

دنیای امروز از جهات اجتماعی، اقتصادی، سیاسی و تکنیکی در حال تغییر و تحول است. شرکتها، واحدهای اقتصادی هستند که تحت چنین شرایطی از دگرگونی و تحول عمیق و بنیادی مشغول تعالیات‌اند. در این شرایط از الگوها و روش‌های مدیریت تا رفتار کارکنان، از روش‌های کاری تا ادوات و تجهیزات کار و تکنولوژی بکار گرفته شده، و بطور کلی تمامی نهادها و سازمانها در کلیه سطوح سلسله مراتب سازمانی ملزم به اعمال این دگرگونی‌ها هستند تا موقوفیت و کامیابی آنها تأمین شود. با تغییر محیط و اهداف، نیاز مدیر و کارکنان به تغییر در ساختار سازمانی و کارکردها نیز افزایش می‌یابد.

### تغییر چیست؟

تغییر را بطور ساده و کوتاه چنین می‌توان تعریف کرد:

تغییر یعنی در یک موسسه و سازمان ساختار سازمانی، تکنولوژی، تجهیزات، مراحل و عملکردهای تولید، رفتار کارکنان و همچنین شرایط موثر بر آنها از وضعیت موجود، به صورت برنامه‌ریزی شده و یا نشده دچار تغییر و دگرگونی شود.

محتو و چارچوب تغییر موارد زیادی را دربرمی‌گیرد، برای نمونه، مفهوم تجدید سازماندهی و یا به عبارت دیگر سازماندهی، دویاره و یا پویایی سازمانی را بدین صورت می‌توان بیان کرد: برای اینکه بتوانیم به تغییر کامیابی سازمان‌ها منوط به سازگاری با دگرگونی‌های طبیعی و قانونی محیط می‌باشد. بنابراین همراه با دگرگونی و تحول در سازمانها و موسسات، ساختار سازمانی، وظایف، تکنولوژی‌ها و انسان‌ها داخل کنشی متقابل درحال دگرگونی هستند.

تغییر و تحول طبیعی محیط این تغییرات شامل آب، هوا، خاک، اقلیم و مواد خام زراعی و یا موارد اخام بدست آمده از خاک است. به ویژه افزایش شدید روند جمعیتی، تخریب بی‌رویه طبیعت و حتی آلوده‌سازی محیط و به نابودی کشاندن آن بر سازمان‌ها و موسسات تاثیر می‌گذارد. از طرف دیگر کمود و کاهش منابع طبیعی، سازمان‌ها و موسسات را به سوی ازدیاد و افزایش تاسیسات تصفیه‌ای، جستجو و کشف منابع غیرطبیعی سوق می‌دهد. سازمان‌ها برای استفاده بهینه از محیط طبیعی و حفظ تعادل آن، باید آغازگر پروژه‌های مختلف تغییر باشند.

### بالندگی سازمانی

در اینجا درک سمعی و کوششی مطرح است که سازمان را از یک ساخت مکانیکی خارج کرده و به یک ساخت ارگانیک تبدیل کند و در داخل این ساخت ارگانیک، تقویت و ترتیب جدید اختیار و مسئولیت‌ها در ساختار سازمانی و همچنین در روابط سازمانی که شرایط جدید ایجاد می‌کند، می‌باشد.

### رشد سازمانی

این مفهوم بیانگر آن است که موسسات و سازمانها مانند جانداران به صورت یک واحد کوچک متولد شده و در طول زمان بتدربیج

## مدیریت تغییر

از: دکتر علیرضا امیرکبیری

فعالیت و عملکردهایشان فروزنی گرفته، رشد و توسعه پیدا می‌کند. این هم باعث تغییر در کارکردها، تعداد و کیفیت کارکنان، تجهیزات و وسائل آنها می‌گردد.

اگر به گفته‌های بالا نظر بیفکنیم درمی‌یابیم که مفهوم هرسه مورد بالا در رابطه با تغییر می‌باشد. در هر صورت دگرگونی یعنی همگون کردن موسسات و سازمانها با رویدادها و پیشرفت‌هایی که در محیط رخ می‌دهد، در غیر این صورت همین تشکل‌ها بیرون از گود زمان حاضر مانده، کوچک گشته و رویه نیستی می‌گذاردند. بدین سبب است که همگونی سازمانها با شرایط فرهنگی - اجتماعی، اقتصادی و تکنولوژیک محیط برای بقاء و موردنقول واقع شدن از طرف محیط یک امر مطلق و ضروری است.

شرایط محیطی برای تغییر سازمان‌ها بنا به گفته‌های قبلی ادامه حیات، توسعه و کامیابی سازمان‌ها منوط به سازگاری با دگرگونی‌های طبیعی و قانونی محیط می‌باشد. بنابراین همراه با دگرگونی و تحول در سازمانها و موسسات، ساختار سازمانی، وظایف، تکنولوژی‌ها و انسان‌ها داخل کنشی متقابل درحال دگرگونی هستند.

تغییر و تحول طبیعی محیط این تغییرات شامل آب، هوا، خاک، اقلیم و مواد خام زراعی و یا موارد اخام بدست آمده از خاک است. به ویژه افزایش شدید روند جمعیتی، تخریب بی‌رویه طبیعت و حتی آلوده‌سازی محیط و به نابودی کشاندن آن بر سازمان‌ها و موسسات تاثیر می‌گذارد. از طرف دیگر کمود و کاهش منابع طبیعی، سازمان‌ها و موسسات را به سوی ازدیاد و افزایش تاسیسات تصفیه‌ای، جستجو و کشف منابع غیرطبیعی سوق می‌دهد. سازمان‌ها برای استفاده بهینه از محیط طبیعی و حفظ تعادل آن، باید آغازگر پروژه‌های مختلف تغییر باشند.

### • تغییر قانونی (حقوقی) محیط

محیط قانونی عبارتند از اصول و قواعد دینی، عرف و عادات، قواعد و اصول رفتارهای اجتماعی و علاوه بر اینها تمامی قوانین، اساسنامه‌ها و بخش‌نامه‌ها که روابط اجتماعی و اقتصادی را تنظیم می‌کند. مثل یک شهر و سازمانها هم در درون محیطی که ادامه حیات می‌دهند باید از شرایط قانونی آن متابعت کنند.

در کشور ما قانون اساسی، قانون مدنی، قانون تجارت، قانون مالیات‌ها، قانون سرمایه‌گذاری و غیره... طوری تنظیم شده که موسسات و سازمانها باید از آن پیروی کنند.

