سرمایه گذاری خارجی و پیمان های منطقه ای/ نشریه اکونومیست

از نشریهء اکونومیست،ژوئن 1995 اکنون،مقررات تجارت جهانی‏ قوی‏تر از هر زمان دیگری شده‏ است.ولی قوانینی که نحوهء برخورد دولتها را با سرمایه‏گذاران خارجی‏ نشان می‏دهد هنوز یکدست نیست.

از زمان تصویب مذاکرات دور اروگوئه(معروف به گات)در دسامبر 1993،راحت‏طلبی مذاکره‏کنندگان تجاری‏ را می‏توان بخشید.در ژانویهء 1994،سازمان تجارت‏ جهانی،با مکانیزمی قوی برای حل و فصل اختلافهای‏ تجاری،جایگزین گات شد .باید پرسید که آیا واقعا کار اصلی انجام شده است؟

مسلما نه.مسئله اینست که بیشتر تجارت دنیا با مدلها و فرمولهای کتابی مطابقت ندارد.براساس این‏ فرمولها،کالا توسط یک کشور تولید می‏شود و سپس بوسیلهء کشتی یا هواپیما به سرزمینهای خارجی حمل می‏گردد. ولی اکنون،کالاها را از نقاط گوناگون جمع‏آوری می‏کنند، و بسیاری از شرکتها قطعات مختلف را در یک کشور می‏سازند و قسمتهای کامل شده را در یک کشور دیگر مونتاژ می‏کنند.براساس محاسبهء کنفرانس تجارت و توسعهء سازمان ملل متحد(آنکتاد)یک سوم از تجارت جهانی را داد و ستد بین شرکتها در برمی‏گیرد.بعلاوه،بهترین راه برای‏ ورود شرکتها در آنهاست.از طرف دیگر،در بسیاری از صنایع‏ خدماتی فروش خدمات به افراد محلی به روشی دیگر بسیار دشوار است.آنکتاد می‏گوید که فروش شرکتها از طریق شرکتهای وابستهء خود در خارج در سال 1992 به 8/5 تریلیون دلار رسید که 1/1 تریلیون دلار بیشتر از صادرات‏ جهانی در همان سال بوده است.

در نتیجه،موانع سرمایه‏گذاری خارجی همچون موانع‏ واردات عمل می‏کند،و سرمایه‏گذاران خارجی تکنولوژی‏ خود را،با توجه به تقاضا،به شرکتهای محلی واگذار می‏کنند،مقداری اندکی از تولید خود را صادر می‏نمایند و از منابع محلی بهره می‏گیرند.

این‏گونه نگرانیها از لحاظ آکادمیک مورد توجه است،زیرا پول آزادانه در جریان است.پس از رکود اوایل دههء 1990، میزان سرمایه‏گذاری مستقیم خارجی در سال گذشته از مرز 200 میلیارد دلار گذشت.در دههء گذشته،هم‏ کشورهای ثروتمند و هم فقیر به جذب سرمایه‏گذاران‏ خارجی بعلاوهء مشاغل و تکنولوژیی که همراه خود می‏آورند علاقه‏مند شده‏اند.در واقع،برخی کشورها به‏ قدری اشتیاق داشتند که با استفاده از معافیتهای مالیاتی و سایر انگیزه‏ها به جدب شرکتهای خارجی پرداختند.

به رغم این روند آزادسازی،دیپلماتهای تجاری عقیده‏ دارند که مقررات جهانی علاوه بر تجارت سنتی می‏باید سرمایه‏گذارانی را نیز در بربگیرد تا مانع از سقوط کشورها شود و بقیهء اختلالهای موجود را برطرف کند.

