

در این سرفصل همچنین می‌خوانید:

۲۶ از لایحه تا قانون

۲۷ کوتوله‌ها، بالقوه کارآ

۲۸ تحولات اقتصادی خرداد

۲۹ عدالت مالیاتی و اقتصاد زیرزمینی

۳۰ آرزوهای تجاری

۳۰ از بانک‌ها چه خبر؟

۳۱ آینده ساختنی است، نه یافتنی

۳۲ تحولات سیاسی خرداد

۳۷ طرح اندر طرح برای پایتخت

۳۸ شرکای حریص ایران

۳۹ طوفان دیگری در راه است!

۴۰ در دستور کار مجلس



هندی‌های یقه سفید در صنعت فولاد ایران

شرکت‌های فولادی هندی برای اجرای طرح‌های خود در ایران، در انتظار عملی شدن توافق‌های گذشته و سهم‌خواهی هستند.

نگاه اسار - پارس

شرکت هندی اسار که از بدو حضور در ایران، شریکی برای خود دست و پا کرده، هم‌اکنون با نام اسار - پارس فعالیت می‌کند. گفته می‌شود این شرکت مشترک بر روی منابع بانکی ایران و به ویژه حساب ذخیره ارزی کشورمان، حساب ویژه‌ای باز کرده است، چراکه معتقد است با حضور یک شرکت ایرانی، چنین برنامه‌ای، دست‌یافتنی‌تر خواهد بود. این در حالی است که مدیران اسار - پارس در اسفند ماه سال گذشته خبر داده بودند که با استفاده از منابع خود، طرح احیای مستقیم فولاد را کلید خواهند زد، اما هنوز اقدامی در این زمینه صورت ن داده‌اند. گفته می‌شود مدیران اسار به همکاران ایرانی خود گفته‌اند که در انتظار اجرایی شدن خط لوله انتقال گاز از عسلویه به بندرعباس هستند.

گفتنی است، اگرچه تکلیف انتقال گاز عسلویه به هرمزگان و سیستان و بلوچستان در سفر رییس‌جمهور به این استان روشن شده است، اما هندی‌ها منتظر اجرایی شدن این طرح هستند تا از تأمین به موقع انرژی مورد نیاز خود مطمئن شوند.

یکی از مدیران ایرانی شرکت اسار - پارس به خبرنگار «اقتصاد ایران» گفته است: قبل از اجرای طرح‌های خود در جدول‌های ۷۵ میلیون تنی، ابتدا باید انتظارات و وعده‌ها برآورده شوند.

به هر حال، به نظر می‌رسد هندی‌ها اکنون با توقع جدیدی پا به ایران گذارده‌اند. آنان خود را یقه سفیدهای جدید صنعت جهان دانسته و به همین دلیل، هیبت جدیدی برای خویش دست و پا کرده‌اند. ■

شروع کند. شرکت اسار نیز برای شروع کار خود نیاز داشت تا از وجود یک خط لوله گاز لوله مطمئن شود.

اما در چند سال اخیر به رغم تلاش‌ها و حرکت‌های رو به جلویی که برای اجرای طرح‌های فولادی مشترک هندی‌ها و ایرانی‌ها صورت گرفته است، هندی‌ها هنوز پیش‌فرض‌های خود را محقق شده نمی‌بینند. در نتیجه، جیندال از خیر تولید فولاد در ایران گذشت و در اواخر سال گذشته نمایندگان خود را از ایران خارج نمود. اما تاتا استیل و اسار چندان معطل نماندند. در همین راستا، تاتا استیل زمستان گذشته توانست مجوز سازمان سرمایه‌گذاری خارجی ایران را اخذ کند. بر اساس این مجوز، تاتا ۷۴ میلیارد دلار برای اجرای طرح‌های فولادی، سرمایه مستقیم خارجی وارد ایران خواهد کرد. این شرکت در ابتدای سال ۲۰۰۷ با خرید شرکت کوروس (Corus)، در آستانه تبدیل شدن به یک غول فولادی در جهان قرار گرفت. به گفته مقامات تاتا، هدف این شرکت، ظرفیت‌سازی برای تولید ۱۰۰ میلیون تن فولاد در سال است.

در حال حاضر تاتا با در اختیار گرفتن مشاورانی از ایران، سرگرم تهیه گزارشی است که چگونگی ایجاد ظرفیت‌ها را مشخص می‌کند. به گزارش واحد اطلاعات و اخبار «اقتصاد ایران»، تاتا و مشاوران ایرانی‌اش به دنبال پیدا کردن جواب این سؤال هستند که آیا با امکانات فعلی می‌توان سه کارخانه دو میلیون تنی فولاد در ایران ایجاد کرد، یا این که ظرفیت‌ها باید بر مبنای دو کارخانه ۳ میلیون تنی (هر

چندی است هندی‌ها با هیبت جدیدی به ایران می‌آیند و توقعات دیگری از سرزمین ما دارند. در گذشته‌ای نه چندان دور، وقتی هندی‌ها به ایران می‌آمدند، ره‌آوردی جز سمبوسه و فلافل و فلافل نداشتند. اما اکنون آنان با لباس فن‌آوری و مدیریت به کشورمان پا می‌گذارند.

در دولت آقای خاتمی، تفاهم‌نامه‌هایی میان هندی‌ها و مسؤولان وقت وزارت صنایع و معادن به امضا رسید که بر مبنای آن، مقرر شد مهندسان هندی ساخت کارخانه‌های فولاد در ایران را آغاز کنند. اولین کارخانه مورد نظر، منطقه ویژه صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس در استان هرمزگان انتخاب شد، چراکه به سبب نزدیکی به آب‌های آزاد، از موقعیت ویژه‌ای برای حمل تجهیزات و نیز صدور محصولات تولید شده به بازارهای هدف برخوردار است.

در آن زمان، هرکدام از شرکت‌های تاتا استیل، اسار و جیندال هند، طرحی پیشنهاد دادند که حکایت از ساخت مجتمع‌های فولادی در بندرعباس می‌کرد. تاتا استیل و اسار هر کدام طرح ساخت مجتمع ۶ میلیون تنی فولاد خام را ارایه کرده بودند. اما جیندال برنامه سبک‌تری معرفی کرده بود.

هندی‌ها اما چند خواسته نیز روی میز مقامات ایرانی گذاشته بودند. مهمترین دغدغه آنان در اختیار داشتن مواد اولیه و انرژی بود که توانستند نظر موافق مقامات وقت دولت پیشین را جلب کنند. طبق همان توافق‌نامه، مقرر شد تاتا استیل با در اختیار گرفتن یک معدن سنگ آهن کار خود را