

سال حوادث فاجعه آمیز

شوریه‌شکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

رساله جامع علوم انسانی

در این مقاله دیوید فاکس (David Fox) (رئیس مؤسسه بیمه برمودا) به بررسی خسارت‌هایی خواهد

پرداخت که براساس آخرین گزارش‌های بیمه گران اتکالی بلایای طبیعی می‌باشد و با خوش بینی به سالی پرسود امیدوار است.

درصد کل حق بیمه جهان را شامل می‌شد، علاقمند بودند. اما در حال حاضر پس از سال‌ها که از مازاد ظرفیت و نرخ‌های مطلوب می‌گذرد، آن‌ها با توجه به وضعیت بازار بیمه و نشانه‌های بهبودی

بیمه گران اتکالی منطقه برمودا که در زمینه بلایای طبیعی فعالیت دارند از ابتدای سال ۲۰۰۰ که مصادف با زمان تجدید بیمه نامه‌ها بود، چندان خشنود نبودند و بیشتر به آینده بازاری که ۲۰

که از مدت ها پیش آشکار شده انتظارات خود را معقولانه تر کردند و امیدوار شدند تا در آینده ای نزدیک بتوانند شاهد اصلاح نرخ ها باشند.

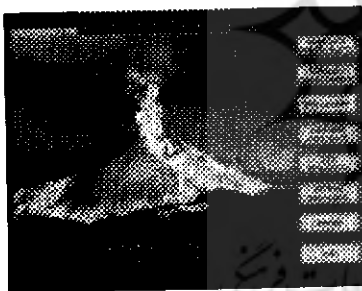
در اواخر دسامبر ۲۰۰۰ با اینکه طوفان ها در اروپای غربی تأثیر نامحسوسی بر روی نرخ های حق بیمه داشتند، اما برخلاف انتظار بیمه گران از وضعیت پیش آمده راضی بودند. در این زمان علی رغم این که خسارت های ناشی از آب و هوای ناپایدار جوی در آلمان و فرانسه احتمال زیان به شرکت های برمودایی را داشت اما نظر مسئولان شرکت های بیمه از جمله جیم استانارد (Jim Stanard) رئیس جلسه و رئیس اجرایی شرکت بیمه اتکایی رینایسنس ری (Renaissance Re) چیز دیگری بود. وی معتقد بود: "در کل، تجربه ای که این شرکت ها در مقابل بلایای طبیعی جهان به دست آورده اند، احتمالاً بهترین تجربه است." او هم چنین اضافه می نماید "مرکز بیمه اتکایی برمودا در مقایسه با سایر شرکت های بیمه اتکایی کمتر از شرایط تأثیر می پذیرد."

مدیران اجرایی بیمه اتکایی برمودا در مورد روند رو به کاهش نرخ های حق بیمه که از اواسط سال ۱۹۹۹ مهار شده بود، اذعان داشتند سطح قیمت گذاری در ژانویه ناامید کننده بوده است. بدین ترتیب آن ها تصمیم گرفتند تا به فعالیت های بیمه ای یکپارچه و منسجمی روی آورند، زیرا معتقد بودند داشتن نظم یکی از کلیدهای موفقیت آنان

است.

در این خصوص هربرت هاگ (Herbert Haag)، رئیس کل و رئیس اجرایی شرکت بیمه اتکایی می گوید: "طوفان های اروپایی خیلی دیر به وقوع پیوستند و در واقع بر نرخ های تجدید بیمه نامه های ژانویه تأثیر چندانی نداشتند و تنها تأثیر جزئی این طوفان ها بر برنامه های واگذاری به بیمه گران اتکایی و تجدید قراردادهای بعد از اول ژانویه بوده است."

همچنین وی معتقد است که آزمون واقعی تجدید بیمه نامه ها در بازار بیمه ژاپن هم زمان با شروع قیمت ها از اول اپریل می باشد.