### • تغییر و دگرگونی در محیط فرهنگی - اجتماعی

تعداد جمعیت، نسبت افزایش جمعیت، سوگیری و گرایش به شهری شدن، نسبت خواندن و نوشتن، تعداد دانشگاه‌ها و مدارس عالی، تعداد فارغ‌التحصیلان، ساخت هر می‌جمعیت و سایر موارد از این قبیل شرایط محیط فرهنگی را بوجود می‌آورند. این وضعیت، از یک طرف بر احتیاج، عادات و سلیقه مشتریان تاثیر می‌گذارد و از طرف دیگر بر سطح فرهنگ، ساختارهای آموختشی، نیازها، ارزوهای و خواسته‌ها، ارضی شخصی، احساس استقلال و ارزش‌های کارکنان تاثیرگذار است.

شرایط محیط اجتماعی علاوه بر مشتریان و کارکنان، بر صاحبان موسسات و شهادران تاثیرگذار است.

### • تغییر محیط اقتصادی

موسسه یا شرکتی که در بازار فعالیت می‌کند در تولید کالا و خدمات، گسترش و افزایش عرضه و تقاضا، تغییرات در شرایط تدارک و بازاریابی، وضعیت صادرات و واردات در رقابت بین‌المللی، سیستم اقتصادی، عرضه پول، سیاست‌های مالیاتی، روند خصوصی‌سازی و ملی کردن، منطقه نرخ بهره، سیاست‌های استخدامی، سرمایه‌گذاریهای دولتی، استقراض‌های دولتی (داخلی و خارجی)، تقاضای نیروی کار و مدیر از کشورهای خارج و یا عرضه آن و امثال اینها بوجود اوروندۀ شرایط محیطی هستند که تاثیر مثبت و منفی بر روی موسسات و شرکتها را تشکیل می‌دهند. کشورهایی که سیستم اقتصادی آنها مبتنی بر بازار آزاد می‌باشد، صاحبان موسسات و صنایع و مدیران در تصمیم‌گیری‌شان در رابطه با طرحها و عملکردها بیشتر آزاد و مستقل هستند. در این نظام، معلومات و اطلاعات در رابطه با

موضوعات اقتصادی و رقابت و تصمیم‌گیریها مهم می‌باشد. درحالی که در اقتصادهای بسته، عموماً دولت در امور اقتصادی نقش مهمی را ایفا می‌کند. طرحها و برنامه‌ها اکثریت قریب به اتفاق در مرکز تدوین یافته و آمرانه می‌باشد.

دولت با تشویق و جهت‌گیریهای انحصاری، حتی انحصارات دولتی، بازارهای دوچاره و چندجانبه و شرایط کاملاً رفاقتی این بازارهای موسسات را مجبور به شیوه‌های رفتاری خاص می‌کند که آن را می‌توان از شرایط محیط اقتصادی به شمار آورد. چون در این بازارهای شرکتها در تصمیم‌گیری‌های قیمت‌گذاری، کیفیت، مقدار محصول، تنوع بخشیدن محصول، مستقل عمل نمی‌کنند ملزم به متابعت و اطاعت از قوانین اقتصادی ذیریط می‌باشد. شرایط اقتصادی و شرایط بازاری که موسسه در درون آن قرار دارد و وضعیت‌هایی که در آنها بوجود می‌آید سبب پیدایش تغییرات و دگرگونی‌های خیلی مهم در تصمیم‌گیریها و رفتارهای مدیران و مستولان می‌گردد.

ورود شرکتها و موسسات به بازارهای خارجی (برون مرزی) و رقابت در این بازارهای مستلزم آگاهی یافتن به اطلاعات مختلفی از قبیل شرایط و وضعیت‌های قانونی، فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی، تکنولوژیک و تصمیم‌گیریهای مربوط به هم‌اعنگی با این بازارها و همچنین شرایط موسسات بین‌المللی و با فراموشی می‌باشد. فعالیت‌های برون مرزی شرکتها از یک طرف پیشرفت‌های تکنولوژیک را به همراه آورده، از طرف دیگر توسعه ساختار سازمانی و تغییر در توزیع اختیار و مسئولیت را سبب می‌گردد.

#### • تغییر محیط تکنولوژیک

فعالیت‌های تحقیقی و پیشرفت و توسعه علمی، همراه با تغییر در روش‌ها و عملکردی‌های توسعه با ابزارهای نوین، ارتباطات جمعی، خبری و حمل و نقل را افزایش داده و به سرعت آنها نیز شتاب بخشیده است.

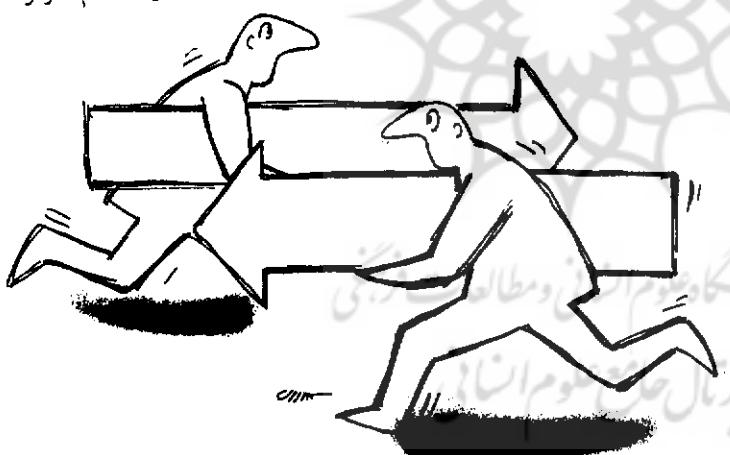
پیشرفت‌های علمی، اختراقات و اکتشافات، در مقدار تولید، کیفیت، هزینه، بهره‌وری و قیمت‌ها تاثیر گذاشته است. کامپیوترها علاوه بر تاثیرگذاری به خودکار شدن تولیدات، بر طرحها و برنامه‌ها و تصمیم‌گیریها هم اثرات خیلی مهمی گذاشته است. خودکار شدن، سیستم تولید و سازماندهی کلاسیک را زیر و روکرده و درنتیجه افزایش بیکاری و دگرگونی کیفیت نیروی انسانی را سبب شده است.

