رهبر) بتواند انواع کالاهای را تولید کند. چشم انداز بنیان‌گذاران اصلی سازمانهای برتر، کاربری فکر بکر در دنیای عمل نبوده بلکه بزرگترین دستاورده آنها اصل و خود شرکت و فلسفه وجودی آن است. بنابراین رهبران این سازمانها، بیشتر از آنکه به وقت گویی بپردازنند به فکر ساختن ساعت بودند. پژوهشها ثابت می‌کنند که قطعه اصلی ساعت شرکتها ای آرمانی از جهان بینی محوری، اصول ارزشی و هدف نهایی آن شرکتهاست

که

همگی

برتر

و

الاتر

از

سود

هستند

(Kallinen و Pöras, 1997, 49-76).

چشم

انداز

این

سازمانها

یک

چشم

انداز

قوی،

رویایی،

معنی

دار

و

متقادع

کننده

است

که

افراد

را

به

چالش

و

هیجان

و

دارد.

این

چشم

انداز

بر

مبانی

ماموریت

سازمان

بوده،

تصویر

بزرگی

را

ارائه

می

کند

که

می

تواند

واحد

های

سازمانی

را

از

راه

هدفهای

مشترک

و

آرزو

های

مشترک

و

مقاصد

فراگیر

متعدد

و

یکپارچه

سازه.

(2005, Waal)

۲. هدفهای بلند پروازانه سازمانهای موثر،

استراتژی متمرکز، اجرا، فرهنگ عملکرد و سازمانهای تحت و سریع است. عوامل

ثانویه، شامل: هوشمندی، رهبری متعهد، نوآوریهای تحول آمیز در صنعت و رشد از راه مشارکت. برای رسیدن به موفقیت می‌بایستی تمامی عوامل اولیه و دست کم دو تا از عوامل ثانویه وجود داشته باشند که در اصطلاح به آن فرمول ۴+۲ (Joyce, 2003)

• دلتون در بررسی خود در زمینه عناصر اصلی سازمان، با عملکرد برتر ۵ جزو اصلی یک سازمان با عملکرد برتر را مشارکت کارکنان، تیم های کاری خودگردان، فناوری تولیدی منسجم، یادگیری سازمانی و مدیریت کیفیت فرآگیر عنوان کرده است. (Dalton, 2000)

• هاردستی در بیان ده ویژگی یک سازمان موثر شفاف بودن ماموریت سازمانی، قدرت چشم انداز رهبری، تعهد، باور و تعلق خاطر به چشم انداز مشترک در سرتاسر سازمان، تیم رهبری متعادل و منسجم، هدفها و مقاصد روشن و قابل اندازه گیری، مکانیزمهای برای دریافت بازخورد از خارج سازمان، اشتیاق به یاد گیری مستمر، در جستجوی تعالی و برتری بودن، فرایندهای برنامه ریزی و تصمیمگیری کارآمد و پاس داشتن موفقیتهای دسته جمعی را در دستیابی به عملکرد برتر موثر می داند. (Hardesty, 2003)

گریگوری اسمیت در مقاله خود، هفت راز ایجاد سازمانهای با عملکرد برتر را، تعهد و مشارکت مدیریت ارشد، تمرکز استراتژیک، تیم های راهبری، شناسایی پژوهش های کلیدی بهبود، تیم گرایی،

شروعی موفق گوش به زنگ و هشیار هستند و منتظر نمی‌مانند تا فشار بازار آنها را به انجام کاری مجبور سازد.

