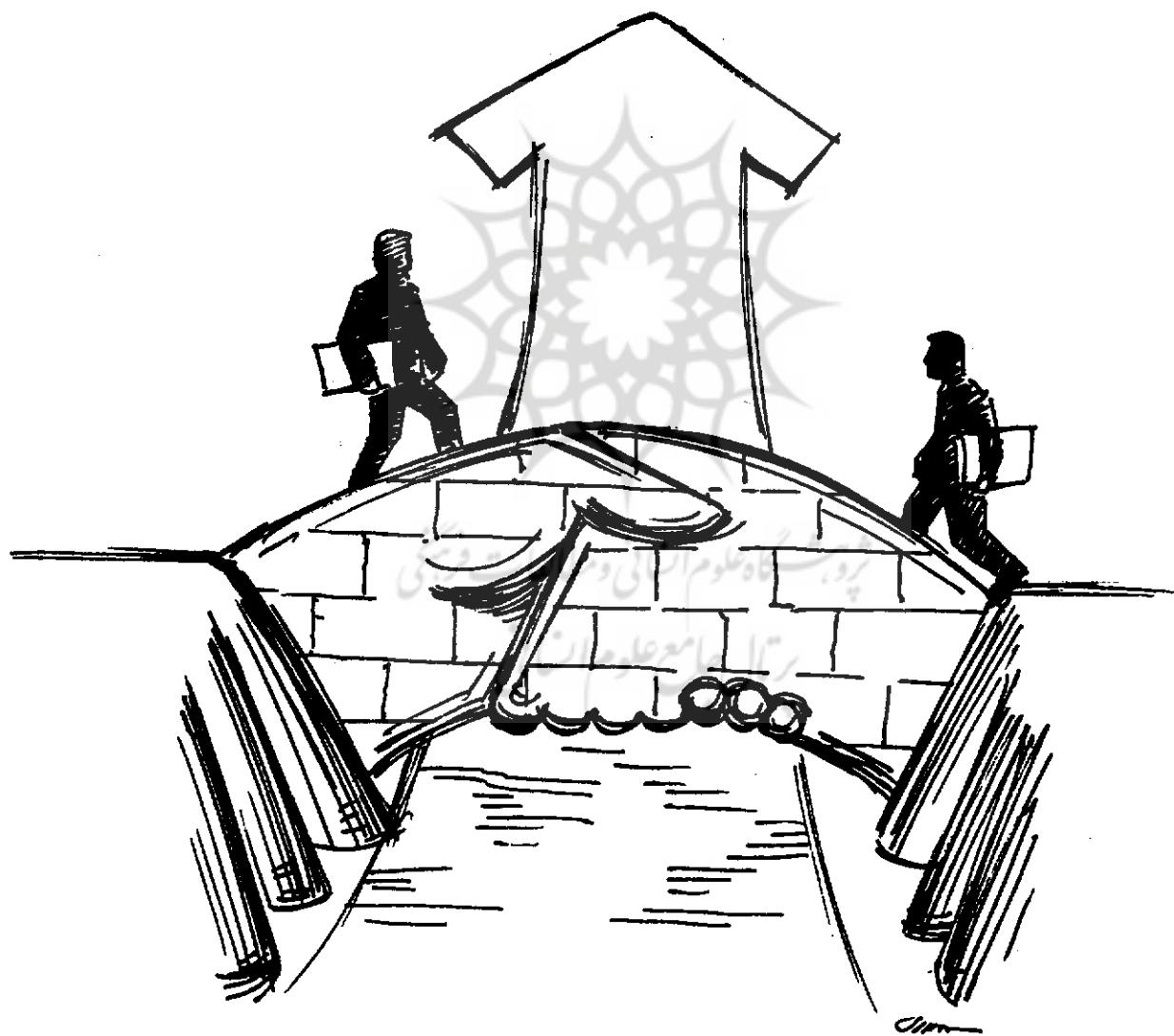


فرهنگ تعاون و نقش آن در فرآیند توسعه - ۵

شکل‌گیری همزیستی‌های منطقه‌ای و
تحول نظام تعاون

دکتر میرهادی‌زاده



۱. طرح مسأله و سابقه

بررسی حاضر ادامه مطالب مناسبات ارزشی است که در شماره چهارم ماهنامه نگرش اصولی به یکی از عمده‌ترین مسائل روز کشور و جهان، یعنی ضرورت افزایش قدرت خرید گروههای کم درآمد و تأمین عدالت اجتماعی و اقتصادی داشته و مسائل تعامل از دیدگاههای نیروی انسانی، توسعه صنعتی و اقتصاد خانواده در کلیات بررسی گردید.

