

شما را درجهت پیشرفت کارهایش می‌داند و کدامیک از فعالیتها با رفتار شما از نظر او جنبه منفی داشته است، بدین ترتیب شما از تکرار نتایج منفی حتی‌الامکان جلوگیری و نکات مثبت را تقویت خواهید کرد.

- در مقابل وظایفی که به شما مسحول می‌کند گشاده‌رو بسازید و آنها را درجهت پیشرفت کارهایتان بهذیرید و از اینکه مستولیت شما سنجنگین مس شود نهادن بچون همین امر می‌تواند امکان پیشرفت شما را فراهم سازد.

- انتقاداتی را که ساقوی از کار شما می‌کند در صورت موجه بودن پیذیرید و درجهت رفع آن اشکالات تلاش کنید و در صورت غیرموجه بودن انتقادات، به گونه‌ای غیرمستقیم وی را از حقوقی خود آگاه سازید.

- سعی کنید با مافوقان روزارت باشید تا آنجا که می‌توانید چیزی را از او مخفی نکنید، اطلاعات خود را با او درمیان بگذارید و قبل از آنکه اشتباها احتمالی شما از راههای دیگری به او منتقل شود، خود این اشتباها را با او مطرح سازید و لابه‌ل برخواستها را برایش توضیح دهید.

در این حالت لازم است از بهانه آوردن پرهیز کرد، چون بهانه آوردن موجب سلب اعتماد رئیس از شما می‌شود، حتی اگر در ظاهر آن را پیذیرد.

- تعریف و تمجید صادقانه شما از مافوق باعث رضابت اوست اما اگر این تعریف و تمجید حالت چاپلوسی به خود بگیرد، عمل شما زندگانی‌ها و حتی مشتری‌گذاری می‌شود.

- از بذکری و بزرگ کردن اشتباها دیگران در نزد مافوقان پرهیز کنید چون او نکر خواهد کرد همانطور که بدی دیگران را تزد او من گویید بدی وی را نزد افراد دیگری مطرح می‌سازید و شما را فردی دور خواهد شناخت.

- سعی کنید در محیط شغلی از ایجاد تننهای ناروا و بحث‌انگیز بخصوص با مافوق خودداری کنید چون در این صورت مافوق شما را فردی مشکل‌ساز خواهد دانست که محیط را منشج من سازد.

- همیشه پیشنهادهایی برای بهبود فعالیتها به مافوقان ارائه کنید.

چنانچه این روشها مورد استفاده قرار گیرند مافوق شما را حامی و پاری دهنده خود خواهد دانست و ضمن اعتماد به هنگام ضرورت از شما حمایت خواهد کرد. □

چکونه اعتماد ملک پر اُن را جلب کنیم؟

از: سید حبیب‌الله شاهرکنی

در سازمانها، همه افراد حتی در رده‌های عالی سازمانی، همواره در تلاشند تا بتوانند به گونه‌ای رفتار کنند تا مورد اعتماد مافوق خود قرار گیرند و بر اعمال و رفتار او تأثیر بگذارند.

براسی چگونه می‌توان به این مهم دست یافته و اعتماد مافوق را به سوی خود جلب کرد؟ به‌نظر می‌رسد، راههای مختلف در این زمینه وجود دارد که به کارگیری آنها می‌تواند افراد را در این خصوص موفق سازد:

- لازم است مافوق خود را پاری کرد تا کارها و مستولیتهاش را به‌ نحو مطلوب انجام دهد و از این راه به موفقیت و کارآیی افزونتر دست یابد؛

چنانچه مافوق دریابید که شما وی را برای دستیابی به اهدافش کمک می‌کنید با نظر مثبت به شما خواهد نگرفت.

- همانطور که شما به تشویق نیاز دارید، مافوقان نیز به تشویق و ترغیب احتیاج دارد. به همین دلیل باید با برجسته کردن نقاط قوت او برویزه در جمع و کم‌اهمیت دادن به نقاط ضعف او اعتماد بمنفس را در وی تقویت کنید تا به او احسان خواهایند دست دهد.

- در زمینه‌هایی که اطلاعات مافوق شما کم است ولی شما در آن زمینه اطلاعات مفیدی دارید، باید کوشش کنید با شیوه‌ای سیار و روشن، ساده و با توضیح کافی اطلاعات خود را در اختیار او قرار دهید تا وی بتواند از این اطلاعات درجهت انجام وظیفه مدیریت خوبیش بهتر استفاده کند.

مثلاً اگر مدیر مالی هستید ولی مافوق شما معلومات مالی کمی دارد باید سعی کنید اطلاعات مالی خود را به‌ نحوی در اختیار او قرار