سازمان با عملکرد برتر، می داند که سازمان را کجا می خواهد ببرد و اطمینان دارد که همه کارکنان جهت حرکت سازمان را درک می کنند و به روشنی در کمک به سازمان در راستای حرکت به سوی هدفها، درگیر و فعال هستند. (Harpest, 2006)

بیشتر مدیران و رهبران سازمانهای با عملکرد برتر، افرادی هستند که در درون سازمان رشد کرده اند. حاکمیت الگوی مدیریت درون زا یکی از مهمترین ویژگیهای رهبری در سازمانهای با عملکرد برتر است. رهبران سطح پنجم، مدیران پس از خود را به گونه ای انتخاب می کنند که در نسل بعدی موفقیت سازمان به مراتب چشمگیرتر باشد. رهبران بسیار مشهور و توانایی که از بیرون وارد سازمان می شوند نمی توانند شرکت را از موقعیت خوب به عالی برسانند. در بیشتر شرکتهای برتر، مدیران از افراد داخل سازمان انتخاب می شوند و به عبارتی الگوی مدیریت درون زا در سازمان حاکم است (کالینز ۱۹۹۷، صص ۵۷-۵۳). رهبران شرکتهای با عملکرد برتر، از رهبرانی که در اصطلاح به

سازمانهای با عملکرد برتر، برای تعریف ماموریت، چشم انداز و پرورش رهبران آینده از آنها استفاده می کنند، مجموعه رفتارهایی بر آنها حاکم است که همواره زمینه ساز و تقویت کننده عملکرد برتر در سازمان است.

حفظ و تقویت روابط اعتماد با کارکنان در تمامی سطوح، بهره گیری از توانایی های خود و دیگران، ایجاد یک رهبری قوی موثر و اثربخش، فراهم سازی فرصت آزمایش و اشتباه کردن، تحریک کارکنان برای انجام کارهای خارق العاده، مریبگری و تسهیلگری،

یک از مهمترین نقشهایی که مدیران می بایستی در سازمان ایفا کنند، نقش رهبری است؛ چرا که بیش و بصیرت رهبران است که می تواند سرنوشت

سازمانها را در دنیای رقابت امروز رقم بزند. شاید به جرات بتوان ادعا کرد که تفاوت مهمی در بین رهبران در سازمانهای با عملکرد برتر، وجود دارد.

طبی سالیان گذشته، فرض بر این بود که سازمانهای بزرگ و موفق در راس خود رهبرانی بزرگ و کاریزماتیک دارند ولی پژوهشها انجام شده این فرض را تایید نکرد. لازمه آرمانی شدن، داشتن رهبری فرهمند و آرمانگرا نیست. البته بعید به نظر می رسد که شرکتی در راس خود همواره آدمهای معمولی داشته باشد و بتواند به مدارج عالی و مرحله آرمانی صعود کند) (کالینز و پوراس، ۲۰۰۱، صص ۱۳۶-۱۳۳). رهبران شرکتهای با

عملکرد برتر، از رهبرانی که در اصطلاح به آنها رهبران سطح پنجم گفته می شود، هستند. رهبر سطح پنجم فقط انسانی فروتن و متواضع نیست، بلکه فردی با اراده کاری تزلزل ناپذیر است؛ اراده ای تقریبا خویشتن دارانه برای هر آنچه که برای ایجاد شرکتی بزرگ و پایانده لازم است (کالینز، ۲۰۰۱، ص ۴۶).

در سازمانهای با عملکرد برتر، توانایی رهبری در تعریف یک چشم انداز روشن برای سازمان و مشارکت مناسب رهبری در اداره و پشتیبانی پروژه هایی که برای سازمان نقش استراتژیک دارند از اهمیت ویژه ای برخوردار است. پژوهشها حاکی از آن است که رهبری یک

دوری شود. تفکر استراتژیک بصیرتی است که از راه تلفیق فعالیتهایی که در کنار هم برای مشتری ارزش و برای سازمان برتری رقابتی خلق می کند. (غفاریان و کیانی، ۱۳۸۴)

تفکر خارپشتی حاکم بر این سازمانها، باعث می شود که سازمان بر روی یک زمینه که در آن می تواند بهترین باشد تمرکز کرده و از پراکنده کاری، جداجدا و بی ثبات بودن، پرهیز کند. این مفهوم از راه سه محور فکری قابل دستیابی است: شناسایی زمینه ای که در آن می توان بهترین عملکرد را داشت، شناسایی عامل حاکم و موتور اقتصادی و شناسایی زمینه ای که به آن اعتقاد فراوان وجود دارد. برای داشتن یک مفهوم خارپشتی کاملاً رشد یافته، به تمام این سه محور فکری نیاز است. سازمان به جای بهترین بودن در هر زمینه ای، سعی دارد که در یک زمینه که توانایی ویژه ای دارد بهترین شود (کالینز، ۲۰۰۱، صص ۱۳۳-۱۳۶).