توسعه همزیستی‌های درون و برون مرزی، در طی نیم قرن اخیر، واقعیت عده دیگری است که از یک سو در ارتباط با اتحادیه بین‌المللی تعامل و زیرمجموعه آن است و از دیگر سو، همزیستی‌های فراملیتی شرکتهای بزرگ غیرتعاملی را در قالب تشکلهای اقتصادی - سیاسی منطقه‌ای مطرح ساخته است که آخرین رویداد آن در قطعنامه کنفرانس هشتم سران اسلامی در تهران، اعلام گردیده و آن ضرورت تشکیل بازار مشترک اسلامی بوده است.

۲. چگونگی انتقال به آینده

توسعة تفکر بازاریابیهای مشترک وسیله تشکلهای صنعتی و تجاری غرب / شرق بعد از جنگ جهانی تا به امروز نمودار پدید آمدن ناهنجاریهای بین‌المللی از قبیل بروز بی‌نظمی‌هایی در سرمایه‌گذاریهای یک‌جانبه، افزایش سریع تولیدات صنعتی، بهم ریختن توازن مالی شرکتهای بزرگ و مهمترانه همه وجود موائع و سدهای گمرکی در جریان تجارت جهانی بوده است که ارزیابی سیاستهای کاربردی بسیاری را برای تنظیم شتاب سرمایه‌گذاری

تولیدی و جدا کردن امور مدیریت تولید از توزیع مطرح ساخت، شکل‌گیری مشارکتهای کسترده ملی، منطقه‌ای و بین قاره‌ای، در جهت یکپارچگی توزیع، معاونگ با تخصیص هزینه برای تحقیقات را ایجاب می‌نمود.

عمل‌آمد یکپارچگیها، آن نبوده که در روابط بین همه کشورها مشارکتهای عام به شکل‌گیری نوعی نظام تعاملی کمک بکند، بلکه توجه و علاقه بدین امر بوده است که فرهنگ مصرف‌گرایی و الگوهای مصرفی کشورهای صنعتی شده را با ایجاد مؤسسات تبلیغاتی نیرومند به خارج از سرزمایی کشور انتقال دهند و نیز ممالک حاشیه و قدرت‌های متصرک سیاسی را تحت مضيقه‌ها و فشارهای سیاسی به تبعیت و ادارند که تا حدود بسیار نیز توفیق یافتد.

با این همه، اتحادیه جهانی تعامل که خود را دهه همین آشفتگیهای اقتصادی و نیز نگاهی اقتصادی سیاسی است، حرکتهای تازه‌ای را برای کاهش ناهنجاری‌ها آغاز و با حفظ آرمانها و اصول اولیه تعامل روش‌ها و برنامه‌هایی برای انتقال به آینده اعلام کرده این که اصول تعامل را در جهت کمک به صلح و امنیت بین‌المللی، برقراری تسهیلات لازم برای توسعه و ارتقاء ارزشها تعاملی جهت افزایش توان اقتصادی و اجتماعی مردم در شرکتها و اتحادیه‌های

همکاری‌های معروف پنجاه ساله اخیر عبارتند از سازمان توسعه تجارت جهانی (۱۹۴۶) بازار مشترک اروپائی (۱۹۵۷) و تحول تفکر تعاملی از سال ۱۹۴۶ میلادی به قدمت ۱۰۰ ساله تابه امروز. انسواع نهادهای غیرتعاملی در عرصه اقتصاد سیاسی، با هدف ایجاد هماهنگی

فعالیتهای مردمی در نظر گرفته می‌شود و به سهم خود موجب تعهدات ضمانت برای دولتها می‌باشد، جمع‌بندی کردد. با این‌همه چون بهره‌گیری سازمانهای توزیع تعاونی از روش‌های پیشنهادی مؤسسات بازارگانی خصوصی، ضرورتی برای همزیستی و کارآیی شرکتهای پیشرفت‌هه تعاونی شمرده می‌شود، لذا بجاست به کوشش‌های از این روشها با استفاده از تصمیمات کنگره بازارگانی ۱۹۶۷ اشاره گردد.