در گفتگوهای دور اروگوئه،دو توافق ارتباط مستقیم‏ با سرمایه‏گذاری دارد(توافق سوم،یعنی حمایت از مالکیت‏ معنوی،نیز باعث اطمینان بیشتر سرمایه‏گذاران خارجی‏ شده است).ولی پوشش توافقهای مذبور کامل نیست. نخست،موافقتنامهء مربوط به‏"اقدامات سرمایه‏گذاری‏ مرتبط با تجارت‏"است که به موجب آن اعضای سازمان‏ تجارت جهانی باید برخی از قوانین را حذف کنند،مانند قوانینی که کارخانجات دارای مالکیت خارجی را مجبور به‏ استفاده از نهادهای محلی می‏کند.با این حال،برخی از روشها هنوز دست نخورده باقی مانده است:برای مثال، سرمایه‏گذاران خارجی از مزایای شرکتهای داخلی‏ برخوردار نیستند.

بعلاوه،موافقتنامهء پیشگفته تنها با تجارت کالا ارتباط دارد.سرمایه‏گذاری در صنایع خدماتی در چارچوب‏ "موافقتنامهء عمومی تجارت خدمات‏" (GATS) انجام‏ می‏شود،که این نیز نقاط ضعفی دارد.در عین حال،مذاکرات‏ برای آزادسازی رشته‏های مهم خدمات هنوز پایان نیافته‏ است.اگرچه اعضای‏"سازمان تجارت جهانی‏"می‏بایست‏ در مورد میزان گشودن بازارهای بانکداری و بیمه خود تا پایان ماه ژوئن تصمیم قطعی اتخاذ می‏کردند،ولی پس‏ از آخرین دور گفتگوها که در هفتم ژوئن در ژنو برگزار شد به‏ نتیجه نرسیدند.

هیچ نشانی حاکی از توافق جدید برای دستیابی به‏ مقررات سرمایه‏گذاری مشاهده نمی‏شود.در این میان، سازمان تجارت جهانی کارهای زیادی در دست انجام دارد مانند:اتمام مذاکرات مالی-خدماتی،حل اختلاف آمریکا و ژاپن،و تشویق چین برای ورود به عرصهء تجارت جهانی.

با این حال،برخی از بلوکهای تجاری منطقه‏ای مقررات مربوط به خود را دارند.برای مثال‏"،موافقتنامهء تجارت آزاد آمریکای شمالی‏"یا نفتا احتمالا الگویی برای سازمان‏ تجارت جهانی خواهد بود.در موافقتنامهء مذبور مقررات‏ سازمان تجارت جهانی به دو صورت اصلاح می‏شود. نخست،تجارت خدمات بین سه عضو نفتا،برخلاف‏" موافقتنامهء عمومی تجارت خدمات‏"،آزاد است بجز بخشهایی که مخصوصا مستثنی شده‏اند.دوم،به موجب‏ سیستم حل اختلاف نفتا،شرکتها می‏توانند موارد اعتراض‏ خود را برضد دولتهای میزبان اقامه کنند،درحالی‏که‏ در سازمان تجارت جهانی،تنها دولتها می‏توانند به داوری‏ رجوع کنند.

در مقابل،سازمان تجارت جهانی نمی‏تواند چیز زیادی‏ از 18 عضو سازمان آپک(همکاریهای اقتصادی آسیا- اقیانوس آرام)بیاموزد.در نوامبر گذشته،اعضای این‏ سازمان دهها"اصل سرمایه‏گذاری‏"را پذیرفتند،ولی هیچ‏ کدام راضی نبودند خود را گرفتار این اصول کنند.

به هرترتیب،موافقتنامه‏های منطقه‏ای کافی‏ نیست،بکله باید یک توافق جهانی صورت گیرد.سازمان‏ همکاریهای اقتصادی و توسعه تلاش می‏کند تا مقدمات‏ این نوع توافق را فراهم کند.در دههء 1960 کشورهای عضو سازمان مذبور موافقت کردند تا موانع سرمایه‏گذاری بین‏ خودشان را کاهش دهند.در ماه مه گذشته،اعضای این‏ سازمان اعلام کردند که تا سال 1997 مذاکره در مورد موافقتنامهء جدید سرمایه‏گذاری را انجام دهند.سازمان‏ مذبور می‏گوید که ورود به این پیمان برای اعضای‏ غیر عضو نیز آزاد است،و امید است که به این ترتیب‏ زیربنای مقررات سازمان تجارت جهانی شکل بگیرد.