همان گونه که رویرت جانسون مدیر عامل جانسون اند جانسون می گوید: هرگز کاری را که از آن آگاهی ندارید نباید بفرمایید یکی از مدیران ارشد سازمانی متشکل از اند گمبل می گوید: شرکت ما هرگز اصلیت خود را فراموش نکرده است. ما تنوع و گوناگونی را تا اندازه ای که با کارمان تشابه داشته باشد قبول می کنیم. هرگز نمی خواهیم سازمانی متشکل از انواع شرکتهای به هم نامریط باشیم پژوهشها نشان داده است که شرکتهایی که در زمینه کاری خود اقدام به تنوع بخشی و ادغام کرده اند، بدون هر گونه تردید در موقعیت عالی قرار داشتند. این شرکتها با پیروی از استراتژی خود، تنها به گسترشها و تنوعهایی توجه دارند که با صلاحیت و تواناییهای اصلی شرکت در ارتباط است. این شرکتها با وجود میل شدید به تنوع بخشیدن به فعالیتهای خود، از پرداختن به کارهایی که مدیریت شرکت با آنها آشنا نیستند، خودداری می کنند. شرکتهای با عملکرد بهتر، استراتژی تنوع بخشیدن به کارهای خود را با توجه به مهارت و یا تواناییهای اصلی خود انجام می دهند (پیترز و واترمن، ۱۹۸۲، صص ۳۷۱-۳۷۷).



۵. طراحی سازمان

تشویق تغییر و بهبود در سازمان، تیم مدیریتی متتنوع، ولی در عین حال مکمل، سپردن مسئولیت تسایج به افراد و قاطعیت درباره عملکردهای ضعیف و دارا بودن یک جهت گیری بلند مدت، از جمله ویژگیهای رفتاری رهبران در سازمانهای با عملکرد برتر است. (Wall, 2005)

۶. فناوری

در یک تعریف ساده فناوری عبارت است از ابزار، روش و عملیاتی که برای تبدیل اقلام مصرفی به محصول (داده به ستاده) مورد استفاده قرار می‌گیرند (دفت، ۱۹۹۸، ص. ۲۰۴). همه سازمانها نیز از فناوری در راستای دستیابی به هدفهای خود استفاده می‌کنند. سازمانهای با عملکرد برتر تاکید بیشتری بر روی استفاده از فناوری برای تاثیرگذاری استراتژیک بر روی کسب و کار دارند. برنامه استفاده بلند مدت از فناوری ارائه برتری رقابتی برای سازمان را هدف قرار داده است؛ فناوریهایی که می‌توانند در اندازه گیری اثربخشی کسب و کار به سازمان کمک کنند. (Harpest, 2006) شرکتهای با عملکرد برتر، نسبت به سایر شرکتها، نگرش متفاوتی در زمینه فناوری و تغییرات آن دارند. آنها از روشهای زودگذر و هیاهوهای تکنولوژیکی دوری می‌کنند و اما در زمینه بکارگیری فناوریهایی که به دقت انتخاب کرده‌اند پیشرو هستند. این شرکتها فناوری را به عنوان عامل سرعت دهنده حرکت خود تلقی می‌کنند نه عامل ایجاد کننده. آنها از فناوریهای استفاده می‌کنند که با مفهوم خارپشتی آنها هماهنگی مستقیم دارد. آنها هر گز فناوری را ابزار اولیه ایجاد تحول تلقی نمی‌کنند. با این حال جای تعجب است که در زمینه استفاده از فناوریهای برگزیده، حرف اول را می‌زنند ولی نتایج پژوهشها نشان می‌دهد که فناوری به خودی خود هرگز دلیل اولیه و اساسی صعود یا نزول یک سازمان نیست. (کالینز، ۲۰۰۱، صص ۲۲۹-۲۱۴).