* نماینده دانمارک در گزارش خود اظهارنظر می‌کند که: «از اتحاد عمده فروشیها و خرد فروشیهای آزاد، تعاونی‌های بزرگ و مجهز و شبکه‌های زنجیره‌ای آنها در سراسر دانمارک به وجود آمده و موجب شده است که بازار داخلی یکپارچه شود و واحدهای صنعتی کشور کالاهای خود را مستقیماً به شرکتهای تعاونی و مراکز منظم عمده فروشی بفروشند.» این تحول به سهم خود سبب کوتاه شدن فاصله تولید و مصرف شده و قدرت رقابتی شرکتهای تعاونی مصرف را افزوده است.» طبق این تجربه، حذف واسطه‌ها و جانشینی تعاونی به نفع صنایع و مصرف‌کنندگان به شمار آمده است.

* نماینده ژاپن در گزارش خود نظر می‌دهد که: دولت ژاپن یک طرح بزرگ ملی برای ایجاد فروشگاههای بزرگ به صورت شرکت سهامی به مورد اجرا گذاشت و این قدم (روش) موجب کاستن از هزینه‌های بسته‌بندی و پخش محصولات صنعتی شده است.

* نماینده بریتانیا با اشاره به افزایش منظم تقاضای مصرف‌کنندگان و هماهنگ نبودن آن با افزایش درآمد واقعی مصرف‌کنندگان نتیجه می‌کردد که با توجه به بهبود و توسعه روش‌های خرد فروشی (توسعة سوپرمارکتها) و

زیان مؤسسات تعاونی می‌افزاید. تردیدی نیست که کارآیی مؤسسات خصوصی ناشی از تراکم سرمایه برای تولید ثروت و تحصیل درآمد از طریق تقسیم‌بندی بازارهای سودآور جهانی، خاصه بازارهای پرجمعیت قاره‌ها می‌باشد و سیله اصلی کسب درآمدها شرکتهای بزرگ توزیع کالا وابسته به بازارگانی فرامیلتی بوده‌اند که عمدتاً در شکل حقوقی تضمین به انواع خدمات تأمین و توزیع کالا می‌بردارند، بی‌آنکه از حمایت‌های دولتی مانند مؤسسات تعاونی برخوردار شده باشند و از این نظر مقایسه و ارزیابی کارآیی بخش‌های خصوصی در تعاونی به دو گونه مطرح می‌شود: در مورد مؤسسات خصوصی تجاری نظر به اینکه کار

رشد اقتصادی باید در رابطه با رشد ذهنیت مارشد آگاهی و رشد شعور ما باشد

و سرمایه و روش‌های تولید در با صرفه ترین حالت‌ها به کارگرفته می‌شوند، از این‌رو فعالیت‌ها به سرمایه طلب برای تولید انبوه ثروت پیش می‌افتد و کارآیی اقتصادی را در دوره‌ای که منابع تولید به قیمت معادل به دست می‌آید، می‌افزاید لذا عملکرد دوره‌های اقتصادی مشروط به تغییرات عوامل فیزیکی و مادی است. اما در مورد مؤسسات تعاونی هر چند که تأمین منابع مالی و ارتقا درآمد سرمایه‌گذاریها در تعهدات اعضاء تعاونی است، تنها ارزیابی کارآیی امور تجاری نمی‌تواند مؤثر در ارزیابی نهایی آن باشد، لذا در این ارزیابی می‌باید ملاحظات اجتماعی و سیاسی از قبیل مبادله آزاد اندیشه‌ها و تفکر جمعی و نفس مشارکت در امور اجتماعی - اقتصادی، لاحاظ شود و امتیازات خاص تعاونیها که قانوناً برای

تعاونی، حمایت نماید.