## عوامل درون سازمانی که تغییر را ضروری می‌سازد

- یکی دیگر از دلایل تغییر که افزایش حاکمیت و اقتدار قدرت مرکزی و هماهنگی را ضروری می‌سازد، عدم سازش، میان بخشها و افزایش تعارض هاست.
- نبود اطلاعات و معلومات کافی در تثبیت و وضعیت فعلی و کافی نبودن سیستم‌های کنترل و مراقبت به لحاظ شروع تغییر، اشارات مهمی برای مدیران رده بالای سازمان می‌باشد.
- تحقق نیافت اهداف و مقاصد، یکی دیگر از علل مهم تغییر و دگرگونی در طرحها و یا اهداف و مقاصد می‌باشد.
- مشخص و معین نبودن اهداف و استراتژی‌ها، شرکت‌ها و سازمانها را به فعالیت برنامه‌ریزی شده و هدف‌دار وادار می‌سازد.
- کمبودها و تکنگنالوژی‌ها که در هریک از عملکردهای موسسه بوجود می‌آید مدیران را به صورت آگاهانه به سوی تغییر رهنمایی می‌کند.

### اهداف تغییر

- ارتقای تصمیمات
- تحقق بخشیدن به توسعه و گسترش
- کاهش هزینه‌ها و افزایش بهره‌وری
- واردشدن به مدیریت عدم تمرکز



### بالبردن قدرت هماهنگی

- کاهش بار مدیران رده بالا در سلسله مراتب سازمانی
- افزایش قدرت مالی سازمان و نقدینگی
- به ثمر رساندن برنامه‌های درازمدت
- تنوع بخشیدن تعداد محصول
- تجدید سازماندهی و بوجود آوردن یک ساختار جدید

### عوامل محدودکننده تغییر

- این عوامل را به صورت ذیل می‌توان بیان کرد:
- به لحاظ اقتصادی هر تغییر شامل هزینه‌ای

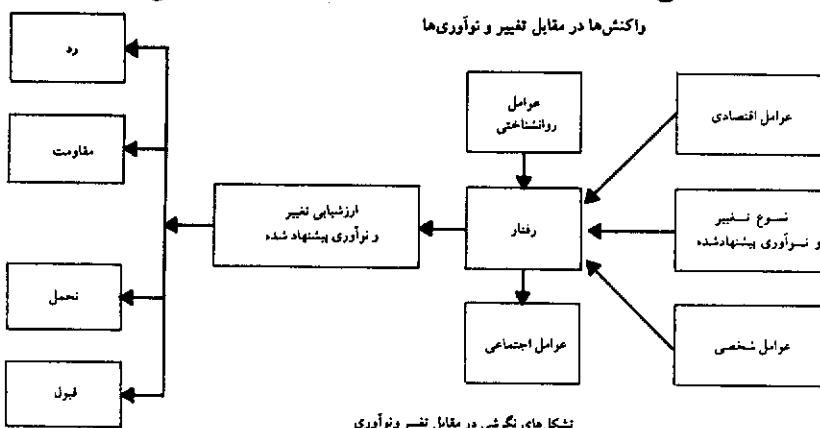
مدیران گردیده است.

● خطاهای و نقصانی ممکن در ارتباطات خبری، تامین معلومات و دادن گزارش سبب آغاز تغییر و تلاش‌های بهسازی می‌گردد.

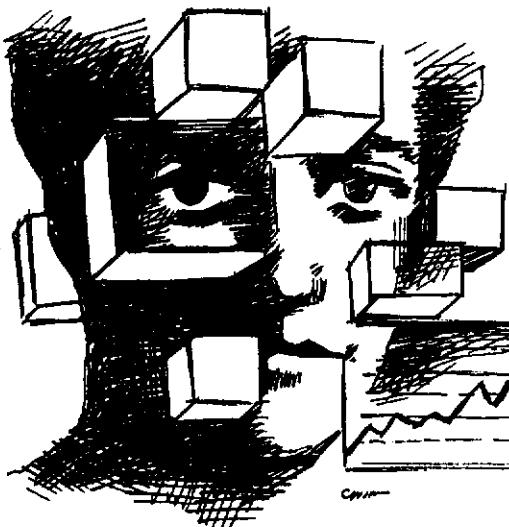
● یکی دیگر از دلایل مهم تغییر نقل و انتقالات مدیران، غیبیت‌های کاری، کاستی در استفاده از ظرفیت می‌باشد.

● کاستی و کمبودها در برنامه‌ریزی، نوآوری‌ها و تحقیقات درون سازمانی و روبرو شدن با مشکلات در رقابت، از زمینه‌های مهم برای تغییر می‌باشد.