۷. فرایندها

در یک سازمان با عملکرد برتر، بیان ماموریت، اتخاذ استراتژی همسو با ماموریت و تبیین ارزشها محوری شرکت، کفايت نمی‌کند؛ چرا که فرایندها نیز باید کارآمد باشند تا بتوان منابع محدود را برای ایجاد ارزش، مورد استفاده قرار داد. شاید یکی از دلایلی که به موقیت بیشتر کسب و کار کمک می‌کند توجه به برخی جزئیات و بهبود در هر آنچه که سازمان در حال انجام آن است می‌باشد.

ساده سازی و تخت کردن ساختار، با استفاده کاهش موانع و مزهای بین و پیرامون واحدهای سازمانی، تحریک مشارکتهای بین وظیفه ای و بین سازمانی از راه ایجاد تیم‌های مدیریتی و استانداردهای همکاری در سرتاسر سازمان، استفاده از تیم کاری خودگردان، فراهم سازی زیر ساخت‌های تسهیم داده‌ها در سرتاسر سازمان، بنا کردن ساختار و یک مبنای اشتراک دانش برای جمع آوری و انتقال دانش و عملکردهای بهینه در سرتاسر سازمان، ایجاد یک مدل تجاری که به آسانی براساس تغییرات محیطی (اعم از فرستهای و شانس‌های موجود در محیط و تغییرات در ارزش‌های مشتریان و نیازهای بازار و تغییر شرایط بازار) خود را با تغییرات درونی و بیرونی محیط همسو می‌سازد، تقویت حس مالکیت و کارآفرینی را از راه ایجاد واحدهای کاری غیر متمرکز و شبکه‌های کوچک، ایجاد یک ساختار با مسئولیت‌های مناسب (سازگار) با نقشها و پاسخگویی‌های روش از راه شفاف سازی نقش‌ها و مسئولیت‌ها بین ستاد مرکزی و واحدهای عملیاتی، تعریف مناسب از بحث پاسخگویی همزمان، بهره گیری از تیمها و گروههای کاری نیز از ویژگیهای طراحی سازمان در این شرکتها است. (Waal, 2005)

بهره گیری از طراحی سازمانی که ارگانیک بوده و از انعطاف پذیری و چالاکی لازم برای پایش تغییرات و واکنش بموقع و بهنگام و به تحولات محیطی برخوردار است، بسیار رایج می‌باشد؛ چرا که موقیت یک سازمان، به توانایی آن در پاسخگویی به تغییرات محیطی بستگی دارد.

**بی‌توفید
فراهم سازی یک سازمان که
تمامی ویژگیهای
مطرح شده را
در یک زمان
در برداشته باشد
کمی دور از دسترس
به نظر می‌رسد
چرا که سفر
تبدیل شدن
از یک سازمان سنتی
به یک سازمان متعالی
و با عملکرد برتر
سفری طولانی است**

ساختار شرکتهای موفق، در نهایت سادگی است و تعداد مقامات ارشد این شرکتها به گونه حیرت آوری انداز هستند. متأسفانه بزرگ شدن شرکتها همراه با پیچیدگی است و اغلب شرکتها در واکنش به این پیچیدگی، از ساختارها و نظامهای پیچیده استفاده می‌کنند. بنابراین بزرگ شدن عملیات پیچیدگی بیشتری تولید می‌کند و در این شرایط تمایل سیستم‌ها به ساختارهای پیچیده تر منطقی به نظر می‌رسد. در حالی که برای موثر واقع شدن سازمان باید مسایل برای تمامی کارکنان روش باشد و معنای این هم ساده انجام شدن کارهاست. شرکتهای موفق سعی بر ساده کردن کارها دارند.

