

پل‌های ارتباطی قانون و استارت‌آپ ترجمه و تنظیم: موسسه مشاوره شغلی تحول‌آفرینان

این روزها جوانان از پیدا کردن کار در محیط‌های سنتی ناامید شده‌اند و تبوتاب بازار کسب‌وکارهای آنلاین بالاگرفته و آنان آینده شغلی و درآمدی خویش را در این فضا جست‌وجو می‌کنند. «برد فلد» در کتاب «جامعه‌های استارت‌آپی» بخش جدی از فعالیت‌های مربوط به یک اکوسیستم کارآفرینی را حل‌وفصل مسائل حقوقی آن می‌داند.

زمانی که شخصی تصمیم به راه‌اندازی استارت‌آپ جدیدی می‌گیرد، بنیان‌گذاران آن مقداری از سرمایه شخصی خود را به این کار اختصاص می‌دهند. بعضی از آنان با حمایت دوستان و اعضای فامیل مقداری سرمایه جذب می‌کنند و برخی دیگر اگر خوش‌شانس بوده و ایده جالبی داشته باشند می‌توانند نظر مثبت سرمایه‌گذاران را جلب کنند. سیستم سرمایه‌گذاری و سرمایه‌پذیری در حال خروج از شیوه وام‌دهی است و بیشتر به سمت سرمایه‌گذاری خطرپذیر پیش می‌رود و قطعاً شرکت‌هایی که سرمایه‌گذاری خطرپذیر را انجام می‌دهند در فرایند قراردادهای خود با استارت‌آپ‌ها از نکته و تبصره‌های قانونی خاص استفاده خواهند کرد و اینجاست که نیاز استارت‌آپ به یک مشاوره حقوقی رخ می‌نماید تا بتواند به قرارداد مناسبی با سرمایه‌گذار ریسک‌پذیر برسد. برای هر کسب‌وکاری این پرسش مطرح می‌شود که بهترین زمان برای مشورت کردن با وکیل چه موقع است؟

قبل از پاسخ به این نکته نیز باید اشاره کرد که با تخصصی‌شدن کسب‌وکارها مشکلات حقوقی آن نیز پیچیده می‌شود و استارت‌آپ‌ها هم در نوع کارشان و هم در ادبیات کاری شان واژه‌های خاص و مشکلات حقوقی مختص به خود را دارند و برای انجام مشاوره حقوقی در زمینه استارت‌آپ‌ها تنها نیاز به سواد حقوقی نیست و وکیل استارت‌آپ‌ها باید با نوع کار و ادبیات خاص استارت‌آپ‌ها نیز آشنا باشد. ناگفته نماند که استخدام وکیل گران بوده و بیشتر فرایندهای قانونی کمی ترسناک هستند؛ اما صبر کردن در چنین شرایطی ریسک‌های مدیریتی را افزایش می‌دهد و ممکن است به ضرر کسب‌وکار تمام شود. همان‌طور که می‌دانید استخدام وکیل به‌صورت ساعتی نیز انجام می‌شود؛ پس بهتر است پیش از اینکه کنترل امور از دستتان خارج شود، رسیدگی به امور قانونی شرکت را به دست یک وکیل باتجربه بسپارید.

به‌طور کلی استارت‌آپ‌ها در موارد زیر نیاز به مشاوره حقوقی دارند:

۱. توافقنامه سهام‌داران

یک وکیل می‌تواند درباره امور مربوط به سهام شرکت و سایر توافقاتها به بنیان‌گذاران کمک کند. در واقع باید از وکیل بخواهید که با تنظیم شرایط و ضوابط، رابطه تجاری میان بنیان‌گذاران شرکت را تنظیم کند. شاید با خودتان فکر کنید اکنون همه‌چیز خوب است و هر شخص درآمد خودش را دارد؛ پس نیازی به تنظیم چنین توافقنامه‌هایی نیست. زمانی که رابطه خوبی میان شرکای تجاری برقرار باشد نیازی به اقدام‌های قانونی نیست و تنظیم چنین توافقنامه‌هایی برای شرایطی در آینده است که ممکن است همه‌چیز به‌خوبی پیش نرود. اختلاف‌های کوچک و بزرگ همیشه در یک محیط کار پیش خواهند آمد، مهم این است که قبل از وقوع، فکری برای آن کرده باشید. امور مرتبط با مدیریت، تصمیم‌گیری درباره امور مهم شرکت، انتصاب و حذف مدیر، داوری، دادرسی و انجمن حل اختلاف از جمله مواردی هستند که یک وکیل می‌تواند به آن‌ها رسیدگی کند. شرکت‌هایی که در مراحل اولیه به فکر این موارد هستند هزینه کمتری را نسبت به شرکت‌هایی متحمل می‌شوند که در صورت بروز مشکل به‌دنبال راه‌حل هستند؛ زیرا برای اثبات توافقنامه‌هایی که میان خودشان بوده و ثبت قانونی نشده است باید هزینه اضافی پرداخت کنند.