- گزینه‌های نوآوری را باید سریع و به موقع مورد انتخاب قرار داد و هزینه‌ها را نیز نباید افزایش داد.
  - نوآوری باید به صورت یک تغییر طرح ریزی شده به اجرا درآید.
  - اگر نوآوری باعث لغزش سازماندهی شده و بقای سازمان را به خطر اندازد و وضعیت عرضه کند که افکار و اندیشه و نگرانی کارکنان را درست جلوه داده و توجیه کند باید سریعاً رد گردد.
  - **عوامل روانشناختی**  
برای قبول تغییر و نوآوری در محیط کار، واکنش‌های وجود دارد که بطور مستقیم با غیرمستقیم در مقابل فشارها نشان داده می‌شود. کارکنان ممکن است از محیطی که مملو از فشار، نگرانی و ترس و منجر به ناراحتی و عذاب گردد ناراحت بشوند.
  - **عوامل اجتماعی**  
مربوط به کارکردن افراد با گروههای است. اگر در گروه سازگاری و هماهنگی باشد و اندیشه تغییر و نوآوری با هنجارها و ارزش‌های گروهی تناقض و تعارض داشته باشد اعضای گروه ممکن است در مقابل آن ایستاده و مخالفت کنند.
  - **عوامل فردی یا خصوصی**  
در رابطه با دانش، تجربه و مهارت افراد است. اگر تغییر و نوآوری مقایر با خصوصیات افراد باشد سببی برای واکنش خواهد بود، چون اهمیت تقدم و ساقه فرد را در شرکت یا سازمان کاهش می‌دهد.
  - **عوامل اقتصادی**  
فرد در نتیجه تغییر و نوآوری شغل و درآمد خود را از دست خواهد داد. اگر کاهش دستمزد، پاداش و اضافه درآمد موربدیت باشد به تغییر و نوآوری واکنش نشان خواهد داد. در صورت رد تغییر از سوی کارکنان موضوع تغییر به میان واکنش‌ها در مقابل تغییر و نوآوری‌ها
- در حالی که ابتکار و ابداع با تلاش‌های شخصی به وقوع می‌پیوندد.
- نوآوری یک تحول بدیع و مخصوص است.
  - در نوآوری ریسک ناکامی تکنولوژیک زیاد است و معین مورد تفاوت مهم آن را با تقليد و اقتباس آشکار می‌سازد.
  - نوآوری تنها در رابطه با تولید محصول جدید نیست بلکه مدیریت، کاربرد اطلاعات، سازماندهی، اصول و روشها را نیز شامل می‌شود.
  - نوآوری، عملکردهای تولیدی سازمان را از لحاظ کیفیت و کیفیت تحت تاثیر شرکت را می‌بهره‌وری را بازیابی می‌دهد.
  - نوآوری، فرآیندی بین سازمان‌هاست که نیاز و فشارهای بازار، سازمان‌های پژوهشی (بررسی و تحقیق) را با کوشش‌های عملی سازمان گردهم می‌آورد.
  - **مبانی نوآوری**
- اصل ضرورت نوآوری ایجاد می‌کند که هر شرکت یا سازمان در چارچوب حد و توان خویش این کار را انجام دهد.
- نوآوری باید از تلاش‌هایی از قبیل تحقیق و توسعه که گرایش عملی زیاد دارد جدا گردد.
  - نوآوری باید مقرن به صرفه، اقتصادی و کم‌هزینه باشد.
  - نوآوری باید گرایش به سوی بهره‌وری و سوددهی داشته باشد.
  - نوآوری باید با نیازها و مشکلات درحال تغییر اهداف سازمانی مطابقت داشته باشد.
  - نوآوری یک تغییر اساسی است.
  - نوآوری باید به موقع و به هنگام نیاز تحقق پذیرد.
  - نوآوری همکاری‌های چندجانبه و تلاش‌های مشترک را ضروری می‌سازد.
  - برای نوآوری باید منابع کافی تخصیص یابد.
- است. وجهی که بدین جهت و منظور صرف می‌گردد ممکن است کافی نباشد.
- به کار بستن هر تکنولوژی د ر تمام سازمانها امکان‌پذیر نیست.
  - پخاطر محدودیت‌های سازمانی و قانونی که وجود دارد، به ویژه موسسات اقتصادی دولتی و سازمان‌های دولتی با موانع بوروکراتیک دولتی مواجه هستند.
  - فعالیت شرکت‌های چندملیتی در کشورها با موانع قانونی مواجه می‌باشند. لذا به راحتی نمی‌توانند استراتژی و تغییرات را تحقق بیخشند.
  - رفتارهای سندیکاهای کارگری موانعی بر سر راه تغییر ایجاد می‌کنند.
  - فعالیتها و استراتژیهای رقیبان نیز می‌توانند عاملی محدودکننده بر اندیشه تغییر باشد.
  - طرز اندیشه، نگرش، رفتار و فرهنگ کارکنان و مواردی از این قبیل ارزش و هنجارهای شخصی و گروهی نیز تغییر را دچار مشکل می‌سازند.
- نوآوری به عنوان یک نوع تغییر و تحول اختراع: یعنی در یک زمان ناهمگام با قدرت اندیشه و تحقیق کشف یک چیز ناشناخته که تا آن زمان ناشناخته مانده است. برای بوجود آوردن نوآوری، اختراع یک شرط ضروری می‌باشد. نوآوری با تجاری کردن هر نوع اختراعی، قراردادن موضوع تولید و بازاریابی است. هر اختراعی را چه به لحاظ هزینه‌ها و چه به لحاظ ریسک‌ها نمی‌توان با تجاری کردن آن به صورت یک نوآوری درآورده. نوآوری یک تغییر بدین معنی است، چون برای اولین بار در چنین ماهیتی تحقق می‌یابد.
- خلاصه: با استفاده از اندیشه‌های قبلی، تولید اندیشه‌های جدید می‌باشد. در نوآوری از اندیشه‌های تولیدشده استفاده می‌گردد. در ریشه هر نوآوری یک فکر خلاق پنهان می‌باشد.
- نوآوری: به اجرا گذاشتن یا تولید محصولات جدید، خدمات، اصول یا قبول روشهای نو، به صورت اقتصادی می‌باشد. نوآوری با طرح و برنامه است. جهت‌گیری آن در راستای ایجاد فایده و منفعت اجتماعی است. بدین ترتیب یک شرکت نسبت به احتیاجات و شرایط جدید محیطی انتباپ‌پذیر می‌گردد. تقلید هم یک نوع تغییر به شمار می‌اید.
- ابعاد نوآوری**
- نوآوری، تحقیق‌پذیری یک سری فعالیت مشترک در داخل سازمان و یا شرکت می‌باشد.