در شرکتهای موفق، شرایط کار و ساختار به گونه‌ای است که همه از فرایند کارها آگاهی دارند. از دیگر دلایل موقیت این گونه شرکتها این است که در برخورد با تغییرات، به سرعت و با انعطاف کافی واکنش نشان می‌دهند. این شرکتها با توجه به حجم کوچک واحدهای خود با سادگی بیشتری با شرایط کنار می‌آیند و در نتیجه می‌توانند به سادگی به تکرار و با انعطاف پذیری و روانی بیشتری در کار خود تجدید سازمان دهند (پیترز و

برتر، سفری طولانی است و مدیران نیز در این راه با چالش‌های گوناگونی روبه رو خواهند شد. □

منابع:

- 1.Waal, Andrew A., The characteristics of a high performance organization, from www.Andrewdewaal.nl, 2005
- 2.Schermerhorn, J., Hunt, J., & Osborn, R.,)2000(, Organizational behavior, New York, John Wiley & Sons
- 3- کالینز ، جیمز ، و جری ، پوراس(۱۹۹۷)؛ ساختن برای ماندن، ترجمه: فضل الله امینی، چاپ اول، تهران، فرا، ۱۳۸۰.
- 4- پیترز، تام. و واترمن، رایرت (۱۹۸۲): به سوی بهترین ها، ترجمه: مهدی قراچه داغی، چاپ اول، تهران ، هم آگاه ، ۱۳۷۲.
- 5- کالینز، جیمز؛ از خوب به عالی (۲۰۰۱)، ترجمه: ناهید سپهر پور، چاپ اول ،تهران، پیک آوین، ۱۳۸۲.
- 6.Harpest, Gary., Five secrets of high performing companies,2006, from www.sixdisciplines.com,2006
- 7.Joyce, William, Nohria, Nitin, & Roberson,Bruce. What Really Works: The 4+2 Formula for Sustained Business Success. New York, Harper Business, 2003
- 8.Dalton, D., Understanding high performance organizations, Security: for buyers of products, systems & services,Vol 7, No 37,2000
9. Hardesty, C. David, Ten characteristics of a highly effective organization, from http://www.nis.wvu.edu/wvu/guest_commentary_ten_characteristics.htm,2003
- 10.Smith,G.,Top seven secrets of creating high performance organizations, from <http://top 7business.com>,2002
- 11.غفاریان، وفاو، کیانی غلامرضا: (۱۳۸۴): تفکر استراتژیک، چاپ اول، تهران، انتشارات فرا ۱۲. دفت، ریچارد، (۱۹۹۸)، تئوری و طراحی سازمان، ترجمه سید محمد اعرابی و علی پارساییان، چاپ اول، تهران، دفتر پژوهش‌های فرهنگی، ۱۳۷۷.
۱۳. هج، ماری جو(۲۰۰۶). تئوری سازمان: مدرن، نمادین و تفسیری پست مدرن، ترجمه حسن دانایی فرد، چاپ اول، تهران، افکار، ۱۳۸۵.
۱۴. بلاتچارد، بکن. و اوکائز، مایکل (۱۹۹۷)، مدیریت از راه ارزشها، ترجمه حمیدرضا فرتوکزاده، چاپ اول، تهران، فرا، ۱۳۸۱.
- احمد عیسی خانی: کارشناس ارشد مدیریت صنعتی و کارشناس مهندسی سازمان شرکت ایران خودرو

تغییرات بازار، تقویت خلاقیت را از راه ایجاد محیطی یادگیری و پذیرای تغییر، به چالش گرفتن رویه های قدیمی و فراگیر کردن تفکر بهبود مستمر و ایجاد یک سوسایس برای نوآوری، از جمله ساز و کارهایی هستند که این سازمانها برای بهبود مستمر در فرایندهای خود از آنها بهره می گیرند. (2005,Waal) سازمانهای برتر، در فکر آسودگی نیستند بلکه همواره در جستجوی شیوه‌ها و ساز و کارهایی هستند که موجب تاریخی و ناخشنودی شوند و پیش از اینکه الزامات محیط بیرونی برای ایجاد تغییر و بهبود به شرکت فشار وارد سازند خود انگیزه های لازم را برای این دگرگونی ایجاد کنند. این شرکتها از ساز و کارهای متعددی برای ایجاد ناخشنودی از خود استفاده می کنند.