رئيس اتحادیه بین‌المللی تعاون، در سی‌امین کنگره اتحادیه به سال ۱۹۹۲ (کنگره منعقده در کشور ژاپن) می‌گوید: «... جهان، همه‌جان از نظر اقتصادی تقسیم می‌شود و این تقسیم، سرچشمه منازعات (تنشها و چالشها) و جنگهای آینده است... ما از رشد موانع اقتصادی وحشت داریم... تعاونیها می‌باید اعضا خود را تأمین و به آنها ثابت نمایند که تعاون بهترین شرایط را پیشنهاد می‌کنند... رشد اقتصادی باید در رابطه با رشد ذهنیت ما رشد آگاهی و رشد شعور ما باشد... ب همین دلیل است که ما بحث ارزش‌های اولیه تعاون را در دستور کار بلندمت خود قرار داده‌ایم... با توسعه شرکتهای ملی و بین‌المللی که دسترسی بیشتری به منابع مالی جهت ادغام و کسب اطلاعات جدید دارند، تعاونیها موجود است خود را در خطر می‌بینند... من تشکیل تعاونیهای چند ملیتی را پیش‌بینی می‌کنم، تعاونیهای چون زنجیره تعاونیهای خرد فروشی و نیز گروه‌های چند ملیتی تعاونیهای تولید... مسئولیت آینده تعاونیها در درجه اول متوجه اعضاء اتحادیه است...» رئیس اتحادیه پس از برد شمردن اهمیت آخرین کنگره اتحادیه در طول ۹۷ سال گذشته، اضافه می‌کند: «جهان امروز بیش از هر زمان دیگری به راه حل‌های تعاونی نیاز دارد.»

۳. مدیریت اقتصادی و کارآیی در همزیستی‌ها (راه کارها)

یکی از جمله برداشت‌های نظری رئیس اتحادیه بین‌المللی تعاون «رشد موانع اقتصادی» ناشی از همزیستی شرکت‌ها و اتحادیه‌های فرامیلتی در بلوکبندیهای منطقه‌ای است که عملأ کارآیی مؤسسات خصوصی را به

بهبود کیفی (بازدید) عملیات توزیع، هزینه‌های تولید و توزیع کاسته می‌شود و زمینه افزایش مصرف فراهم می‌آید.

* نمایندگان فرانسه، بلژیک، ایتالیا

به ضرورت تحول در شیوه‌های فروشنده‌گی پرداخته و نظر می‌دهند که باید روش‌های ابزارداری و حمل و نقل را تحول کرده و از این راه به کاستن از فشار افزایش قیمت‌ها پرداخت. ممکن است و برای شبکه پخش تعاونی و یا سنتی توزیع هم که عمدتاً زیر نظارت برای انجام تعهدات عام و خاص دستگاههای دولتی بوده‌اند این فرصت فراهم نیامده است که طرحهای سرمایه‌گذاری مؤثر در زمینه‌های رفاهی مصرف‌کنندگان، جز در عرصه‌های سودآور را به عنده داشته باشند.

به طوری که ملاحظه می‌شود، دو مسأله وابسته «توزیع و مصرف» در سالهای دورتر گذشته همواره به صورت دو مسأله محوری اقتصاد جهانی مطرح شده است و همیسته کردن آن علاوه بر عملیات بازارگانی بخش خصوصی، عملیات بازارگانی بخش گسترده تعاون - خاصه تعاونیهای مصرف‌کنندگان را در بر داشته است و برای تولیدکنندگان و توزیعکنندگان محصولات تولیدی کشور ما همزینیهای تعاونی و جایگاه آن در استراتژی بلندمدت توسعه کشور، ابهامی ندارد ولی فهم این واقعیت که چه شرایطی در قلمرو مدیریتها به نفع ما و یا احتمالاً به ضرر کشور ما خواهد بود کمی دشوار بوده و بس مهمتر اینکه بدانیم عمله‌ترین محدودیتها یمان چیست، چه روشها و چگونه طرحهایی باید برگزینده و اجرا کنیم که مانند کشورهای پیشرفت‌های صنعتی به ریاضت کشیدن‌های ناخواسته، خاصه در عرصه مصرف‌کنندگان نقطه پایان بگذاریم.

بی‌تردید، در بخش توزیع درآمدها به ویژه اقتصاد خانوارها، دو مسأله عمده دیده می‌شود: یکی شکاف درآمده خانواردهای شهری و روستایی، که می‌باید تلاشهای تازه‌ای

و وارداتی است. به باور این مدیریت‌ها وجود این زمینه‌ها از مشخصه‌های اصلی همزیستی است و به همین سبب ظهور تمايلات همزیستی چند منظوره در دو بعد وسیع (ادغام کامل - تجمع