- استراتژی انقلابی
  - به ارزش‌های فردی اهمیت نداده و اشتراک در تصمیم‌گیریها مورده بحث نیست. در تصمیم‌تغییر و اجرای آن صاحب سخن اقتدار مرکزی است. هنجارها و ارزش‌های گروهی مدنظر قرار می‌گیرد. برای قبولاندن خود به گروه، جو رهبری فرهمندی و یا جو طراز بالای سازمانی که درک و فهم خیلی خوب از آتسفر گروهی دارد حاکم است. این رهبر، با قدرت از تعارض جلوگیری کرده، تعادل‌های خراب شده را بنا می‌کند. به سبب اطمینان به رهبری، طرفین را آرام می‌سازد. هزینه‌های تغییر و فرصت‌های از دست رفته کاهش می‌پابد.
  - استراتژی ایجاد یک بخش جدید برای تغییردادن سازمان فعلی از سازمانی که تغییر در آن انجام می‌گیرد به تغییرات ریشه‌ای و نوآوری می‌توان دست زد، اما برای انجام انواع توسعه و یا تغییرات ساده به سراغ چنین راههای پژوهشی‌رفتن ضرورتی ندارد. چون ایجاد بخش جدید مستلزم واردشدن به عملیات آموزشی، خرید لوازم و تجهیزات جدید، امکانات ساختمان و زمین همراه با استخدام کارکنان جدید می‌باشد.
  - پذیرش و قبول تغییر، پیوستن و مشارکت در تصمیمات مربوط به اجرا افراد و بدویژه گروههایی که از تغییر تاثیر می‌پذیرند، ارتباط خبری صمیمی و باز برای مدیریت ایجاد می‌کنند. این هم از برنامه پنهانی کارکنان پیشگیری می‌کند. اما این فعالیت باید جدی و صمیمی بوده و نباید به صورت حیله و تزویه‌های روانی و استثمار احساسی باشد.
  - قوت بخشیدن به روابط بین متخصصان نوآور و تغییردهنده با رهبران اجرایی
    - ایجاد پل‌های مناسب (ارتباطات مناسب) بین برنامه‌ریزی و اجرا.
    - تامین درک و فهم متقابل، اعتماد به یکدیگر و صمیمیت بین طرفین.
    - به این خاطر باید تکنیک‌های گروهی، جلسات حل مسائل، فعالیت‌های گروهی، آموزش حسابی و جلسات رودرورو را ترتیب داد.
  - تغییر طرح‌ریزی شده برای تجدید سازماندهی
    - فشار و واره عمل شدن
    - فاکتورهای جدی محیطی، برای مثال: پائین آمدن فروشها، ناخشنودی سهامداران و ازدیاد رقبا.
- \* اگر مهارت‌ها و زیردستی‌های یادگرفته شد قبلی کارکنان و کارگران ازین بردۀ شود و آنها در یادگیری تکنیک، فنون و روش‌های جدید در تنگنا قرار گیرند، باعث ظهور مخالفت خواهد شد.
- \* از تغییر و نوآوری نتایج آنی و زودرس موردانتظار است. ترس و خطا میل به مقاومت را مطرح می‌کند.
- \* دارا شدن به معلومات لازم و ضروری جهت مراقبت و تعمیر ماشین‌آلات و به این خاطر فشار و کنترل غیرمعترافقی که از طرف مدیریت اعمال می‌شود واکنش‌ها را بوجود می‌آورد.
- \* کارکنانی که تغییر را بوجود می‌آورند بسیار از میان برداشتن نواقص برای اجرای عمل تغییر، آنها را مجبور به دفاع از خود خواهد کرد.
- \* خواهد آمد (اعتراض، استعفای کمکاری، غیبت‌کاری، کارشکنی آشکان).
- زمینه‌های واکنش در مقابل تغییر
  - پیدایش واکنش‌های اصولی در سلسله مراتب سازمانی
    - اندیشه‌های تغییر در داخل سازمان که از رده‌های پائین سلسله مراتب سازمانی به مقامات بالای سازمان ارجاع می‌شود از طرف آن فوراً رد می‌گردد. این غرور و خودخواهی، شکنندۀ و خردکننده است. باعث انصراف از خلاقیت می‌گردد.
    - در ساختار کلاسیک مدیریتی اندیشه تغییر که از رده‌های بالای سلسله مراتب سازمانی نشأت می‌گیرد، باید موردنقبول واقع گردد. به عبارت دیگر هرچه باشد کورکورانه باید اجرا گردد.
    - اندیشه‌های نوآوری که بیرون از سازمان می‌آید، مورد استقبال مدیریت عالی سازمان فرار می‌گیرد. ولی مدیریت رده پائین سازمان و مدیران اجرایی، قبل از آنکه آن را به خوبی تجزیه و تحلیل کنند، واکنش منفی و مقاومت نشان می‌دهند.
    - تغییر و نوآوری باعث تغییر ساختار رسمی شده و کسانی که پست سازمانی، احترام و مناسبت‌های خود را از دست می‌دهند با تغییر مخالفت می‌ورزند.
    - کارکنان با خوگرفتن به بالا دست خود، در صورت تعویض مخالفت می‌ورزند.
    - کارکنانی که به رئیس خود بیش از حد وابستگی دارند به تغییراتی که خارج از رئیس خود می‌آید، مخالفت می‌ورزند.
    - واکنش‌های مقاومت‌های غیررسمی در مقابل تغییر
      - تغییر و نوآوری‌ها تقدم و ترجیحاتی را که قبل از میان برمی‌دارد. اگر تعادل از میان رود، منبع مقاومت و تعارض خواهد بود.
      - هر انسان دارای حدی از انعطاف‌پذیری است. تغییر و نوآوری‌ها باید در داخل این حدود انجام پذیرد.
      - در تعادل‌های فردی و گروهی اگر تغییر به صورت از دادن ارزشها و منافع ذراید سبب رفتار واکنشی خواهد شد. ارزش و منافع از دست رفته هر قدر بالا باشد مقاومت هم به همان اندازه قوی و خشن خواهد بود.
      - تغییر نباید سبب از دست دادن پول و امنیت شغلی افراد گردد.



- نوآوری، فرآیند اتخاذ یک ایده خلاق و تبدیل آن به یک محصول، خدمات یا شیوه عمل مفید می‌باشد.
- در تغییر، عوامل داخلی شامل استراتژی سازمانی، تجهیزات، نیروی کار و نگرش کارکنان است.
- بیشتر اوقات، تغییر به خاطر ایجاد ابهام با مقاومت روپرتو می‌شود.
- سازمان‌هایی که نوآور هستند، ساختاری انعطاف‌پذیر دارند.
- بسیاری اوقات انجام تغییر سازمانی برای رده‌های پائین که از رده‌های بالای سازمان فکرشنan محدودتر و کم تولیدتر است، دشوار می‌باشد.

اجراگذاشتن طرح، به صورت برنامه‌های آموزش رسمی می‌تواند مورداستفاده قرار گیرد.

- تحقیق و آزمایش این مرحله قبل از دست زدن به دگرگونی‌های بزرگ مرحله «آزمایش وضعیت واقعی» می‌باشد.
- مرحله پنجم تنها موردقبول واقع شدن تصمیمات گرفته شده نمی‌باشد، بلکه در عین حال طرحی را که در گرفتن این تصمیمات مورداستفاده قرار می‌گیرد، از طرف سازمان بطور دقیق موردنظر تجزیه و تحلیل قرار گرفته و در تمام سطوح سازمانی به اتخاذ تصمیمات کوچک زیادی گام برداشته خواهد شد. این تصمیمات مثل تصمیمات قطعی و غیرقابل برگشت نبوده، بلکه به صورت تصمیمات آزمایشی قابل مشاهده است.

● تقویت و تقویت واضح است که نتایج مثبت اثر تقویت‌کننده دارد. این بدان معنا است، انسانها تغییری را که انجام می‌دهند ادامه داده، حتی برای افزایش آن موردتشویق قرار می‌گیرند.