نتیجه گیری

در بازار رقابتی امروزی، ضرورت دارد که سازمانها همواره باید یک کام جلوتر از رقبا باشند بنابراین سازمانها تلاش می کنند که پیوسته برتری رقابتی خود را حفظ کنند. فشارهای فرایند محیطی و تحولات فراگیر سازمانها را با چالش‌های گوناگونی روبه رو ساخته است که ناکارآمدی نگرشها، سیستمها و ابزارهای مدیریتی قدیمی کاملاً آشکار شده است، چرا که با رویکردهای سنتی، نمی توان در بازاری که تمامی قواعد حاکم بر آن دگرگون شده است به رقابت پرداخت. هر شرایطی از ویژه خود را می طبلد و طراحی سازمانی که بتواند نتایج عملکردی برتر، پایدار و فراتر از رقبا و انتظارات ذینفعان را فراهم کند، یک ضرورت است. پژوهش‌های انجام شده در مورد سازمانهایی که در این شرایط مانند نگینی بر پیشانی دنیای کسب و کار می درخشند، نشان می دهد که این سازمانها از یک مجموعه ویژگیهای کلیدی و مشترک بهره مند بوده اند و توائینه اند از این راه نتایج عملکردی فوق العاده ای را کسب کنند. بی تردید فراهم سازی یک سازمان که تمامی ویژگیهای کلیدی شده را در یک زمان در بر داشته باشد کمی دور از دسترس به نظر می رسد، چرا که سفر تبدیل شدن از یک سازمان سنتی به یک سازمان متعالی و با عملکرد

همین پرداختن به جزیمات و انجام بهبودها باعث ایجاد تفاوت‌های چشمگیر در عملکرد می شود. فرایند، مجموعه گامهایی است که یک یا چند نهاده را بکار گرفته و ستاده ای را می آفریند که برای مشتری سودمند و خواستنی است. شرکتهای با عملکرد برتر، اهمیت ویژه ای را برای فرایند و مدیریت فرایند قائل هستند چرا که ایجاد ارزش برای مشتری از راه بکار گیری فرایندهای موثر و کارآمد حاصل می شود.

در شرکتهای با عملکرد برتر، مسئله مهم این است که چه کنند تا کار فردای آنها بهتر از کار امروز آنها باشد. سازمانهای برتر، بهبود مستمر را همواره در دستور کار خود دارند و به بیان دیگر آن را نهادینه کرده و به صورت عادت ذهنی و رفتاری در می آورند. در این شرکتها خوب کار کردن و عملکرد درخشنان، هدف نهایی نیست بلکه حاصل و پیامد، چرخه پایان ناپذیر بهسازی خود خواسته و سرمایه گذاری برای آینده است. آنها فوق العاده از خود متوقع اند. آرامانی شدن و حفظ این رتبه، مستلزم سخت کوشی و دوری شدید از خود خواهی و رضایت از خود است(کالینز و پوراس ،۱۹۹۷،صص ۲۵۲-۲۶۹) . شرکتهای موفق گوش به زنگ و هشیار هستند و منتظر نمی مانند تا فشار بازار آنها را به انجام کاری مجبور سازد. آنها در درون خود شرایط بازار را ایجاد می کنند. مدیریت شرکتهای موفق با سیاستهایی که تدبیر می کند، از ایستایی فاصله می گیرد (پیترز و واترمن، ۱۹۸۱، ص ۱۷۱).

جلوگیری از ایستایی، خشنودی و تن آسانی از راه تغییر و نوسازی مستمر سازمان، ساده سازی و نوآوری مستمر در تمامی فرایندهای سازمان با هدف افزایش قابلیت پاسخگویی کارا و موثر، کنار گذاشتن معیارهای به ارث رسیده از گذشته و استفاده از معیارهایی که بر روی مشتری تمرکز دارند و نیز نگاهی به آینده، آگاه کردن کارکنان از عملکردشان، ارائه اطلاعات مالی و غیر مالی و به اشتراک گذاری آن برای همه کسانی که به بهبود عملکرد نیاز دارند، توسعه سریع محصولات و خدمات برای پاسخگویی به