هاگ می افزاید: "هرچند از مشاهده نرخ های مربوط به ژانویه واقعاً خوشحال نبودیم و شاهد وقفه ای در کاهش قیمت ها در کل روند تجاری مان نیز بوده ایم، اما باید از پیشرفتی که در زمینه بلایای طبیعی کسب کرده بودیم، احساس رضایت می کردیم."

در این زمان به دلیل وجود نسبت های بسیار بالای خسارت (ضریب خسارت بالا) و نیز ثبات

در همین راستا به جای این که شرکت های بیمه اتکایی در مسیر کاهش نرخ ها حرکت کنند، از بخش هایی که تصور می کردند با کاهش قیمت مواجه خواهد شد، خارج شدند.

ادغام

در بازار بیمه جهانی شرکت های علاقمند زیادی حضور دارند که نسبت به ادغام شرکت ها توجه دارند. در این راستا شرکت ای سی ایی (ACE) یکی از شرکت های بیمه گر برمودا بود که اقدام به خرید شرکت بیمه اتکایی تمپست (Tempest Re) و شرکت با مسئولیت محدود سی ای تی (Cat Ltd.) نمود.

شرکت ایکس ال کپیتال (XL Capital) که یکی از پایه گذاران شرکت بیمه اتکایی مید اوشن (Mid Ocean Re) محسوب می شد و صاحب ۲۵ درصد سهام آن بود پس از آن که امور جی سی آر هولدینگز (GCR Holdings) را در دست گرفت، ۷۵ درصد سهام باقیمانده شرکت مید اوشن را نیز خریداری نمود.

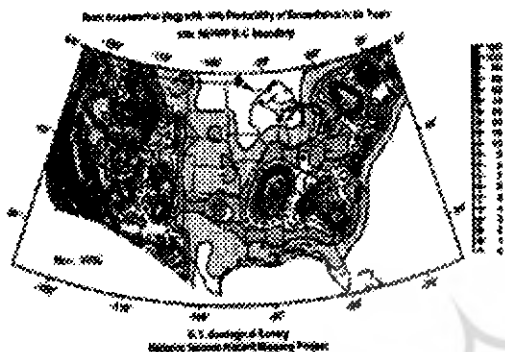
در این شرایط از مدت ها پیش، چهار شرکت اصلی برمودایی که در زمینه حوادث فاجعه آمیز فعالیت داشتند جذب دو بیمه گر رهبر (Leading Bermuda Insurers) در منطقه برمودا شده بودند. پنجمین شرکت، شرکت بیمه اتکایی پارتنر (Partner Re) دیدگاه خود را فراتر از منطقه برمودا قرار داد و شرکت بیمه گر اتکایی فرانسوی اس ای اف آر

نرخ های نسبی بازار نرخ های حق بیمه در بازار مربوط به مازاد خسارت هر ریسک، به طور قابل ملاحظه ای افزایش یافتند و به همین منظور تغییرات اتفاق افتاده چندان غیرمنتظره به نظر نرسیدند.

هاگ خاطر نشان کرد که کاهش مستمر سودآوری بیمه گران اتکایی که از سال ۱۹۹۷ آغاز و با رکود بازار سهام همراه بود، می توانست شتاب دهنده این تغییرات باشد. وی هم چنین می گوید که اصلاح اساسی بازار سهام از خوش بینی بیمه گران و بیمه گران اتکایی خواهد کاست، اما پیش بینی می شود در سال های اولیه قرن ۲۱ این خوش بینی حفظ شود. شرکت بیمه اتکایی که یکی از هشت شرکت بیمه ای برمودا است در جریان انتقال سرمایه گذاری مجدد در اوایل دهه ۱۹۹۰ تأسیس شد و این امر موجب گردید تا در طی تابستان ۱۹۹۳ نزدیک به چهار میلیارد دلار به دارایی های این شرکت اضافه شود.

تمرکز بیمه گران بر یک بازار بیمه ای در طول سال ها، موفقیت های چندانی را به ارمغان آورد ولی این شیوه رقبای بیشتری را وارد حیطه بازار جهانی بیمه بلایای طبیعی نمود و در نتیجه منجر به کاهش سالانه قیمت ها شد. اما پایداری بیمه گران اتکایی برمودا در قبال این روند موجب موفقیت آنان در زمینه ادغام شرکت ها، خریداری آن ها، تنوع در محصولات و مدیریت بهتر ترانزنامه شد.