افقی خردۀ فروشی‌ها) قابل بحث خواهد بود. با این وصف، از دیدگاه مدیریت‌های تعاونی شرایط دیگری در همزیستی‌های درون مرزی و برون مرزی وجود دارد، و خواستار آنگونه از توسعه یافتنگی است که موانع رشد اقتصادی، به «حداقل رسیده» و زمینه برای عملیات پیشرفت‌هه ترا بازاریابی مشترک فراهم شده باشد و این مسئله‌ای است که دلیل کل اتحادیه بین‌المللی تعاون هم در سخنان خود بدان اشاره‌ای در شکل نموده است. چرا که امروزه اینگونه همزیستی‌ها به عکس تصورات دنیای صنعتی در شرایط محدودتر بودن امکانات، با رعایت مزیت‌های نسبی کشورها، تحقق می‌یابد تا خود عاملی برای پر کردن شکاف درآمده توده‌های مردم شود و توسعه تعاون شرایط مطلوب این همزیستی‌ها را فراهم می‌کند.

قدر مسلم آنکه، چه در شرایط حد اکثر توسعه یافتنگی و چه در شرایط کمتر پیشرفت‌ه، تکنیک‌های یکسانی همواره برای همزیستی‌های یاد شده وجود داشته و از ابزار مشابهی استفاده به عمل آمده است که دو وجه ممتاز آن مرسوم به ادغام عمودی و تجمع در سطوح خردۀ فروشی و عمده‌فروشی است. این دو شکل از همکاری‌های به منظور ایجاد یکپارچگی در منابع و وسائل و برنامه‌ریزی واحد، در شرکت‌های خصوصی (دو یا چندین شرکت) با هدف مشترک و به مدت طولانی در عرصه تولید و فروش ظاهر شده است و برای شرکت‌ها و اتحادیه‌های تعاونی نیز مصدق یافته

گروههای درآمده جای دارند از علل عدمه این گونه مسائل، به باور این نکارنده جدا از مسائل ساختاری اقتصاد، پذیرفتن مستولیت تأمین رفاه مصرف‌کنندگان از طرف دولتها بوده است و برای شبکه پخش تعاونی و یا سنتی توزیع هم که عمدتاً زیر نظارت برای انجام تعهدات عام و خاص دستگاههای دولتی بوده‌اند این فرصت فراهم نیامده است که طرحهای سرمایه‌گذاری مؤثر در زمینه‌های رفاهی مصرف‌کنندگان، جز در عرصه‌های سودآور را به عنده داشته باشند.

۴. شرایط هدایت عملیات بازارگانی در جهت همزیستی‌ها

نقطه عطف این شرایط، داشش و مدیریت بازارگانی در عرصه‌های پیشرفت همزیستی است. مدیریت در این راستا مدیریتی است آکاه از شرایط رشد اقتصادی که دارای صلاحیت کافی در شناسائی گره‌ها و تنکنها، قدرت تصمیم‌گیری برای طرح‌ریزی، هدایت و پیشبرد طرح‌ها باشد از این دیدگاه، همزیستی‌های تعاونی از هر نظر ارتباط مستقیم با درجه رشد اقتصادی دارد. علاوه رشد اقتصادی از دیدگاه مدیران شرکت‌های بزرگ خصوصی رشد بنیان‌های فنی، رهائی از وابستگی به سیاستهای ارشادی دولت، آشنائی تولیدکنندگان به مسائل مصرف‌کننده، آشنایی بازارگانان به مشکلات حقوقی رقابت در سطح جهان، وجود و تنوع فعالیتهای تولیدی (خصوصی مستقل و پراکنده) در صنایع سنگین و مواد غذائی صادراتی

است که از ترکیب تولیدکنندگان و یا ترکیب فروشنندگان پدید می‌آید و همچنین اتحادیه‌های تعاونی مصرفکنندگان رشته‌های صنفی و تعاونی‌های کوچک خردمندی فروشی نیز در ترکیب افقی جای دارند.^۳

۵. توجیه نقش اقتصادی همگراییها

این توجیه به عنوان نتیجه‌گیری از مبحث وحدت و همگرایی اقتصادی، به مطالعه‌ای حاضر اضافه می‌شود که مجموعه بررسی بر این پیش‌فرض استوار است که در ساختار همگراییها وحدت و همکاری در مقیاس بزرگ پدید می‌آید و نیروهای ضعیف و قوی به اسلوب‌های هماهنگی می‌گرایند که منافع و مصالح اجتماعی تقویت و پسندیده همگرایی، در مسیرهای ممکن متحول گردد. یا به واقع، علم و مهارت و اطلاعات روز به نحو صحیح و منظم میان گروه‌ها مبادله کشته، نقاط ضعف‌ها اصلاح شوند و در نهایت، سردم به عنوان مصرفکننده محصولات این همیاری‌ها، از اقتصاد رفاه بهره‌گیرند و شرکتها توان رقابت به دست آورند، بی‌آنکه مشارکتها در تعارض با مشورت آزاد باشند.