- در هریک از تغییرهای موقن استفاده از «قدر تمقیم شده» تنها یکبار و برای تحقق پذیری تغییر نبوده بلکه باید یک وضعیت اساسی عملکردی به خود پذیرد.

● در مرحله سوم که به عنوان بخشی از

- جلسات تشخیص معرفی شده بود، متخصص، طرح خود را به هنگامی که علاقه و توجه گروه را به طرف پیدا کردن راه حل سوق داده، در میان تفسیرهای خویش شناسانده و یا با حرکاتی که خود جهت داده، نشان می‌دهد. جدا از این، بعضی فعالیت‌ها برای شناساندن و به

\* حادث درون سازمانی، اعتصابات سنديکاچی، پائین بودن سطح تولید، بالابودن هزینه‌ها و یا عدم تطابق بین بخش‌ها و واحدها.

- مداخله و سازماندهی هویاره در اینجا ورود تازه‌واردی به رده‌های بالای سازمانی و احترام به موفقیت‌های وی در اصلاح عملیات و عملکردهای سازمانی با اهمیت است و امكان ارزشیابی نسبتاً عینی وجود دارد.

● تمیز و تشخیص در اینجا مدیران و فرد تازه‌وارد همگی برای تعیین دلایل مشکلات و جمع‌آوری معلومات گردد. این کار با گرد همای اعضای رده‌های مختلف سازمانی در جلسات انجام می‌شود.

مشورت مدیران بالا با زیرستان نشانگر این است که حاضر به مشارکت دیگر افراد در مراحل تصمیم‌گیری می‌باشد.

مراحل جمع‌آوری معلومات اشکال مختلفی به خود می‌گیرد. عمله‌ترین اینها را مذاکرات بین مدیران با زیرستان، نظارت‌کنندگان سندیکاها پائین، کارگران ساعتی و نمایندگان سندیکاها تشکیل می‌دهد. سپس نظریات به صورت فهرست در جلسات برنامه‌ریزی هفتگی منظور می‌گردد.

- یافتن راه حل و پذیراشدن آن تغییر عملکردها و راه حل‌های مرسوم به صورت عادت‌های مشکلی درآمده است. گرایش به راه حل‌های قدیمی برای حل مشکلات همیشه وجود دارد.

برای تغییرات موفق و راه حل‌های مبتکرانه تحقیقات وسیع و فشرده‌ای انجام می‌شود. متخصصی که از خارج سازمان می‌آید، پذیرش نقشی فعال از طرف او مطرح است. هدف متخصص خارجی این است که قدرت خلاقلیت تمامی مدیران و خیلی از افراد را پیدا کرده، یادگیری و اجرای ا نوع رفتارهای جدید را تامین می‌کند. مرحله سوم مشارکت در بسط راه حل‌های گروهی برای مشکلات و تامین همکاری می‌باشد.

در مرحله سوم که به عنوان بخشی از جلسات تشخیص معرفی شده بود، متخصص، طرح خود را به هنگامی که علاقه و توجه گروه را به طرف پیدا کردن راه حل سوق داده، در میان تفسیرهای خویش شناسانده و یا با حرکاتی که خود جهت داده، نشان می‌دهد. جدا از این، بعضی فعالیت‌ها برای شناساندن و به

رده‌های پائین» که از «رده‌های بالای سازمان» فکرشنan محدودتر و کم تولیدتر است دشوار می‌باشد.

\* در باب تغییر، کاهش دادن وابستگی نسبت به نگرش‌های یک‌طرفه و واگذاری مستولیت ضروری است.

\* مدیران، مشاوران، انتقادکنندگان و محققان باید از تنگ‌نظریها احتراز جویند.

\* یک مدیر در تلاش تغییر سازمانی می‌تواند شناس موفقیت خود را افزایش دهد.

\* تهیه پرسشنامه مشخص‌کننده مشکلات و موضوعاتی که می‌توانند سبب ساز مشکلات گردند و تجزیه و تحلیل آن.

\* چه کسی، چقدر و چرا مقاومت خواهد کرد، برای برنامه‌ریزی تغییر، چه کسی معلومات ضروری را دارا می‌باشد و در اجرای تغییر به همکاری چه کسانی احتیاج است، باید موره‌بررسی و تحقیق قرار گیرد.

\* انتخاب استراتژی‌ها و تاکنیک‌های تغییر ناشی از تجزیه و تحلیل قبلی که مشخص‌کننده درجه اشتراک مشارکت‌کنندگان دیگر است باید انجام گیرد.

\* عملیات اجرایی را باید مدیران بالا جهت دهنده.

\* حوادث اتفاقی به موقع حدس زده شود و به صورت منطقی با آن برخورده شود.

\* بطور خلاصه مطالعه گفته شده در بالا را جمع‌بندی می‌کنیم:

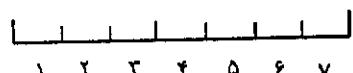
۱ - مدیران می‌توانند به وسیله تغییر و اصلاح در ترکیب رسمی یا درجه تمرکز، برنامه‌ریزی مجدد مشاغل، تغییر در تکنولوژی به وسیله اصلاح

۴ - دادن بازخورد موثر به اشخاص دیگر در زمینه برداشت‌هایی که از آنها دارید.



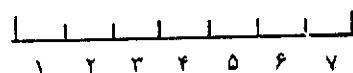
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۵ - استفاده موثر از بازخورد دریافتی در زمینه برداشتی که دیگران از شما دارند.



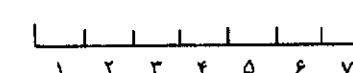
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۶ - وقوف بر خویشتن در درجه بالا (استعداد، داشتن، احساس، رفتار)



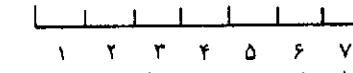
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۷ - بازبودن و داشتن حس اعتماد به افراد دیگر.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۸ - داشتن مهارت برای توسعه بخشیدن به روابط نزدیک با اشخاص دیگر.



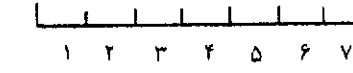
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۹ - داشتن سازگاری در درجه بالا بین احساسات و رفتار.



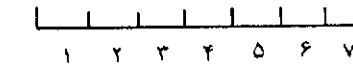
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۱۰ - حساس بودن نسبت به احساسات دیگران.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۱۱ - بیان احساسات گرم به صورت بارز و صمیمی.