ارائه نرخ های جذاب تری هستند تا پوشش های بهتری را در یک سطح قیمت مناسب و ریسک قابل قبولی قرار دهند.



مسلم است که این ادغام افزایش امنیت مالی برای مشتریان بیمه اتکایی لاسال را به همراه خواهد داشت و با ترکیب و ادغام شرکت جدید، با مالکیت دارایی هایی به ارزش ۳/۵ میلیارد دلار، سرمایه سهامداران به ارزش ۹۵۰ میلیون دلار و کل سرمایه گذاری تقریباً به ارزش ۱/۲ میلیارد دلار توانست قدرت سرمایه ای لازم را ایجاد نماید.

به این ترتیب در حال حاضر بازار بیمه اتکایی برمودا رفته رفته به یک بازار شلوغ تبدیل شده است. به طوری که در سال گذشته شاهد آن بودیم که از میان بقیه شرکت های باقیمانده، دو شرکت بیمه اتکایی اورست (Everest Re) و پی ایکس (PX Re) فعالیت های خود را از امریکا به برمودا انتقال دادند و نیز یک بنگاه کاملاً جدید به نام شرکت بیمه

(SAFR) را خریداری و عملیات جهانی بیمه گری اتکایی گروه بیمه وینترتور (Winterthur Insurance Group) را به دست گرفت.

آخرین شرکتی که به روند ادغام ملحق شد، شرکت بیمه اتکایی لاسال (LaSalle Re) بود. این شرکت به گروه ترنویک (Trenwick Group) پیوست تا یک شرکت بیمه گر اتکایی جهانی را پدید آورد که مجموع سرمایه گذاری آن بالغ بر ۱/۲ میلیارد دلار باشد.

این شرکت جدید تعداد سرمایه و قابلیت های پیشرفته رقابتی ای را عرضه می کرد که تا پیش از این، شرکت بیمه اتکایی لاسال فاقد آن بود. این تحول، شرکت بیمه اتکایی لاسال را قادر ساخت تا بر فعالیت تک رشته ای خود تمرکز بیشتری کرده و در صدد جبران تلاش های نافرجام قبلی خود در جهت تنوع بخشی به فعالیت ها و تجربه خسارت بزرگ سال گذشته باشد. گای هنگسباک (Guy Hengesbaugh)،

رئیس کل و رئیس اجرایی شرکت بیمه اتکایی لاسال، اخیراً به سهامداران اظهار داشت: " شتاب حوادث فاجعه آمیز افزایش یافته و این امر در خسارت هایی که ما برای سه ماه آخر و برای تمام سال گزارش کرده ایم، منعکس شده است."

امروزه در حالی که فعالیت خسارتی بازار حرکت به سمت دوره قیمت گذاری بیمه اتکایی را آغاز نموده است، برخی مناطق از بازار در حال

اتکایی ماکس (Max Re) به روی صحنه آمد. در این بازار شرکت های بیمه اتکایی تمپست ری و ایکس ال مید اوشن از بین شرکت های بیمه گر اتکایی برمودا، از پشتوانه مالی قوی تر برخوردار بودند.

این پشتوانه مالی قوی تر به دلیل آن بود که شرکت های مزبور را دو بیمه گر برمودایی به نام های ای سی ایی (ACE) و ایکس ال کپیتال (XL Capital) خریداری نمودند. از آن جایی که بار دیگر شرکت های برمودایی الاصل بیشتری به رقابت در رشته های مشابه بیمه گری می پردازند، پیش بینی می شود در آینده قدرت مالی و استراتژی هر شرکت از جمله عوامل تعیین کننده موفقیت به شمار آید.

منبع:

تازه های جهان بیمه شماره ۵۲، مهرماه ۱۳۸۱

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی