تمایل بیمه گران خارجی برای سرمایه گذاری در بازار بیمه آسیایی

صبح اولین روز کنفرانس EAIC مدیر یکی از شعب شرکت بیمه آلمانی در هنگ‏ کنگ،تلفنی از سوی یکی از بیمه‏گرانش‏ داشت.او به مجله گزارش جهان بیمه (WIR) گفت که از آن‏ها خواسته شده که در قسمتی از یک ریسک بزرگ اموال،دون اینکه شرایط به‏ آنها گفته شود،سهیم شوند.آنها گفتند که‏ حق انتخاب ندارید یا ریسک را قبول کنید یا آن‏ را رد کنید.سه سال پیش ارزش حق بیمه این‏ ریسک 30 میلیون دلار هنگ‏کنگ(87/3 میلیون دلار امریکا)بود.ولی در آخرین‏ تمدید،ارزش آن به دو میلیون دلار هنگ‏کنگ‏ سقوط کرده بود.

این رکود تدریجی در بازارهای بیمه‏ آسیایی در بسیاری از زمینه‏ها خود را نشان‏ داد.برای مثال به تعویق افتادن پروژه آسیایی‏ لویدز سنگاپور را می‏توان نام برد که گشایش‏ آن ابتدا برای اول ژانویه 1999 برنامه‏ریزی شده‏ بود اما اعلام گردید که کمی قبل از کنفرانس‏ ماکائو راه‏اندازی می‏شود.

این کنفرانس که معمولا خودش شبیه یک دکان‏ شلوغ با 2000 نماینده می‏باشد،این‏بار به‏ زحمت توانست 900 مدیر از میان بیمه‏گران‏ درگیر در بازارهای بیمه آسیایی را گردهم آورد.

ولی پیغامی که از سوی عاملان خارجی‏ ارائه شد این بود که هر بازاری باید روی‏ شایستگی‏ها و فرصت‏هایی که برایش وجود دارد تاکید کند،به ویژه در پیش‏بینی ظرفیت‏ اتکایی.بیمه‏گران اتکایی از ایالات متحده‏ امریکا،اروپا و برمودا،طی سفری یک ساعته‏ که از هنگ‏کنگ با قایق داشتند در این‏ کنفرانس حضور پیدا کردند که البته به خوبی‏ می‏شد آن‏ها را در میان ازدحام مدیران محلی‏ که دور میزهایی گردهم جمع آمده بودند تشخیص داد.

Re AC یک بیمه‏گر اتکایی‏ استرالیایی از سیدنی در اوایل همین ماه‏ شعبه‏ای در هنگ‏کنگ گشود و مدیر آن‏ "نیل‏وایس‏من‏"به عنوان نماینده Re AC در این کنفرانس شرکت کرد.هدف او از حضور در کنفرانس ماکائو معرفی شرکتش به نمایندگان‏ ژاپنی،کره‏جنوبی و تایوانی بود.همانند بسیاری از بیمه‏گران اتکایی، Re AC می‏پندارد که این کشورها بهترین موقعیت‏ بازرگانی را در مقایسه با کشورهای منطقه‏ دارند و آماده واگذاری بیمه‏های‏اتکایی بیشتری‏ می‏باشند.

نیوکیپ‏ری (New Cap Re) بیمه‏گر اتکایی استرالیایی دیگری از سیدنی،بیمه‏گر ارشد خود،"بارش و اجماندار"را برای توسعه معاملات بیمه‏های اتکایی خود در بازار آسیای‏ فرستاد.این بیمه‏گر اتکایی که در سال 1997 ضریب خسارتی حدود 90 درصد برای مجموع‏ ریسک‏های اتکایی پذیرفته شده‏اش را،که‏ عمدتا غیرنسبی بودند،در دفاتر خود ثبت کرده، حتی می‏خواست درصد بیشتری از بیمه‏های‏ اتکایی مشارکتی را به خود اختصاص دهد. کارگزاران بیمه‏اتکایی نیز در بازار حضوری‏ مستمر و فعال داشتند و نمایندگان آون‏ (AON) آسیا که توسط"برنی‏فونگ‏"رهبری‏ می‏شوند نیز در صحنه حضوری قوی داشتند. عموم متفق الرای هستند که‏ شرکت‏های بیمه‏آسیای که عمدتا دو سوم حق‏ بیمه دریافتی را به شرکت‏های بیمه خارجی‏ واگذار می‏کنند.روی سرمایه حاصل از بیمه‏ چاتکایی حساب می‏کنند.زیرا در این صورت از کاهش سرمایه در ترازنامه جلوگیری می‏شود. از این‏رو بیمه‏گران اتکایی پیش‏بینی می‏کنند که رفته‏رفته بیمه اتکایی مشارکتی نبض بازار را در دست خواهد گرفت.متقابلا شرکت‏هایی‏ که قدرت مالی بیشتری دارند ظرفیت حد نگهداری ریسک را در خود افزایش خواهند داد و به دنبال پوشش بیمه‏اتکایی ما زاد خسارت‏ خواهند بود.

اگرچه چین هنوز به عضویت کنفرانس‏ EAIC در نیامده است اما از این جهت که‏ بزرگ‏ترین بازار در حال ظهور دنیا را به خود اختصاص داده است مرکز توجه بسیاری از نمایندگان قرار گرفته است.سال گذشته کل‏ درآمد عاید شده از حق بیمه در چین بالغ بر 1/13 میلیارد دلار امریکا شد.بانک جهانی‏ تخمین زده است که این مقدار تا سال 2005 ارزشی برابر با 63 میلیارد دلار امریکا خواهد داشت.اگرچه می‏بایستی این رشد در قالب‏ بیمه‏اتکایی برای شرکت‏های خارجی منعکس‏ شود چرا که شرکت‏های بیمه‏چینی بیمه‏های‏ منازل مسکونی و اتومبیل را به بازار برای‏ بیمه اتکایی اختیاری بود که در آن بیمه‏ اتکایی‏اختیاری مربوط به توسعه ساختارهای‏ زیربنایی علاوه‏بر مشاوره در مدیریت ریسک‏ پروژه‏های عمرانی بحث شد.

کارگزاران دیگر حاضر در کنفرانس‏ ماکائو به این مطلب اشاره کردند که شرکت‏های‏ بیمه چین هنوز نیاز به بیمه‏اتکایی ما زاد خسارت را به خود حساس نکرده‏اند.

فاجعه‏های اخیر ناشی از سیل که منجر به مرگ‏ صدها تن چینی شده بود متذکر این مطلب شد که چینی‏ها در معرض بلایای طبعیی قرار دارند.البته تا این تاریخ خسارت این قربانی‏ها توسط دولت پرداخت می‏شد ولی بسیاری‏ معتقد هستند که روند کند اصلاحات در چین‏ بالاخره باعث هدایت بخش خصوصی در پذیرش‏ ریسک بیشتر خواهد شد.

منبع: WIR S97 2/10/98 P.S