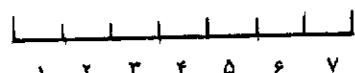
خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

شغلی به کار مشغول می‌باشدند.  
۷ - مدیران باید بنایه موقعیت و زمان حرکت کنند. به عبارت دیگر با تفکر مدیریت اقتضایی، سازمان را به عنوان یک سیستم باز بررسی کرده و تغییر را در درون این اندیشه تعقیب کنند.

#### فرم سبک فردی

در پرسش‌های زیر به عنوان فردی که آغازکننده تغییر در کارکردن با دیگر افراد سازمان است، رفتار و نگرش‌های خود را ارزیابی کنید. درجات بین یک و هفت قرار دارد. هر کدام که مناسب حال شماست آن را با قراردادن در دایره علامت بزنید.

۱ - داشتن مهارت ارتباطی خوب.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲ - استفاده از ارتباطات غیرکلامی.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۳ - داشتن مهارت در شنوئنده خوب بودن.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۹ - داشتن سازگاری در درجه بالا بین احساسات و رفتار.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۱۰ - حساس بودن نسبت به احساسات دیگران.



خیلی زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۱۱ - بیان احساسات گرم به صورت بارز و صمیمی.

برنامه ریزی تغییر پالایشگاه، (اوپو) (ESSO) که از طرف آرژیرس،

بسط و گسترش داده شده است. (مدت زمان یکسال)

فرآیندهای کار، روشها و تجهیزات، تغییر کارکنان به وسیله تغییر در نگرش، انتظارات، هنجارها، ادراک و رفتار آنان، ساختار یک سازمان را متتحول سازند.

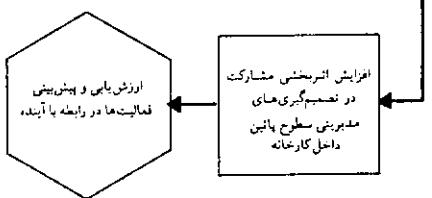
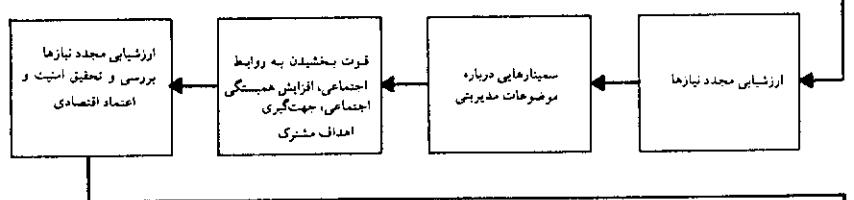
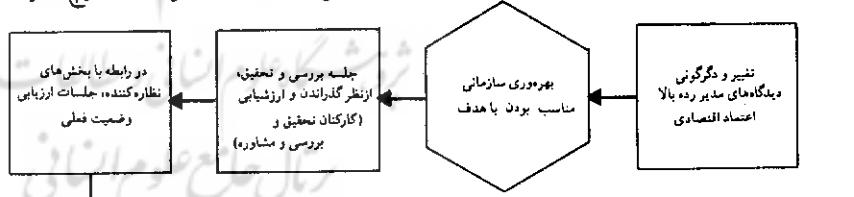
۲ - در تغییر، عوامل داخلی شامل استراتژی سازمانی، تجهیزات، نیروی کار و نگرش کارکنان است. عوامل خارجی هم شامل بازار، قوانین و مقررات دولتی، تکنولوژی، بازار کار و تحول اقتصادی می‌باشد.

۳ - مدیران به عنوان نماینده تغییر می‌توانند به وسیله تجهیز عوامل و هدایت فرآیندهای در واحدهای خودشان خدمات ارائه دهند.

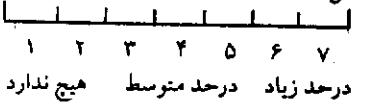
۴ - بیشتر اوقات تغییر با خاطر ایجاد ابهام با مقاومت روپرتو می‌شود، مانند نگرانی ضرر شخصی و با ایده‌ای که ممکن است منافعی برای سازمان در برداشته باشد.

۵ - خلاقلیت به معنی توانایی ترکیب ایده‌ها با یک روش بی‌نظیر یا ایجاد ارتباط غیرمعمولی بین ایده‌ها می‌باشد. نوآوری، فرآیند اتخاذ یک ایده خلاق و تبدیل آن به یک محصول، خدمات یا شیوه عمل مفید می‌باشد.

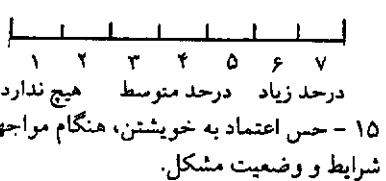
۶ - سازمان‌هایی که نوآور هستند، ساختاری انعطاف‌پذیر دارند، دسترسی به منابع آسان بوده و ارتباط روان است؛ فرهنگ سرزنشنده بوده، از اندیشه‌های نو حمایت می‌شود، بررسی و مشاهدات مستمر محیط بیرونی تشویق می‌شود و افراد خلاقانی که خوب آموخته دیده‌اند و در رشته خود آگاه هستند با امنیت



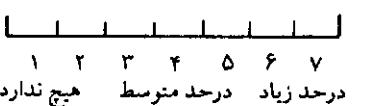
۱۳ - داشتن عادت انجام کار مکتوب، یا برنامه، منظم و سازماندهی شده؛ انجام برنامه ریزی ها و سازماندهی جزئیات کار قبل از شروع یک وظیفه مشکل.



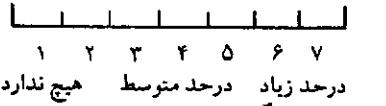
۱۴ - اندیشه به صورت باز، روشن و منطقی، در وضعیت نامعلوم، ابهام و پیچیدگی، سعی در انجام تجزیه و تحلیل های دقیق، با منطق و اندیشه.



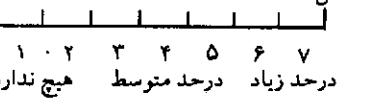
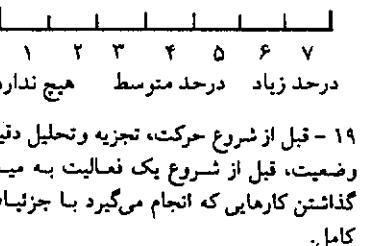
۱۶ - داشتن استعداد در دادن اطلاعات ارزشیابی کننده معلومات و رفتار اشخاص دیگر.