همگراییها امکان می‌دهد که علم و مهارتها در جهات زیر به کار گرفته شوند:

الف: یکپارچگی بازار داخلی و رشد روابط بازرگانی خارجی با تشکیل همایش‌های تخصصی منطقه‌ای.

ب: پیدایش مرکز منظم پخش و فروش به جانشینی واحدهای مشابه و پراکنده و صرفه‌جوئی در هزینه‌ها به مقیاس بزرگ خاصه از نظر شیوه‌های تبلیغاتی.

پ: عربیان شدن معاوی فروشگاههای زنجیره‌ای غیرتعاونی در صورت یکپارچه شدن شرکت‌های

انسانی شرکتهای همیار و همکار، کم به تنوع و تکامل تولید و بازارگشایی مشترک بنماید، چه در این صورت بازاریابی مشترک نیروی حرکه و استوار رقابت را فراهم ساخت. اهمیت

است. در شکل عمودی از یکپارچگی دو یا چندین شرکت، سازمان واحدی به وجود می‌آید و لذا برخی از واحدها حذف می‌شوند و یا واحدهای تازه‌ای بدان جمع افزوده می‌شود. به این ترتیب

منافعی که به طور انفرادی قابل تحصیل نبوده با فعالیت دسته‌جمعی مقدور می‌شود. در این شکل از یکپارچگیها، مالکیت ابزار و وسائل همه شرکاء تقویم و در اختیار مدیریت واحد قرار می‌گیرد و شکل پیشرفته‌تر آنکه مدیریت و مالکیت تفکیک می‌شوند و یکی از مدیران امور تولید و تحقیقات را به عهده می‌گیرد و دیگری امور پخش و فروش و خدمات را و از مهارت‌های مدیران برحسب درجه تخصص در این دو بخش از سطوح بالاتر به سطوح پایین‌تر (عمودی) استفاده می‌شود.

در شکل افقی^۴ و یا ترکیب افقی، وظایف و مستلزمات‌های هر یک از شرکاء، معان است که قبل از یکپارچگی وجود داشته ولی به وسائل و امکانات هر یک از شرکاء حق امتیازی می‌دهند که در حکم اجرت المثل و کرایه است. همچنین حق مالکیت قابل واگذاری نبوده ولی با اجازه‌نامه و علامت مشترک بازرگانی کالاهای تولید و فروخته می‌شوند.

منظور از پروانه (اجازه‌نامه)، صدور حق لیسانس است و در سالهای گذشت بسیاری از شرکتهای تولیدی ما خاصه داروسازیها از این حق لیسانس در ایران بخوردار شده‌اند و کالاهای و یا داروهای همکن با کارخانه‌های اروپائی و امریکائی را تولید و توزیع کرده‌اند.

امروزه شکل‌های مختلف ترکیب افقی در تعاونیهای تولید صنعتی و کشاورزی به وجود آمده است و تشکیل بازارهای مشترک منطقه‌ای نسوعی از این همزیستی است. موفقیت در تشکیل بازار مشترک منوط به امنیت که تسهیلات و منابع مالی و

در مورد مؤسسات خصوصی تجاری نظر به اینکه کار و سرمایه و روش‌های تولید در با صرفه‌ترین حالت‌ها به کار گرفته می‌شوند، از این‌رو فعالیت‌ها به سرمایه‌طلب برای تولید انبوهر تروت پیش می‌آید و کارایی اقتصادی را در دوره‌ای که منابع تولید به قیمت متعادل به دست می‌آید، می‌افزاید لذا عملکرد دوره‌های اقتصادی مشروط به تغییرات عوامل نیزیکی و مادی است. اما در مورد مؤسسات تعاونی هر چند که تأمین منابع مالی و ارتفا درآمد سرمایه‌گذاریها در تعهدات اعضاء تعاونی است

موضوع از این نظر است که همیاری‌های جمعی چه به قصد خرید مواد اولیه و چه به قصد فروش محصولات تولیدی، می‌باید از هرگونه تقلب و تزویر، احتکار و سودجویی بر کنار باشد و در این مورد بازرگانیها و ارزیابی‌های بهنگام، «اصل اول» همکاری است.