بااین‏حال،کشورهای عضو سازمان همکاریهای‏ اقتصادی و توسعه با دو وظیفهء دشوار روبرو هستند:اول‏ دستیابی به یک توافق بین خودشان،ادوارد گراهام، اقتصاددان مؤسسهء علوم اقتصاد بین المللی واشنگتن معتقد است که توافق بر سر تبعیض‏زدای(یکی از اصول اصلی‏ سازمان تجارت جهانی)در میان اعضای سازمان مذبور دشوار خواهد بود.وی می‏گوید این احتمال وجود دارد که‏ اعضای اتحادیهء اروپا بخواهند با یکدیگر بهتر از سایر اعضای سازمان همکاریهای اقتصادی و توسعه برخورد کنند.

مشکل دوم اینست که توافق سازمان مذبور باید به‏ کشورهای غیر عضو نیز تعمیم پیدا کند.در سال گذشته، کشورهای پیشگفته 40 درصد از تمام سرمایه‏گذاری‏ خارجی را(نسبت به 18 درصد سال 1986)در اختیار داشتند.گراهام می‏گوید با امضای قرارداد فوق کشورهای‏ ثروتمند احتمالا مجبور خواهند بود که استفاده از انگیزشهای سرمایه‏گذاری را محدود کنند.حال این‏ پرسش مطرح است که به چه دلیل یک کشور ثروتمند باید با این پیمان موافقت کند؟.

ژاپن تولید اتومبیل را به خارج منتقل می‏کند کاهش شدید صادرات اتومبیل در ژاپن

از:مرکز تحقیقات و بررسیهای اقتصادی اتاق‏ بررسی آمار و ارقام منتشره گویای این رویداد واقعی است‏ که در سال جاری،برای اولین بار از 19 سال اخیر ژاپن‏ کمتر از 4 میلیون اتومبیل صادر خواهد کرد.در 8 ماه اول‏ سال جاری(1995)ژاپنیها موفق شده‏اند حدودا 6/2 میلیون‏ وسیله نقلیه از ژاپن به خارج صادر کنند که حدود 3/12 در صد کمتر از مدت مشابه سال 1994 بوده است.طبق اعلام‏ رسمی دستگاههای اطلاعاتی ژاپن تنها در ماه اوت جاری‏ موازنه سالانه صادرات اتومبیل 3/20 بوده است.

دلیل اصلی این کاهش را اتحادیه‏"جاما"تقاضای‏ محدود ایالات متحده امریکا اعلام کرده است.صدور اتومبیل ساخت ژاپن در ماه اوت حدود 1/32 درصد کاهش‏ یافته است.ناگفته نماند که کاهش ارزش برابری‏ دلار دو برابر"ین‏"نیز از جمله عوامل موثر در این روند بوده‏ است ازاین‏رو گفته می‏شود که شرکتهای اتومبیل‏سازی‏ در ژاپن به این باور دست یافته‏اند که تولید اتومبیل‏ را بایستی از ژاپن خارج کرد و به سرزمین‏های دیگری‏ منتقل کرد که هم هزینه دستمزد و هم هزینه تولید به مراتب‏ پائین‏تر از ژاپن قرار دارد.بویژه آنکه مشکل برابری پول‏ بین این کشورها تا سالها فاقد نقش اساسی در افزایش‏ قیمت تمام‏شده اتومبیل خواهد بود.واقعیتی که هم‏اکنون‏ در آلمان فدرال به آن عمل می‏شود.