۱۷ - انجام چیزهای جدید و متفاوت، رویرو شدن با اشخاص جدید، به میان گذاشت اندیشه ها و فعالیت های جدید و آزمایش آن.

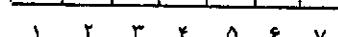


۱۸ - دارابودن یک سطح هدفگذاری بالا، تعین هدف های مشکل.



۵ - داشتن حس رقابت، میل و آرزوی موفقیت و بهترین بودن.

۱۲ - بیان آشکار احساسات خصماء.



خیلی زیاد درحد متوسط هیچ ندارد  
آزمایش مقطعی رفتار یک مدیر و یا عامل تغییر

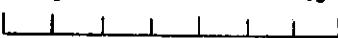
الف) هدف آزمایش

هدف این نمودار کمک به اندازه گیری بعضی از جهات رفتاری می باشد. بدین ترتیب در سازمانها درخصوص اینکه چگونه رفتار می کنند معلومات مفیدی به دست خواهد آورد. معلومات بدست آمده از این آزمایش، می تواند تغییر را تسربی کند. اما قسمت اعظم مستولیت این تغییر به شما مربوط است.

در پایین پاسخ پرسش هایی که از شما می شود به صورت هفت درجه ای ارائه شده است.

درجه ای که ویژگی های شما را منعکس نمی کند با یک، در درجه میانه منعکس می کند با چهار و درجه ای که در حد بالا منعکس می کند با هفت نشان داده می شود. درجات میان اینها هم ۳، ۴، ۵ و ۶ می باشد. بعد از خواندن هر پرسش شماره ای که بیانگر بیشترین درجه ویژگی شماست علامت بزنید.

ب) پرسش های آزمایش  
۱ - دارابودن استعداد و توانایی ارائه پیشنهادات، به صورت باز، روشن، حقیقی و انتاع کننده.



درحد زیاد درحد متوسط هیچ ندارد  
۲ - به تهائی انجام دادن، در آن هنگام با انکا به هر سببی، گفتن و انجام دادن چیز های که طبیعی است بدست گرفتن.



درحد زیاد درحد متوسط هیچ ندارد  
۱۱ - دارابودن استعداد و مهارت قبول کردن انتقادات، بدون داشتن رفتار تدافعی، دشمن بودن و راه را در پیش گرفتن و رفت.



درحد زیاد درحد متوسط هیچ ندارد  
۴ - خلاق بودن، دارابودن به بسیاری از اندیشه های مستثنی و مخصوص، اندیشیدن روی اوری ها درباره مشکلات که کسان دیگر انجام نمی دهند.



درحد زیاد درحد متوسط هیچ ندارد

۳۰ - دارابودن به ادامه فعالیت بطور موثر در وضعیت‌های معین با پشتیبانی کم و یا بدون پشتیبانی، در کمبود همکاری، مقاومت و حتی زمانی که مشاوره نباشد.

۲۹ - حشر و نشر باکارها در حد زیاد، درگیر کردن شدید خود در کار و یا اندیشه‌ها.

۲۰ - تاثیرگذار بودن به هنگام شروع پروژه و اندیشه‌های نوآور.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۱ - نیاز به اندیشه دیگران، سوق دادن اشخاص دیگر به ملاقات و مباحث.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۲ - داشتن میل و رغبت به تقویت روابط شخصی، شرکت در فعالیت اجتماعی با دوستان، اظهار علاقه و دوستی به دیگران، دیدن محبت و علاقه از آنها.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۳ - داشتن وابستگی و تمهد به کار، انجام دادن کارهایی که از شخصی انتظار می‌رود.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۴ - داشتن استعداد بازی کردن نقش مهم در آغاز حرکت و جسارت دادن به توسعه منابعی که اشخاص برای حل مشکلات خویش دارند.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۵ - عهده دار شدن مستولیت؛ بیشتر از استعداد و ارزش‌های داوری دیگران، اعتماد داشتن به استعداد و ارزش‌های داوری خود.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۶ - قبولاندن موثر اندیشه‌های خود بر دیگران.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۷ - بودن به صورت شخصی مستحکم، داشتن نیاز به یک کنترل قوی و مورده قبول واقع شدن.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۸ - دارابودن به استعداد تحلیل راه حل‌های ممکن.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۲۹ - دارابودن به استعداد تحلیل راه حل‌های ممکن.

ل ل ل ل ل ل ل

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷

در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۳۰ - کارکردن در وضعیت‌های نامعلوم

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷  
در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

۱ ۲ ۳ ۴ ۵ ۶ ۷  
در حد زیاد در حد متوسط هیچ ندارد

### فرم ارزشیابی مقطعی رفتار مدیر

	۲	۳	۴	۵	۶
(الف) مهارت‌های ارتقایی					
۱ - ارتباطات					
۴ - گوش فرادان					
۱۱ - بازخورد دادن					
۱۶ - بازخورد گرفتن					
۲۱ - نیاز به اندیشه‌ها					
۲۶ - ارائه اندیشه					
(ب) مهارت مریبوط به روابط بین افراد					
۲ - عادی بودن در حرکات خویشتن					
۷ - اطلاع یافتن از دیگران					
۱۲ - مجادله با تعارض‌ها					
۱۷ - آزمایش کردن چیزهای جدید					
۲۲ - اهمیت دادن به روابط نزدیک					
۲۷ - استوار و محکم بودن					
(پ) هدف‌گذاری- تعریف به مقامات بالاتر					
۳ - بدون خطأ و اشتباه					
۸ - دقیق و بادقت					
۱۳ - سازمان یافته					
۱۸ - تعیین هدف					
۲۳ - وابسته - صادق					
۲۸ - حشر و نشر شدن با کار					
(ت) مهارت‌های حل مشکل					
۴ - خلاق					
۹ - ماهر					
۱۴ - منطقی					
۱۹ - تجزیه و تحلیل کننده					
۲۴ - کمک کننده (باری دهنده)					
۲۹ - ارزیابی کننده					
(ث) مهارت‌های رهبری					
۵ - رقابت‌گر					
۱۰ - رهبر					
۱۵ - اعتماد به خویشتن					
۲۰ - کارآفرین					
۲۵ - قبول مستولیت					
۳۰ - کارکردن در وضعیت‌های نامعلوم					