شکل‌های مختلف ترکیب افقی مشتمل بر اتحادیه‌های تعاونی چند منظوره که از همبسته کردن فعالیت‌های تولیدی، فروش و مصرف تشکیل می‌شود و یا اتحادیه‌های تعاونی تک منظوره

[«انشاء الله مبارك باشد برهمه مستضعفین جهان و بر ملت ایران و بر شما کارگران متعدد اسلامی روز کارگر، مبارک باشد بر ملت ایران که چنین جوانان متعهدی در کارگاه‌ها مشغول فعالیت هستند».]

امام خمینی

«بزرگداشت روز کارگر، این ستون فقرات استقلال کشور و این اسطوره سرنوشت‌ساز و رهائی بخش از وابستگی‌ها و پیوستگی‌ها، وظیفه‌ای است ملی و اسلامی و همگانی. طبقه شریف کارگر در این مدت کوتاه و خصوصاً بعد از تجاوز عمال اجانب به خاک میهن عزیز ثابت کرد که قادر است با خواست خداوند متعال کشور عزیز خود را با کوشش شبانه روزی از وابستگی نجات دهد...»

(۱۰/۲/۱۰)

«عطر عرق بدن کارگران مثل قطره خون شده است». «هر دوبلوک غرب و شرق، کارگر را ابزار قدرت و منافع خودشان کرده‌اند».

(۶۱/۲/۱۲)

یکیگرند. مؤسسات ضعیفتر عمدتاً برای افزایش کارآیی، وحدت عملیات را با شرکتهای قوی‌تر می‌پذیرند. در نظام تعاون از اینگونه ترکیب‌ها فراوان صورت گرفته و می‌گیرد، چرا که عملیات اقتصادی شرکتهای تعاونی، تحت ناظارت اتحادیه‌های تعاونی، خطرهای سرمایه‌کذاری را در شرایط رقابت به صفر می‌رسانند. در ادغام افقی مالکیت‌ها ادغام نمی‌شوند.

۲. برای شناخت و سیعتر انواع ادغام به فرهنگ‌های اقتصادی و مدیریت مراجعه شود. از مزایای ترکیب‌های افقی، یکپارچه شدن اراضی، کارخانه‌ها و منابع ثروت ملی و در نتیجه یکپارچه شدن بازار ملی است و ماهیت همکاری به نفع توسعه دموکراسی شناخته شده است.

تعاون، بهمن ۱۳۷۲ (نشریه وزارت تعاون شماره ۲۹ ص ۱۲)

۲. ادغام یا انضمام عمودی م مؤسسات. *VERTICAL INTEGRATION* در انضمام عمودی مدیریت‌های تولید و فروش از مرحله تبدیل مواد اولیه تا تکمیل و توزیع محصولات به صورت مرکز اداره می‌شوند. در این شکل از انضمام، واحدهای عملیاتی تحت مالکیت واحد، مراحل تولید تا بازاریابی را ناظارت می‌نمایند که به مدیریت مرکز نیز معروف است.

۳. ادغام و یا ترکیب افقی مؤسسات *HORIZONTAL INTEGRATION* انضمام تعدادی مؤسسات را می‌گویند که محصولات و خدمات آنها رقیب

تعاونی تولید و مصرف در شکل اتحادیه‌های تعاونی چند منظوره. ت: سپرده شدن نیازهای تحقیقاتی و برنامه‌ریزی به دانشگاه‌ها از جمله در امور آموزش و ترویج، برنامه‌نویسی رایانه‌ای و سازماندهی و مدیریت. ث: هدایت منطقی کمکهای مالی دولت از نظر حمایت از مصرف‌کنندگان. ج: و کاهش تدریجی وظایف تنظیم بازار دولت و انتقال وظایف آن به سیستم یکپارچه.

۶ منابع و پی‌نوشته

۱. مارکوس، لارس - رئیس اتحادیه بین‌المللی تعاون - سی‌امین کنگره تعاون، ۱۷ اکتبر ۱۹۹۲، ماهنامه