۲. پذیرش در شتاب‌دهنده‌ها و سرمایه‌پذیری

این بخش شاید جدی‌ترین بخش کار باشد، جایی که سرمایه‌گذار مجاب شده است به استارت‌آپ شما اعتماد کند و سرمایه اولیه آن را در اختیار شما بگذارد. مطمئن باشید که سرمایه‌گذار در مرحله نوشتن قرارداد با استارت‌آپ و قبل از سرمایه‌گذاری در آن با وکیل خود مشورت کرده است یا همراه با وکیل خود در مذاکرات برای بستن قرارداد حاضر می‌شود تا بتواند ضمانت‌های لازم را برای این سرمایه‌گذاری و بازگشت سرمایه خویش در قرارداد لحاظ کند. اینجاست که اگر استارت‌آپ‌ها از مشاور حقوقی بهره‌گیرند ممکن است به علت عدم آشنایی با قوانین به‌جای یک قرارداد برد-برد، یک ترکمن‌چای امضا کنند.

۳. توافقنامه با فروشندگان و اشخاص ثالث

همکاری با فروشندگان و اشخاص ثالث نیازمند توافقنامه‌های محرمانه برای محافظت از اسرار تجاری و سایر اطلاعات شرکت است؛ همچنین حق مالکیت، نسخه‌برداری و حقوق معنوی مرتبط با اختراعاتها از جمله موارد دیگری هستند که حتماً باید با مشورت وکیل انجام شوند. شرکت‌هایی که برای تهیه چنین اسنادی به خدمات آنلاین متکی هستند، مزایای



مرکز مشاوره، اطلاع رسانی و خدمات کارآفرینی شاخص پژوه
موسسه مشاوره شغلی و کاربایی تحول آفرینان

ارائه خدمات کارآفرینی و استارت‌آپ ارائه خدمات مشاوره شغلی مشارکت در پروژه‌ها جذب سرمایه‌گذار



با تحول آفرینان آشنا شوید
بیشترین فرصت‌ها در دین سرمایه‌گذاری، بالاترین سود

اگر جوان هستید و جویای کار
اگر فرزندان بیکار دارید
اگر هیچ ایده ای برای راه اندازی کسب و کار خود ندارید
اگر ایده ایجاد کسب و کار دارید ولی حامی ندارید
اگر نمی دانید باید از کجا شروع کنید
اگر کسب و کار شما در حال رکود است
اگر به دنبال فرصت های سرمایه گذاری پربازده هستید
اگر به امنیت و اعتماد در سرمایه گذاری اهمیت می دهید
ما در نظام کسب و کار تحول ایجاد خواهیم کرد

www.tahavolafarin.com
www.karafarinishow.ir
info@spri.ir
[@SHAKHIENTREPRENEURSHIP](https://www.instagram.com/shakhienterprise)

☎ ۰۲۱-۸۸۹۳۹۲۷۸
☎ ۰۳۱-۳۶۷۰۱۰۳۱
☎ ۰۲۱-۸۸۹۳۹۴۷۹
☎ ۰۳۱-۳۷۹۳۲۶۰۸
☎ ۰۹۱۲۹۳۱۳۲۸

تهران- میدان فردوسی-خیابان انقلاب- ابتدای خیابان
استاد نجات الهی (ویلا)-کوچه مراغه-پلاک ۲- واحد ۳
کدپستی ۱۵۹۹۶۶۵۹۱۷